

**Universidad de San Carlos de Guatemala  
Facultad de Ciencias Médicas**



Alberto Eliu García Cornejo  
Omar Fernando Tabarini Medrano  
Mario Roberto Martínez Mirillo  
Ana Paola Figüeroa Guerra  
Sofia Fabiola del Cid Fratti  
John Frank Sliwinski Herrera  
Mario Salvador Argueta Valdez  
Paula Marbella Polanco Zea  
Barbara Inés Morales Mérida  
Lucía Virginia Lepe Jolón  
Julia Gabriela Gómez Toledo

**Medico y Cirujano**

Guatemala, Julio 2,005.



## Tabla de Contenido

1. RESUMEN	1
2. ANALISIS DEL PROBLEMA	
2.1 Antecedentes del Problema	3
2.2 Definición del Problema	4
2.3 Delimitación del Problema	5
2.4 Planteamiento del Problema	5
3. JUSTIFICACIÓN	
3.1 Magnitud	7
3.2 Trascendencia	7
3.3 Vulnerabilidad	7
4. REVISIÓN TEÓRICA Y DE REFERENCIA	
4.1 Medios de Vida	9
4.1.1 Enfoque de Medios de Vida Sostenibles	9
4.1.2 Medios de Vida y Seguridad Alimentaria	10
4.1.3 Descripción de los Informantes Clave	10
4.1.4 Pasos para el Análisis de Medios de Vida y Seguridad Alimentaria	10
4.1.4.1 Zonificación en Base a Medios de Vida	10
4.1.4.2 Criterios para Elaboración del Mapa de Prezonificación para el Estudio de Medios de Vida	11
4.1.4.3 Desagregación por Grupo Socioeconómico	11
4.1.4.4 Acceso a Ingresos y Alimentos	11
4.1.4.5 Análisis de Riesgo	12
4.1.4.6 Fuentes de Alimentos	12
4.1.4.7 Fuentes de Ingresos	12
4.1.4.8 Estrategias de Respuesta	12
4.2 Seguridad Alimentaria	
4.2.1 Definición	13
4.2.2 Situación en Guatemala	14
4.2.3 Pilares de la Seguridad Alimentaria	14
4.2.3.1 Disponibilidad de Alimentos	14
4.2.3.2 Accesibilidad a los Alimentos	14
4.2.3.3 Consumo de Alimentos	14
4.2.3.4 Utilización Biológica de los Alimentos	14
4.2.4 Disponibilidad de Alimentos	15
4.2.4.1 Disponibilidad Percibida	15
4.2.4.2 Disponibilidad por Conveniencia	15
4.2.4.3 Disponibilidad Cultural	15
4.2.5 Accesibilidad	15
4.2.6 Determinantes de la Seguridad Alimentaria y Nutricional	15
4.2.7 Promoción y Actores Principales en la Seguridad Alimentaria	16
4.3 Investigación Cualitativa	
4.3.1 Etapas y Métodos Cualitativos	17
4.3.2 Validez y Confiabilidad de los Estudios Cualitativos	17
4.3.3 Técnicas e Instrumentos de Investigación Cualitativa	18
4.3.3.1 Observación Participativa	18
4.3.3.2 La Entrevista	18
4.3.3.3 Grupo Focal	18
4.3.3.4 El Estudio de Caso	19
4.3.4 Características del Informe	19
5. HIPÓTESIS	21
6. OBJETIVOS	
6.1 Objetivo General	23
6.2 Objetivos Específicos	23
7. DISEÑO DEL ESTUDIO	
7.1 Tipo de Estudio	25

7.2	Unidad de Análisis	25
7.3	Población y Muestra	26
7.4	Definición y Operacionalización de las Variables	27
7.5	Técnicas, Procedimientos e Instrumentos Utilizados	30
7.5.1	Criterios para la Selección de Informantes Clave	30
7.5.2	Reuniones con Informantes Clave	30
7.5.3	Reuniones en Mercados	31
7.5.4	Validación de Información	31
7.6	Aspectos Éticos de la Investigación	31
7.7	Alcances y Limitaciones	31
7.7.1	Alcances	31
7.7.2	Limitaciones	31
7.8	Plan de Análisis	31
7.8.1	Análisis de Información de Fuentes Secundarias	31
7.8.2	Análisis y Borrador de Perfiles	32
8.	PRESENTACIÓN, ANÁLISIS Y DISCUSIÓN DE RESULTADOS	
8.1	Zona I	33
8.2	Análisis de Zona I	37
8.2.1	Descripción de la Zona	37
8.2.2	Calendario Estacional	38
8.2.3	Mercados	38
8.2.4	Migración	39
8.2.5	Desagregación por Nivel Socioeconómico	39
8.2.6	Fuentes de Alimentos	40
8.2.7	Fuentes de Ingresos	40
8.2.8	Amenazas	40
8.2.9	Estrategias de Respuesta	40
8.2.10	Indicadores de Alarma y Parámetros	41
8.3	Zona II	42
8.4	Análisis de Zona II	46
8.4.1	Descripción de la Zona	46
8.4.2	Calendario Estacional	47
8.4.3	Mercados	47
8.4.4	Migración	48
8.4.5	Desagregación por Nivel Socioeconómico	48
8.4.6	Fuentes de Alimentos	48
8.4.7	Fuentes de Ingresos	49
8.4.8	Amenazas	49
8.4.9	Estrategias de Respuesta	49
8.4.10	Indicadores de Alarma y Parámetros	49
8.5	Zona III	50
8.6	Análisis de Zona III	54
8.6.1	Descripción de la Zona	54
8.6.2	Calendario Estacional	55
8.6.3	Mercados	55
8.6.4	Migración	56
8.6.5	Desagregación por Nivel Socioeconómico	56
8.6.6	Fuentes de Alimentos	57
8.6.7	Fuentes de Ingresos	57
8.6.8	Amenazas	57
8.6.9	Estrategias de Respuesta	58
8.6.10	Indicadores de Alarma y Parámetros	58
8.7	Zona IV	59
8.8	Análisis de Zona IV	63
8.8.1	Descripción de la Zona	63
8.8.2	Calendario Estacional	64
8.8.3	Mercados	65
8.8.4	Desagregación por Nivel Socioeconómico	66
8.8.5	Fuentes de Alimentos	67

8.8.6	Fuentes de Ingresos	67
8.8.7	Amenazas	67
8.8.8	Estrategias de Respuesta	67
8.8.9	Indicadores de Alarma y Parámetros	68
8.9	Zona V	69
8.10	Análisis de Zona V	73
8.10.1	Descripción de la Zona	73
8.10.2	Calendario Estacional	74
8.10.3	Mercados	75
8.10.4	Desagregación por Nivel Socioeconómico	75
8.10.5	Fuentes de Alimentos	76
8.10.6	Fuentes de Ingresos	77
8.10.7	Amenazas	77
8.10.8	Estrategias de Respuesta	77
8.10.9	Indicadores de Alarma y Parámetros	78
8.11	Zona VI	79
8.12	Análisis de Zona VI	83
8.12.1	Descripción de la Zona	83
8.12.2	Calendario Estacional	84
8.12.3	Mercados	84
8.12.4	Desagregación por Nivel Socioeconómico	85
8.12.5	Fuentes de Alimentos	86
8.12.6	Fuentes de Ingresos	86
8.12.7	Amenazas	87
8.12.8	Estrategias de Respuesta	87
8.12.9	Indicadores de Alarma y Parámetros	87
8.13	Zona IX	88
8.14	Análisis de Zona IX	92
8.14.1	Descripción de la Zona	92
8.14.2	Calendario Estacional	93
8.14.3	Mercados	94
8.14.4	Desagregación por Nivel Socioeconómico	94
8.14.5	Fuentes de Alimentos	95
8.14.6	Fuentes de Ingresos	96
8.14.7	Amenazas	96
8.14.8	Estrategias de Respuesta	97
8.14.9	Indicadores de Alarma y Parámetros	97
8.15	Zona X	98
8.16	Análisis de Zona X	102
8.16.1	Descripción de la Zona	102
8.16.2	Calendario Estacional	103
8.16.3	Mercados	103
8.16.4	Desagregación por Nivel Socioeconómico	104
8.16.5	Fuentes de Alimentos	104
8.16.6	Fuentes de Ingresos	104
8.16.7	Amenazas	105
8.16.8	Estrategias de Respuesta	105
8.16.9	Indicadores de Alarma y Parámetros	105
8.17	Zona XI	106
8.18	Análisis de Zona XI	111
8.18.1	Descripción de la Zona	111
8.18.2	Calendario Estacional	112
8.18.3	Mercados	112
8.18.4	Migración	113
8.18.5	Desagregación por Nivel Socioeconómico	113
8.18.6	Fuentes de Alimentos	113
8.18.7	Fuentes de Ingresos	113
8.18.8	Amenazas	114
8.18.9	Estrategias de Respuesta	114

8.18.10 Indicadores de Alarma y Parámetros	114
8.19 Zona XIV	115
8.20 Análisis de Zona XIV	119
8.20.1 Descripción de la Zona	119
8.20.2 Calendario Estacional	120
8.20.3 Mercados	121
8.20.4 Desagregación por Nivel Socioeconómico	122
8.20.5 Fuentes de Alimentos	123
8.20.6 Fuentes de Ingresos	123
8.20.7 Amenazas	123
8.20.8 Estrategias de Respuesta	124
8.20.9 Indicadores de Alarma y Parámetros	124
8.21 Consolidado Final	125
8.22 Análisis de Consolidado Final	129
9. CONCLUSIONES	131
10. RECOMENDACIONES	133
11. REFERENCIA BIBLIOGRÁFICA	135
12. ANEXOS	139
12.1 Consentimiento Verbal Informado	139
12.2 Carta de Consentimiento Escrito Informado	140
12.3 Guía de Perfil de Medios de Vida	141
13. GLOSARIO	149

## **1. RESUMEN**

Los patrones de acceso a fuentes de alimentos, ingresos y mercados son indicadores de seguridad alimentaria, por lo que deben ser identificados por medio del enfoque de medios de vida.

El objetivo de este estudio fue conocer los medios de vida de diez zonas del país, ya que esta información no existe en la actualidad, elaborando un mapa de zonificación para determinar los límites geográficos de cada zona.

Medios de vida es un enfoque que incluye la obtención y análisis de información, aplicando la metodología cualitativa, a través de grupos focales y entrevistas semiestructuradas, realizadas en localidades representativas de las zonas estudiadas, en base a criterios de homogeneidad de la forma en que la población accede a fuentes de alimentos e ingresos, y mercados.

Se obtuvo una descripción general de la población, información sobre grupos socioeconómicos, patrones de acceso, delimitación geográfica y el perfil de medios de vida para cada una de las zonas.

Se concluyó que la mayoría de la población de las zonas estudiadas se encuentra en la pobreza y extrema pobreza, cuya principal actividad productiva es la venta de mano de obra no calificada, y su fuente de alimentos depende de la producción propia y la compra.

Se recomienda la capacitación de los investigadores para aplicar el enfoque, así como la utilización de la información obtenida en el desarrollo de un sistema de alerta para la seguridad alimentaria, que oriente medidas preventivas y políticas de ayuda hacia las necesidades reales de la población, así como enriquecer la presente información.





## 2. ANÁLISIS DEL PROBLEMA

### 2.1 Antecedentes del problema

Los problemas de inseguridad alimentaria son especialmente frecuentes en algunos países de Centroamérica y América del Sur. Según el Instituto Nacional de Centro América y Panamá -INCAP-, en las dos últimas décadas solamente Belice y Costa Rica mantuvieron una disponibilidad alimentaria nacional suficiente para cubrir las necesidades energéticas de la población. Sin embargo, en todos los países latinoamericanos existen zonas y grupos de población particularmente expuestos, cuya precaria situación alimentaria se asocia con altas tasas de mortalidad infantil, elevada prevalencia de desnutrición, anemia y otras deficiencias nutricionales. Dentro de los grupos en mayor peligro están los municipios fronterizos y los que están lejanos de los centros de poder. Alcanzar la seguridad alimentaria se convierte así en una meta indispensable para mejorar la calidad de vida de miles de personas que sufren de hambre en la región. (16)

En la actualidad no existe una política de ayuda alimentaria explícita, sin embargo, en la política de seguridad alimentaria, la donación de alimentos juega un papel importante para facilitar el acceso de alimentos a la población con más riesgo de inseguridad alimentaria. En el 2001 el Gobierno de Guatemala decidió darle impulso a las acciones de seguridad alimentaria y nutricional, declarando que el 5% de los fondos obtenidos como producto del Impuesto al Valor Agregado -IVA- sería dedicado a los proyectos de seguridad alimentaria; la Organización Panamericana de la Salud -OPS- y el INCAP participaron y apoyaron esta iniciativa. (10, 14)

A nivel municipal se identifican niveles de riesgo de inseguridad alimentaria, considerando aspectos como la recurrencia de fenómenos hidrometeorológicos, la magnitud de áreas ambientales degradadas, niveles de exclusión social, producción agrícola de autoconsumo, consumo local y exportación, y rendimiento de granos básicos, entre otros. (7, 10)

Las relaciones entre la inseguridad alimentaria e inseguridad humana son múltiples y complejas ya que ésta depende en gran medida del acceso a alimento e ingresos, así como a la vulnerabilidad de la población a fluctuaciones sociales y cambios climáticos, los cuales tienen efectos directos sobre la productividad y el bienestar humano. Por otra parte, actividades humanas como el uso de dichos recursos naturales, son responsables directa e indirectamente de cambios en el ambiente. (18)

La disponibilidad insuficiente de alimentos, la baja capacidad adquisitiva, las prácticas alimentarias y las condiciones sanitarias inadecuadas son determinantes en la desagregación por grupos socioeconómicos de la población, cuyas causas básicas incluyen causas estructurales, la alta dependencia externa, la comercialización deficiente, los bajos ingresos y el bajo nivel educativo, entre otros. (18)

Guatemala fue uno de los países firmantes del compromiso mundial de las metas del milenio, que busca alcanzar ocho objetivos para el año 2015, según las Naciones Unidas y para fines de nuestro estudio nos interesa el siguiente: “Reducir a la mitad la pobreza extrema y el hambre. Para lograr este programa se deberá fortalecer la seguridad alimentaria”. (5)

Existen estudios en Centroamérica acerca de la inseguridad alimentaria; tal es el caso en Honduras y Nicaragua, en donde se realizó caracterizaciones en base a medios de vida. Sin embargo, en Guatemala no existe un estudio previo que permita describir los patrones de acceso e identificar tempranamente las amenazas a la seguridad alimentaria. (7)

La preocupación por la inseguridad alimentaria no es exclusiva de las organizaciones internacionales y estatales, sino también ha sido tratada por nuestros pueblos en la consulta de los pueblos indígenas sobre el derecho a la alimentación realizada en Atilán en el 2002. Entre declaraciones surgidas de esta consulta se reconoce que: “como pueblos indígenas, estamos en mayor riesgo de sufrir las consecuencias de la inseguridad alimentaria”, considerando que el Banco Mundial en su estudio sobre “Pueblos Indígenas y Pobreza,” identifica a nuestros pueblos como los más pobres entre los pobres. Además, la Cumbre Mundial sobre la Alimentación en 1996 declaró que “la seguridad alimentaria significa

el acceso para todas las personas a alimentos suficientes, sanos y nutritivos que satisfagan sus necesidades nutricionales y preferencias alimentarias para vivir una vida activa y saludable". (5)

## 2.2 Definición del problema

De acuerdo con la Cumbre Mundial Sobre la Alimentación (Roma 1996), existe seguridad alimentaria cuando todas las personas tienen en todo momento, acceso físico y económico a suficientes alimentos inocuos y nutritivos para satisfacer sus necesidades nutricionales y sus preferencias alimentarias, a fin de llevar una vida activa y sana. Sin embargo, el que un país disponga de manera global de alimento suficiente para cubrir las necesidades de su población, no garantiza que todas las familias gocen de seguridad alimentaria, ya que esto depende de factores económicos, geográficos, sociales y culturales que afectan el acceso físico a los alimentos y la capacidad de los hogares para comprarlos o producirlos. (10, 19, 25, 32)

Los problemas de inseguridad alimentaria son especialmente frecuentes en muchos países de América Latina, sin embargo, en ellos existen zonas y grupos de población particularmente expuestos, cuya precaria situación alimentaria se asocia con altas tasas de mortalidad, elevada prevalencia de desnutrición y patologías relacionadas con deficiencias nutricionales. En el hogar, que es la unidad comunitaria básica en que se administran los recursos disponibles, la seguridad alimentaria se refiere a la capacidad de las familias para obtener, ya sea produciéndolos ellas mismas o comprándolos, alimentos suficientes, variados e inocuos para cubrir las necesidades nutricionales de todos sus miembros. Los diferentes hogares tienen formas distintas de acceso a los ingresos y alimentos, lo cual depende tanto de factores geográficos como socioeconómicos. El grupo socioeconómico al que pertenece un conjunto de hogares comparte capacidades similares para explotar las opciones de alimentos e ingresos disponibles en determinada zona de medios de vida. (25)

Para este estudio las agrupaciones socioeconómicas por categoría se definieron en el trabajo de campo a través de entrevistas a informantes claves de cada comunidad. La importancia de formar estas categorías es que cada riesgo tiene efectos distintos en zonas de medios de vida diferentes, por lo que el impacto y las propuestas para resolver problemas son también diferentes. Debe clasificarse los distintos tipos de hogares para la creación y aplicación de estrategias de respuesta para enfrentar un problema al cual son vulnerables. Durante una crisis, el objetivo es preservar los bienes esenciales para mantener el estilo de vida. La aplicación de estas estrategias de respuesta, puede resultar neutral o dañina, según el impacto potencial de éstas sobre los medios de vida. (32)

Una zona de medios de vida es un área geográfica donde los habitantes comparten opciones similares de obtención de alimentos e ingresos. Son estas opciones y alternativas con las que cuenta la población y determinan su capacidad de acceso a ingresos y alimentos y la vulnerabilidad de los hogares a ciertos riesgos, por lo que se debe realizar una zonificación de los mismos a través de informantes clave a nivel nacional y local. Las zonas político-administrativas tradicionales no son útiles para un análisis de seguridad alimentaria, ya que zonas ecológicas y económicas homogéneas a menudo sobrepasan las divisiones políticas. No obstante, como la distribución de recursos y las decisiones en cuanto a suministro de servicios se basan en zonas administrativas y no en zonas homogéneas de medios de vida, es importante que éstas correspondan de alguna manera con la unidad administrativa más pequeña; en este caso una división por municipios. (1)

Un riesgo es aquel evento que presenta un factor de daño, y los hogares que corren el "riesgo" de tener inseguridad alimentaria son aquéllos que tienen alta probabilidad de sufrirlo. Los hogares vulnerables son aquéllos con poca capacidad de resistir los efectos de un riesgo. Se denomina como un grupo de riesgo de inseguridad alimentaria a los grupos de familias que, en forma permanente o temporal, tienen una alimentación insuficiente para cubrir sus necesidades nutricionales o están expuestos a caer en esta situación. (1)

Este análisis pretendió detallar, definir y cuantificar los patrones de acceso a los alimentos e ingresos de los hogares de cada categoría, y no sus patrones de consumo, a lo largo de un período determinado, llamado "año de referencia," el cual se tomó entre julio 2003 a junio 2004. Dicho análisis ayudó a determinar cuáles son las oportunidades y dificultades que rodean las opciones alimentarias y de ingresos, y brindó un punto de partida para el análisis de vulnerabilidad, o sea, para determinar qué

grupos sufren inseguridad alimentaria y cuales están propensos a sufrirla. Esto conllevará a la aplicación de un sistema de alerta temprana para que los tomadores de decisiones y proveedores de ayuda lo hagan de manera informada y consistente con las necesidades de la población. (1)

### **2.3 Delimitación del problema**

Estudio cualitativo descriptivo realizado en 10 zonas de medios de vida de la República de Guatemala, a través de entrevistas semiestructuradas a grupos focales integrados por informantes clave representantes de cada una de las zonas, constituidas por municipios de Huehuetenango, Quiché y Alta Verapaz (Zona I), municipios del sur de Petén (Zona II), municipios del norte de Petén (Zona III), municipios de Izabal (Zona IV), municipios de San Marcos, Huehuetenango, Quiché, Totonicapán, Sololá, Chimaltenango y Quetzaltenango (Zona V), municipios de San Marcos y Huehuetenango (Zona VI), municipios de Chimaltenango, Quiché y Baja Verapaz (Zona IX), municipios de Guatemala, Sacatepéquez y Chimaltenango (Zona X), municipios de Chimaltenango, Escuintla, Quetzaltenango, Suchitepéquez, Retalhuleu y San Marcos (Zona XI), y municipios de Alta Verapaz, Izabal y Quiché (Zona XIV). Realizado durante el mes de abril del 2005 en colaboración con el Ministerio de Agricultura, Ganadería y Alimentos -MAGA-, el Programa Especial para la Seguridad Alimentaria de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación -FAO-PESA-, y la Agencia Internacional para el Desarrollo, de los Estados Unidos -USAID-.

### **2.4 Planteamiento del problema**

Por lo anterior se plantea la interrogante:

¿Son los patrones de acceso a fuentes de alimentos, fuentes de ingresos y mercados, identificados a través de la elaboración de perfiles de zonas de medios de vida, indicadores de seguridad alimentaria?



### **3. JUSTIFICACIÓN**

#### **3.1 Magnitud**

El conocimiento de los Medios de Vida -MV-, es decir, las formas o medios que los pobladores de las distintas zonas del país tienen para obtener alimentos, ingresos monetarios y para acceder a mercados de alimentos y laborales, es variado y complejo, por lo que se requiere recabar información dentro de cada una de las zonas con similitudes geográficas, productivas y poblacionales. La búsqueda de esta información conlleva a detectar informantes clave, ya que debido a las cambiantes condiciones de las poblaciones, la información debe ser reciente y orientada a la forma real en que los pobladores desarrollan su vida cotidiana. (1)

La información obtenida tiene utilidad, entre otras, en la creación de programas de prevención y manejo de situaciones de inseguridad alimentaria. El enfoque del presente estudio no tiene precedente en la actualidad, por lo que se considera pertinente su publicación y análisis con el fin de utilizarlo como apoyo en la planificación de intervenciones a nivel de las comunidades. Esto es reforzado por el hecho que dichas “líneas de base” de medios de vida ya se han elaborado y aplicado exitosamente en otros países centroamericanos, como es el caso de Honduras y Nicaragua. (1)

#### **3.2 Trascendencia**

Los principios básicos de este enfoque pueden ser usados para evaluar los efectos de los riesgos de inseguridad alimentaria sobre las actividades de subsistencia, y en determinado momento, utilizar la información disponible para crear un sistema de alerta temprana, para priorizar la ayuda en tiempos de emergencia nutricional. (1)

Consideramos que la obtención de la información provee a los tomadores de decisiones mejores elementos de juicio, para el entendimiento y manejo de situaciones de inseguridad alimentaria a las que se expone nuestra población. (1)

Finalmente, cabe mencionar el interés manifestado por parte de algunas organizaciones y entidades internacionales, en la obtención de esta información.

#### **3.3 Vulnerabilidad**

En la actualidad las principales causas de emergencias alimentarias son de origen natural, seguidas por causas humanas. En Guatemala y el resto de Centro América, la combinación de éstas ha incrementado la inseguridad alimentaria. En Guatemala la mayor parte de la población se encuentra ubicada en zonas rurales, cuyas principales fuentes de ingresos provienen de actividades agrícolas, y en las cuales existen altos índices de pobreza, por lo que se concluye que los grupos humanos más vulnerables son aquéllos que se encuentran en estas regiones. (22, 36)

De acuerdo a la presente caracterización, las poblaciones de mayor riesgo son aquéllas que basan sus actividades de subsistencia en la producción de granos básicos, principalmente maíz y frijol, por lo que cualquier evento que afecte o interrumpa el ciclo de dichas actividades de cosecha y producción, incrementará la vulnerabilidad de estos grupos a experimentar inseguridad alimentaria.



## **4. REVISIÓN TEÓRICA Y DE REFERENCIA**

### **4.1 Medios de Vida**

#### **4.1.1 Enfoques de Medios de Vida Sostenibles**

El enfoque de Medios de Vida Sostenibles -MVS- es nuevo en nuestro país y tiene por objeto asistir en los esfuerzos por reducir el hambre y la pobreza. Las reglas para realizar un análisis de MV son flexibles y pueden adaptarse a la idiosincrasia de la población, aunque el objetivo principal es desarrollar un entendimiento más consensuado sobre los medios de sustento de los distintos grupos socioeconómicos de una población, así como las principales influencias que los moldean a lo largo del tiempo y la manera en que las personas se adaptan a los cambios en ellos. El enfoque de medios de vida sostenible -MVS- se fundamenta en bases de información recopiladas en cada zona, en información secundaria obtenida de instituciones relacionadas con los MV y en las buenas prácticas en proyectos para el desarrollo. Por ello en ocasiones es difícil limitar los beneficios o las dificultades, aunque la experiencia acumulada hasta el momento ha demostrado que este enfoque ejerce un impacto positivo sobre las actividades de reducción de la pobreza. (7)

El enfoque de MVS se puede utilizar para crear una línea de base para identificar las prioridades con respecto al acceso de alimentos e ingresos de la población; así mismo para la revisión de las actividades productivas actuales, lo cual ayuda a identificar problemas como un análisis incorrecto sobre resultados físicos u objetivos sectoriales, en detrimento de un enfoque dirigido al mejoramiento de los medios de vida y a la reducción de la pobreza. En el marco de los proyectos se puede utilizar, para afinar el enfoque de los sistemas de seguimiento y de evaluación y para el desarrollo de marcos lógicos. Entre otros usos se incluye la investigación y la dotación de una estructura para la enseñanza y la elaboración de documentos de desarrollo poblacional. Este enfoque además se puede utilizar para actividades que se desarrollarán a nivel de campo como de políticas. Un aspecto clave al utilizar un enfoque de MVS es compartirlo con las entidades colaboradoras; lo que implica contar con más información, análisis y acciones para consensuar los datos con dichas entidades. (7)

El conocimiento de los MVS es una herramienta para integrar las prácticas óptimas en distintos campos. A menudo el enfoque de MVS se considera sumamente adecuado, debido a que las comunidades son relativamente pequeñas y homogéneas, el análisis de medios de vida puede identificar de forma precisa, limitaciones y oportunidades. Si bien la adopción de un enfoque de MVS puede hacer más completa la planificación, también facilita el diseño eficaz y promueve el uso de las prácticas óptimas existentes. Aunque el análisis de los MVS por lo general no es apropiado para programas geográficos o sectoriales amplios, su uso nos puede ayudar a conocer las cadenas de causalidad partiendo de las actividades de un programa hasta llegar a los cambios de los MV. (7)

El enfoque de los MVS puede ayudar a identificar las limitaciones clave para el mejoramiento de los MV y a establecer prioridades. Lo anterior se logra mejor utilizando los métodos existentes y trabajando con diversas entidades comprometidas con la reducción de la pobreza. Este enfoque puede servir para examinar proyectos y programas existentes incluso si éstos originalmente no fueron diseñados empleando un enfoque de MVS explícito. Un examen con base en los MV arroja una nueva perspectiva y brinda una oportunidad para detenerse y explorar de qué manera un proyecto o programa está afectando los MV de la población. Es necesario emplear diversos métodos para obtener una imagen clara de la complejidad de los MV y determinar si un proyecto ha tenido éxito en sus acciones para reducir la pobreza. (7)

El enfoque de MVS y los Marcos Lógicos son herramientas que se pueden emplear para diseñar, administrar y evaluar proyectos y programas. El análisis de MV ayuda a explicar por qué y de qué forma las personas son pobres. Un marco lógico traduce este diagnóstico a la acción en la forma de un proyecto, programa o estrategia de un país. (7)

## **4.1.2 Medios de Vida y Seguridad Alimentaria**

Puede relacionarse los principios básicos de la seguridad alimentaria con la subsistencia de los hogares, apuntando principalmente al acceso de estos a los alimentos; abarcando desde la producción, compra y otras maneras de obtención de los mismos. La unidad de referencia es el hogar, debido a que es la unidad principal en la cual las personas de cualquier población actúan para producir y compartir ingresos y consumo. (1,11)

Para el análisis y comprensión de los MV, es necesario conocer los cinco pasos que la conforman. Los primeros tres relacionados con la construcción de una línea de base. El cuarto paso es el análisis sobre un cambio que ha ocurrido comparado con la línea de base previamente establecida. El quinto paso es la capacidad de respuesta al riesgo que emplean los hogares de las distintas agrupaciones e incorporarla en el análisis. Al finalizar los cinco pasos se obtiene un resultado que nos permite predecir la seguridad alimentaria de los hogares por un período definido. (1)

Para la elaboración de perfiles de medios de vida, se necesita de la participación de informantes clave previamente seleccionados, al igual que un grupo de encuestadores con conocimiento sobre la metodología. A continuación se describe las características de los mismos. (1)

## **4.1.3 Descripción de los Informantes Clave**

Los informantes clave deben ser personas que trabajen y/o vivan en los municipios de la zona y conozcan las características socioeconómicas de la población. Idealmente deben representar instituciones públicas, organizaciones no gubernamentales -ONG- y/o cooperación internacional, lo que permitirá obtener información variada que reduzca posibles sesgos y facilite el trabajo en los grupos focales. Los informantes en cada municipio deben estar en disposición de permanecer alrededor de cuatro horas en el lugar de la entrevista, tomando en cuenta que no todos los informantes clave se encuentran en el municipio donde se realizan las reuniones, y es necesario facilitar su movilización desde y hacia el lugar de reunión. (1, 37)

## **4.1.4 Pasos para el Análisis de Medios de Vida y Seguridad Alimentaria**

### **4.1.4.1 Zonificación en base a Medios de Vida**

Se realiza una división de un área geográfica, en la cual sus habitantes comparten opciones similares de obtención de alimentos e ingresos. La zonificación involucra la preparación de mapas junto con análisis detallados sobre las opciones para obtener alimentos e ingresos existentes en cada zona, y las redes de mercado que determinan los patrones de intercambio entre zonas. En este paso es necesario identificar y agrupar aquellos hogares que comparten opciones similares de obtención de alimentos e ingresos con el propósito de facilitar el análisis; ya que estas opciones determinan el nivel de acceso a fuentes de ingresos y de alimentos y la vulnerabilidad de los hogares a ciertos riesgos. (1)

Las zonas político-administrativas no deben ser la base para un análisis de seguridad alimentaria, ya que zonas ecológicas y económicas a menudo traspasan las divisiones políticas; pero es necesario que correspondan de alguna manera con la unidad administrativa más pequeña, como lo son los municipios. (1)

Para la zonificación es necesaria la elaboración de un mapa de zonas de MV, el cual es elaborado a partir de información secundaria documentada e información primaria recolectada directamente en el campo. Son esenciales para este ejercicio los informantes clave a nivel nacional y local. La delimitación de las zonas es un proceso que tiene como objetivo final el mejoramiento del conocimiento actual y la capacidad analítica de las estrategias de respuesta. (1)



#### **4.1.4.2 Criterios para la elaboración del Mapa de Prezonificación para el estudio de Medios de Vida**

Tomando en cuenta que el mapa elaborado se refiere a los MV en el contexto de la seguridad alimentaria de la mayoría de la población, son fundamentales las fuentes de alimentos, fuentes de ingresos, acceso a mercados para la compra y venta de productos y acceso a mercados laborales. (1, 37)

El mapa preliminar se elaboró respetando los límites municipales, y culminó con la creación de 14 zonas a nivel nacional. Dos aspectos de trasfondo que fueron tomados como referencia son las áreas geográficas dentro de las cuales "las personas comparten básicamente los mismos patrones de acceso a los alimentos (es decir, a través de la producción de cultivos, la crianza de animales, pesca, recolección de alimentos silvestres, o a través de la venta de su producción agrícola y no agrícola, venta de mano de obra, remesas y donaciones), y el mismo nivel de acceso a mercados, incluyendo el mercado laboral". La zonificación agro-ecológica y de uso de la tierra son también determinantes en los MV de la población, pero está claro el propósito de reflejar las actividades productivas de la población y su acceso a mercados, y no sus actividades potenciales en estas áreas. (1, 37)

Para la definición de las 14 zonas del mapa preliminar de trabajo, se tomaron en cuenta otros aspectos como los procesos generadores de empleo e ingreso, cercanía al área metropolitana y urbana, la presencia e importancia de lugares turísticos, la importancia del comercio como actividad económica, áreas predominantes de producción de granos básicos y de cultivos para la venta, presencia de minifundio y latifundio, presencia de mercados importantes, acceso y/o cercanía a carreteras principales, densidad de población, topografía, crianza de ganado, vocación de la tierra, fertilidad de suelos, existencia de áreas protegidas y fuentes de empleo. (1, 37)

#### **4.1.4.3 Desagregación por Grupo Socioeconómico**

Dentro de cada zona de MV existen diferentes tipos de hogares, por lo que es necesario agruparlos por distintos grupos socioeconómicos que compartan capacidades similares para acceder a las fuentes de alimentos e ingresos disponibles en una zona determinada de MV. Las características que los diferencian son: tenencia y/o acceso a tierra, cantidad de tierra cultivada, posesión de ganado mayor y menor, tamaño promedio del hogar, capacidad de generar fuentes de empleo, fuentes de ingresos, bienes productivos, ahorros, acceso al crédito y remesas. En caso de una crisis alimentaria, las diferencias que existen en cada grupo socioeconómico, repercutirá de manera distinta en cada uno de ellos. (1, 37)

Una amenaza tendrá efectos distintos en dos zonas de medios de vida diferentes y en los diversos grupos socioeconómicos, por lo que el impacto en las familias dependerá del nivel de bienestar al que pertenezcan éstas. (37)

#### **4.1.4.4 Acceso a Ingresos y Alimentos**

La forma como obtiene la población los ingresos y alimentos fue parte fundamental en este trabajo, en el cual se intentó detallar los patrones de acceso, no los de consumo. El análisis define y cuantifica la capacidad de la población a acceder a alimentos e ingresos en cada uno de los hogares típicos de cada grupo socioeconómico en un año de referencia. Nos presenta un punto de partida para el análisis de la vulnerabilidad, ayudando a identificar los grupos propensos a inseguridad alimentaria en un futuro, y bajo qué circunstancias puede presentarse. A la vez, nos permite conocer las oportunidades y dificultades que presentan las opciones alimentarias y de ingresos para los hogares de los diferentes grupos socioeconómicos, en las zonas estudiadas. (1)

#### **4.1.4.5 Análisis de Riesgo**

Es un análisis sobre cómo un riesgo específico afecta el acceso a ingresos y alimentos sobre una línea de base. Este es el primer paso para entender el impacto que tendrán riesgos específicos en distintos hogares. No es suficiente conocer si un riesgo puede ocurrir o no, es necesario cuantificar las consecuencias económicas de dicho riesgo en referencia a la línea de base. Esto requiere determinar los factores de riesgo relevantes en cada zona de MV. (1)

#### **4.1.4.6 Fuentes de Alimentos**

Existen diversas fuentes de alimento disponibles para los hogares: producción propia de cultivos, ganado mayor y menor, caza, pesca, recolección de alimentos silvestres, apoyo y/o ayuda alimentaria, trabajo a cambio de alimento, compra, trueque o intercambio. (37)

Se recopiló esta información con el propósito de identificar las formas en que los diferentes grupos socioeconómicos tienen acceso a éstos. Las fuentes de alimentos difieren por factores como las oportunidades que brinda la zona y el grupo socioeconómico al que pertenece el hogar. (37)

La información recopilada en cuanto a fuentes de alimentos se enfocó en la obtención de alimentos básicos, es decir, aquellos alimentos que constituyen la base de la dieta de la población. (1, 37)

#### **4.1.4.7 Fuentes de Ingreso**

Los ingresos monetarios constituyen el medio a través del cual un hogar compra lo necesario para su funcionamiento. Entre los bienes del hogar se incluyen las tierras, el ganado, los recursos humanos, la vivienda, etc. Éstos son bienes de los cuales un hogar puede disponer cuando necesite ingresos adicionales. (37)

Entre las fuentes de ingreso tenemos se incluye la venta de la producción propia, empleo remunerado, intercambio de mano de obra, venta e intercambio de ganado mayor o menor y sus derivados, explotación de recursos naturales, alquiler y venta de tierra, venta de otros productos elaborados en el hogar y comercio formal e informal. (37)

#### **4.1.4.8 Estrategias de Respuesta**

Son las soluciones que emplearían los hogares de los distintos grupos socioeconómicos para enfrentar una amenaza (evento externo que afecta las actividades del hogar de forma negativa). Es el paso final, cuyo resultado permite analizar si una agrupación por nivel de bienestar puede arreglárselas sin asistencia externa en caso de una crisis alimentaria, o que será muy propensa a enfrentar una hambruna severa al ser expuesta a un riesgo en particular. (1, 12)

Los hogares utilizan estrategias de respuesta ante amenazas y disponen de una variedad de mecanismos para hacer frente a las mismas, dependiendo de los distintos niveles de impacto en los MV; por esta razón existen estrategias neutrales, dañinas y destitución, que finalmente crean inestabilidad. (1, 37).

##### **4.1.4.8.1 Estrategias Neutrales**

Mecanismos y estrategias de respuesta que no perjudican los MV, con las cuales se minimizan los riesgos y no se comprometen los recursos de producción. (1)

#### **4.1.4.8.2 Estrategias Dañinas**

Estrategias que perjudican los MV, particularmente a través de la eliminación de bienes productivos. Éstas son insostenibles. (1)

#### **4.1.4.8.3 Destitución**

Es la incapacidad de enfrentar la situación, como lo es el caso de la migración y desestabilización. (1,37)

### **4.2 Seguridad Alimentaria**

#### **4.2.1 Definición**

De acuerdo a la Cumbre Mundial Sobre la Alimentación (Roma 1996), existe seguridad alimentaria cuando todas las personas tienen en todo momento acceso físico y económico a suficientes alimentos inocuos y nutritivos para satisfacer sus necesidades nutricionales y sus preferencias alimentarias a fin de llevar una vida activa y sana. Para la Organización Mundial de la Salud -OMS-, seguridad alimentaria nutricional es “el estado en el cual todas las personas gozan, en forma oportuna y permanente, de acceso físico, económico y social a los alimentos que necesitan, en cantidad y calidad para su adecuado consumo y utilización biológica, garantizándoles un estado de bienestar general que coadyuve al logro de su desarrollo”. El que un país tenga una disponibilidad global de alimentos suficiente para cubrir las necesidades de su población, no garantiza que todas las familias disfruten de seguridad alimentaria. Esto depende de diversos factores económicos, geográficos, sociales y culturales, que afectan el acceso físico a los alimentos y la capacidad de las familias para comprarlos o producirlos. (3, 6, 8, 10, 14, 19, 25, 33)

En el hogar, la seguridad alimentaria se refiere a la capacidad de obtener alimentos suficientes, variados e inocuos para cubrir las necesidades nutricionales de todos sus miembros, ya sea produciéndolos ellos mismas o comprándolos. Disponer de una cantidad suficiente de alimentos constituye una condición necesaria para garantizar niveles satisfactorios de nutrición a todos los miembros de un hogar, pero el estado nutricional de cada individuo también depende de otros factores sociales, culturales, de higiene ambiental y de los alimentos. Se debe crear todas las condiciones para que todas las personas puedan obtener los alimentos que necesiten para estar alimentados de forma digna y sostenible, aunque influyen factores como el suministro de los alimentos, el acceso al trabajo y a servicios básicos como la educación, atención sanitaria, saneamiento, agua potable y vivienda segura. (2, 3, 5, 8, 25, 27, 32, 34, 35)

Debido a que la población mundial ha crecido a un ritmo acelerado, la necesidad de suministro de los alimentos también ha aumentado, pero la seguridad alimentaria no puede garantizarse simplemente produciendo más alimentos, ya que no todas las personas pueden comprarlos. Por eso es que la pobreza, la desigualdad social y la falta de educación son las causas principales del hambre, la desnutrición y los principales obstáculos para conseguir la seguridad alimentaria. Todo lo anterior lleva a la población mundial a inseguridad alimentaria, que se traduce a baja productividad, dificultad en el aprendizaje, retardo del crecimiento con cambios anormales de peso, morbilidad aguda y crónica y mortalidad. Está comprobado por múltiples estudios que los grupos infantiles y preescolares son los que se ven más afectados. (2, 18, 28, 29)

## **4.2.2 Situación en Guatemala**

Guatemala continúa presentando una de las situaciones de salud y de seguridad alimentaria y nutricional más precarias de América Latina. El 57% y 21% de la población guatemalteca vive en pobreza y extrema pobreza respectivamente, con ingresos menores de 2 dólares por día que no garantizan la satisfacción de sus necesidades básicas”. (5)

La población guatemalteca es multiétnica, pluricultural y plurilingüe. El 43% de sus habitantes son indígenas y en ellos se encuentra los mayores niveles de incidencia de pobreza, inseguridad alimentaria y nutricional y de precariedad sanitaria, como lo dice la consulta de los pueblos indígenas sobre el derecho a la alimentación realizada en Atitlán en el 2002: “como pueblos indígenas, estamos en mayor riesgo de sufrir las consecuencias de la inseguridad alimentaria”, considerando que el Banco Mundial en su estudio sobre “Pueblos Indígenas y Pobreza,” identifican a nuestros pueblos como los más pobres entre los pobres. (5)

En el área rural, el 72.2 % de la gente es pobre, y de éstos el 31.1 %, extremadamente pobre. (4)

Dichas características socioeconómicas del país son causa importante, que se manifiesta en la prevalencia de desnutrición en Guatemala. El 48.7 % de los menores de 5 años padece desnutrición crónica; y 7 de cada 10 niños indígenas tiene una baja talla para su edad. En el caso de niños ladinos, la proporción es de cuatro de cada 10 menores (4, 13, 22, 30, 26, 31, 33)

## **4.2.3 Pilares de la Seguridad Alimentaria**

La definición de seguridad alimentaria considera la interacción de cuatro pilares relacionados con la cadena agroalimentaria y nutricional, que son:

### **4.2.3.1 Disponibilidad de Alimentos**

Se refiere a la cantidad y variedad de alimentos con que cuenta un país, región, comunidad o individuo. (8, 35)

### **4.2.3.2 Accesibilidad a los Alimentos**

La posibilidad que tienen los individuos o familias para adquirir los alimentos ya sea por medio de su capacidad para producirlos y/o comprarlos, mediante transferencias o donaciones. (8, 35)

### **4.2.3.3 Consumo de los Alimentos**

La capacidad de la población para decidir adecuadamente sobre la forma de seleccionar, almacenar, preparar, distribuir y consumir los alimentos a nivel individual, familiar y comunitario. El consumo de los alimentos está íntimamente relacionado con las costumbres, creencias, conocimientos, prácticas de alimentación y el nivel educativo de la población. (8, 35)

### **4.2.3.4 Utilización Biológica de los Alimentos**

Una persona depende de la condición de salud de su propio organismo para aprovechar al máximo todas las sustancias nutritivas que contienen los alimentos. (8, 35)

De acuerdo a estos cuatro pilares, un país debe de producir o importar los alimentos que necesita y estar en condiciones de almacenarlos, distribuirlos y garantizar un acceso equitativo a ellos por parte de su población para alcanzar la seguridad alimentaria; todas las familias deben disponer de los medios para

producir o adquirir los alimentos que necesitan y contar con el tiempo y los conocimientos precisos para asegurarse que se satisfagan las necesidades nutricionales de todos sus miembros. (2, 6, 8, 13, 18, 20, 24, 34, 38)

#### **4.2.4 Disponibilidad de Alimentos**

La disponibilidad de los alimentos es el aspecto más básico a considerar a nivel regional, nacional, local, comunitario, familiar e individual. Sólo puede aseverarse que existe seguridad en cuanto a disponibilidad de alimentos a nivel nacional cuando los recursos alimentarios son suficientes para proporcionar una dieta adecuada a cada persona en ese país, independientemente de la procedencia de ese alimento, es decir, si es producido localmente o proviene de importaciones o donaciones. Por lo tanto, además de la existencia de los alimentos, que en promedio pueden ser adecuados para las necesidades de una población, debe tomarse en consideración la forma cómo estos están distribuidos a nivel nacional, a modo de garantizar que los mismos estén efectivamente disponibles para todos. (15)

Existen tres tipos de disponibilidad:

##### **4.2.4.1 Disponibilidad Percibida**

Mide la disponibilidad con base en tres criterios, si se adquiere en pocos minutos, si está listo para consumir y si se consigue a cualquier hora del día o la noche en un establecimiento cercano. (15)

##### **4.2.4.2 Disponibilidad por Conveniencia**

Término aplicado a algo que ofrece ahorro en trabajo y/o en tiempo; es otro factor determinante de la disponibilidad. Un alimento que requiere mucho tiempo de preparación se percibe como no disponible. (15)

##### **4.2.4.3 Disponibilidad Cultural**

Los factores culturales determinan cuándo, dónde, cuánto y qué comer, según características sociales de la población. (39)

#### **4.2.5 Accesibilidad a Alimentos**

El acceso a los alimentos puede analizarse desde el punto de vista físico, económico y social. Desde el punto de vista económico, la garantía de seguridad alimentaria nutricional requiere que las familias que no producen suficientes alimentos para cubrir sus necesidades tengan la posibilidad para adquirirlos, a través de su capacidad de compra o por medio de transferencia de ingresos, subsidios de alimentos u otros. Desde este punto de vista, el alimento es un bien y el acceso al mismo depende de los mismos factores que determinan el acceso a otros bienes; es por ello que la pobreza y la inseguridad alimentaria nutricional están estrechamente vinculadas. (15)

#### **4.2.6 Determinantes de la Inseguridad Alimentaria y Nutricional**

Lo que determina la inseguridad alimentaria es el déficit en la suficiencia alimentaria, la reducción del gasto social, el crecimiento no planificado de la población, la inmigración del campo a las áreas de concentración urbana por efecto de los conflictos políticos, aumento de los problemas sanitarios, deterioro del medio ambiente, reducción del poder de compra de la población, especialmente en cuanto al acceso a una canasta básica de alimentos, manifestación de enfermedades infecciosas que afectan el estado nutricional, limitado acceso a los diferentes servicios sociales de salud y educación, problemas culturales, el desempleo y subempleo, las decisiones gubernamentales y la inflación. (16, 18, 34)

Para lograr la seguridad alimentaria, los sistemas alimentarios deben reunir ciertas condiciones que se relacionan con la suficiencia en el abastecimiento de alimentos, con la estabilidad o variaciones mínimas en la disponibilidad de alimentos a lo largo del año, y de año en año, y la capacidad de asegurar que el logro de las medidas anteriores en el corto plazo no produzca un deterioro en los recursos productivos, que haga imposible su manutención en el largo plazo. El desarrollo de estas condiciones debe obedecer a un criterio basado en la equidad, elemento esencial para permitir el acceso y la ingesta de suficientes alimentos a todas las familias, aún para las de más bajos ingresos. Este debe ser el aspecto esencial con que se juzgue la eficacia de un sistema alimentario, ya que las condiciones de suficiencia, estabilidad y sustentabilidad mencionadas, no son sino precondiciones para alcanzar el objetivo de equidad. (25, 27)

El logro de la seguridad alimentaria a nivel de los países y de los hogares, supone el compromiso de los gobiernos con una política global basada en la igualdad de derechos de las personas y la adopción de algunas políticas sectoriales con orientación alimento-nutricional. Los elementos básicos del planteamiento de las acciones municipales en pro de la obtención de la seguridad alimentaria se relacionan con el acceso económico, la disponibilidad y acceso físico a los alimentos, su inocuidad, la protección del medio ambiente y la promoción de prácticas alimentarias saludables. (25)

#### **4.2.7 Promoción y Principales Actores en la Seguridad Alimentaria**

Promover la producción y consumo de alimentos tradicionales, especialmente los de alto valor nutricional y con una mayor demanda potencial en el mercado, puede resultar particularmente beneficioso no sólo para quienes habitan en la zona de producción, sino también para la población en general, tanto rural como urbana. Existe una relación estrecha entre las inseguridades ambiental y humana, por lo que el INCAP propone que la iniciativa de promoción de la seguridad alimentaria y nutricional constituye una propuesta que permite concertar esfuerzos de múltiples sectores en aras de lograr la seguridad ambiental y humana, inicialmente, y como estrategia al logro del desarrollo sostenible. (16, 18, 20)

### **4.3 Investigación Cualitativa**

La metodología cualitativa se refiere a la investigación que recopila y a su vez produce datos descriptivos de las personas sometidas a investigación. Su tema es el estudio fenomenológico de la vida social. Es un tipo de investigación que ofrece técnicas especializadas para obtener una comprensión acerca del por qué de lo que las personas piensan y sobre sus actitudes, comportamientos y sentimientos en relación a una cuestión concreta. En la actualidad la investigación cualitativa es realizada por investigadores en las ciencias sociales y por profesionales de diversos campos, interesados en asuntos relacionados con el comportamiento y el funcionamiento humanos. (1, 14, 21, 39, 40)

Las características fundamentales de la investigación cualitativa incluyen el hecho que es un abordaje que busca describir y analizar una situación dada desde el punto de vista de los propios actores, que ofrece una comprensión amplia, integral y contextual del tema de investigación, se basa en un diseño y estrategia de investigación flexible, proporciona profundidad de comprensión acerca de las respuestas; a su vez, el enfoque cualitativo proporciona una medida, es naturalista, estudia situaciones de la vida real, utiliza el análisis inductivo, es de bajo costo, de ejecución relativamente rápida, proporciona un vínculo directo con la población, no requiere de equipo computarizado, es dinámica y no estática. (21)

Los resultados de la investigación cualitativa pueden usarse para aclarar e ilustrar hallazgos cuantitativos, construir instrumentos de investigación, desarrollar políticas públicas, evaluar programas, proveer información con fines comerciales, guiar las prácticas de los profesionales y servir para fines políticos y científicos. (21)

Los estudios cualitativos se pueden diseñar como paso previo a la realización de un estudio cuantitativo, cuando no se dispone de mucha información sobre el tema, para proporcionar una descripción del contexto de estudio existente o entender una situación o comportamiento concreto e identificar así las variables de estudio apropiadas. Una metodología de estudio cualitativo requiere realizar una inmersión en el marco teórico y conceptual que se intenta estudiar, así como una aproximación contextual mediante la observación de las personas involucradas y sus interacciones. (14, 21, 40)

### **4.3.1 Etapas y Métodos Cualitativos**

Se ha clasificado las diversas tradiciones en la investigación cualitativa en 6 orientaciones principales:

1. La etiología humana busca entender la extensión del comportamiento humano.
2. La psicología ecológica enfatiza la interacción de las personas y el ambiente en la producción del comportamiento.
3. La etnográfica holística busca entender el rol de la cultura mediante el empleo de la observación participante.
4. La antropología cognitiva asume que la perspectiva de los participantes está organizada en categorías cognoscitivas o semánticas que le imprimen significado y que están sistemáticamente relacionadas unas con las otras.
5. La etnográfica de la comunicación se centra en datos sobre interacciones verbales y no verbales, descansando en la observación de los participantes y la grabación audiovisual de dichas interacciones.
6. En el interaccionismo simbólico, el interés es entender como los individuos hacen sentido de su interacción con otros. (39, 40)

En términos generales, la Investigación Cualitativa incluye las siguientes etapas:

1. Definición del problema
2. Formulación de objetivos
3. Selección de métodos y técnicas
4. Elaboración del plan de trabajo de la investigación
5. Recolección de datos. (21)

Estas etapas se pueden agrupar en la creación del diseño, la recopilación de datos, el análisis de datos y la retro información. El diseño consiste en la formulación de las preguntas de la investigación, incluye la selección de la muestra de estudio y la metodología a usarse. La recopilación de datos consiste en las actividades desarrolladas y la administración de las seleccionadas para recoger la información. La investigación cualitativa siempre se inicia con la inserción del investigador en el entorno estudiado. (21, 39, 40)

El análisis de datos consiste en la aplicación de diversos procedimientos para organizar e interpretar la información recopilada de forma tal, que arroje un retrato fiel de la realidad según la vive el investigado. Entre los procedimientos utilizados están: el análisis de contenido, el análisis semántico y el uso de métodos estadísticos no paramétricos. (21,39)

Cuando la investigación ha sido diseñada para resolver algún problema de una organización en particular, el análisis de los datos es sumamente crítico, porque en ocasiones los hallazgos pueden entrar en conflicto con la política o el estilo administrativo. (21, 39)

### **4.3.2 Validez y Confiabilidad de los Estudios Cualitativos**

En su sentido más amplio, la confiabilidad indica el grado en el cual las diferencias individuales pueden atribuirse a diferencias verdaderas en las características bajo estudio y pueden atribuirse a errores de medición. Algunos autores distinguen tres tipos de confiabilidad: la confiabilidad quijotesca, diacrónica y sincrónica. La confiabilidad quijotesca se refiere a las circunstancias en las que un solo método de observación arroja una medida que no varía. Confiabilidad diacrónica se refiere a la estabilidad de una observación a través del tiempo. Y la confiabilidad sincrónica se refiere a la similitud de las observaciones dentro de un mismo período. (39, 40)

Al igual que en la investigación cuantitativa, en el marco de la investigación cualitativa la confiabilidad es la probabilidad de obtener los mismos resultados dentro un mismo período, ó resultados relacionados a

través del tiempo. La diferencia entre la confiabilidad cuantitativa y la cualitativa es que en la primera, la confianza esta puesta en un número, mientras que en la segunda la confianza reside en la apreciación del binomio investigado/investigador. (21, 39, 40)

### **4.3.3 Técnicas e Instrumentos de Investigación Cualitativa**

En la investigación cualitativa hay básicamente tres fuentes de información: la entrevista, la observación y el análisis de información documental o secundaria. Los estudios cualitativos por lo general se apoyan en una variedad de técnicas de recolección de datos y raramente se centran en una sola. La estrategia llamada triangulación, permite validar la información y le da mayor credibilidad y confiabilidad a los resultados. Entre las técnicas de investigación cualitativa conocidas se encuentra la observación participativa, la entrevista, el grupo focal, el estudio de caso y los cuestionarios o encuestas. (39, 40)

La selección de dichas técnicas se hace de acuerdo con los objetivos que se persiguen y aunque se puede anticipar alguna elección, es conveniente, a medida que se avanza en la investigación, ir definiendo el método y la técnica que se necesita, siendo los interactivos los más utilizados. Los métodos interactivos son aquellos que facilitan una interacción permanente entre el investigador y el participante, mientras que en los no interactivos existe muy poca interacción entre el investigador y los participantes. (39, 40)

#### **4.3.3.1 Observación Participativa**

La observación participativa es fundamental en las investigaciones cualitativas y se considera la técnica principal para la obtención de información. Para su aplicación se debe de tener en cuenta que el investigador debe pasar el mayor tiempo posible con los participantes compartiendo su vida sin perder la perspectiva de que es el investigador, recopilando todos los datos culturales posibles, así como verificar que la población o sujeto de estudio, realiza realmente lo que haría si estuviera sólo. Existen por lo menos tres formas de observación: observación directa, sistemática por medio de clientes simulados y etnográficos. (39, 40)

#### **4.3.3.2 La Entrevista**

En este tipo de investigación la entrevista se hace más coloquial, menos estructurada y más cercana al diálogo, puede aportar mucho dependiendo de lo que se persigue y permite hacer una clasificación de los datos. (39, 40)

En la entrevista es fundamental localizar informantes clave, que son individuos que tienen determinada información, ocupan una posición favorable en el grupo y están dispuestos a colaborar. Por lo general tienen acceso a información a la que no puede acceder el investigador. (39, 40)

Siempre es recomendable grabar las entrevistas y transcribir los resultados para obtener un registro permanente de lo ocurrido. Los cuestionarios o encuestas se pueden considerar como entrevistas cuantitativas. (39, 40)

#### **4.3.3.3 Grupo Focal**

Un grupo focal se puede definir como una discusión cuidadosamente diseñada para obtener las percepciones sobre un área particular de interés. Es una metodología donde se reúne a un grupo de personas de la comunidad o población objeto de estudio para discutir un tema de interés para el investigador. Son pequeños grupos de personas por lo general entre seis y doce, que son invitadas a discutir un tema predeterminado durante una cantidad específica de tiempo. Se requiere de dos personas



para facilitar un grupo focal, uno realiza el trabajo de facilitador mientras el otro es el encargado de la grabación o registro. El facilitador dirige la discusión, asegurándose que ésta avance, se mantenga concentrada en el tema y que todos los participantes tomen parte en las discusiones. El anotador debe registrar todo lo que se diga. (21)

Entre las ventajas de esta técnica de investigación son: los grupos focales socialmente orientados ponen a los participantes en situaciones reales y naturales versus las condiciones rígidas y estructuradas de las situaciones experimentales; el formato de las discusiones en los grupos focales le ofrece al facilitador o moderador la flexibilidad necesaria para explorar asuntos que no hayan sido anticipados. Los grupos focales poseen validez aparente, la técnica es fácil de entender y los resultados son creíbles para los usuarios de la información, el costo de las discusiones de grupo focal es relativamente bajo y son ágiles en la producción de sus resultados. (1, 21)

#### **4.3.3.4 El Estudio de Caso**

El estudio de caso es un examen intensivo de una entidad individual, una categoría o especie. Esta técnica permite la recopilación e interpretación detallada de toda la información posible sobre un individuo, una institución, una empresa o un movimiento social particular. (1, 21)

#### **4.3.4 Características del Informe**

El trabajo de investigación realizado tiene valor, si da la posibilidad de hacer un buen informe, el cual debe reunir las características siguientes: el informe tiene que ser una reconstrucción fiel de lo que se hizo, de tal forma que el lector pueda seguir paso a paso la investigación y llegar a la misma conclusión, convencer que el resultado obtenido es verdadero; el único respaldo que tiene la investigación cualitativa es lo que puede brindar el informe, prever lo no creíble aparentemente y darle una respuesta de antemano. Mientras más certero sea el investigador en detectar los aspectos no creíbles y darle respuesta, más calidad tendrá el informe, las citas bibliográficas deben ser textuales para garantizar la veracidad de las mismas, el informe tiene que ir acompañado de todos los avales que sean posibles sobre la investigación y sus resultados y debe mostrar las evidencias que sean necesarias. (1, 21)



## **5. HIPÓTESIS**

Los patrones de acceso a fuentes de alimentos, fuentes de ingresos y mercados, identificados a través de la elaboración de perfiles de zonas de medios de vida, son indicadores de seguridad alimentaria.



## **6. OBJETIVOS**

### **6.1 Objetivo General**

- 6.1.1. Elaborar un Perfil de Medios de Vida para cada una de las Zonas I, II, III, IV, V, VI, IX, X, XI y XIV, de la República de Guatemala.

### **6.2 Objetivos Específicos**

- 6.2.1. Crear un mapa de zonas homogéneas de medios de vida de la República de Guatemala.
- 6.2.2. Identificar los niveles socioeconómicos en cada zona de medios de vida de la República de Guatemala.
- 6.2.3. Describir el patrón de acceso a fuentes de ingresos, alimentos y mercados laborales y de alimentos de cada zona de medios de vida.
- 6.2.4. Conocer la vulnerabilidad de cada zona de medios de vida ante un riesgo o amenaza, y las estrategias de respuesta aplicadas en cada zona.



## 7. DISEÑO DEL ESTUDIO

### 7.1 Tipo de Estudio

Cualitativo, descriptivo.

### 7.2 Unidad de Análisis

Zonas de medios de vida de la República de Guatemala incluidas en el estudio:

**Zona I:** Comprende los municipios de Playa Grande, Chisec, Fray Bartolomé, Chahal y región norte del municipio de Cobán del departamento de Alta Verapaz; y parte del municipio de Livingston, del departamento de Izabal.

**Zona II:** Comprende los municipios de La libertad, San Luis, Poptún, Sayaxché, San Benito, San Francisco, Santa Ana y Dolores, del departamento de Petén.

**Zona III:** Comprende los municipios de San Andrés, Flores, San José y Melchor de Mencos, del departamento de Petén.

**Zona IV:** Comprende los municipios de Puerto Barrios, Morales, Los Amates y parte del municipio de Livingston, del departamento de Izabal.

**Zona V:** Comprende 108 municipios de 7 departamentos: Comalapa, Tecpán, Patzún, Patzicía y Santa Cruz Balanyá del departamento Chimaltenango; Sololá, San José Chacayá, Santa María Visitación, Santa Lucía Utatlán, Nahualá, Santa Catarina Ixtahuacán, Santa Clara La Laguna, Concepción, San Andrés Semetabaj, Panajachel, Santa Catarina Palopó, San Antonio Palopó, San Lucas Tolimán, Santa Cruz La Laguna, San Pablo La Laguna, San Marcos La Laguna, San Juan La Laguna, San Pedro La Laguna y Santiago Atitlán del departamento de Solola; Totonicapán, San Cristóbal Totonicapán, San Francisco El Alto, San Andrés Xecul, Momostenango, Santa María Chiquimula, Santa Lucía La Reforma y San Bartolo del departamento de Totonicapán; Quetzaltenango, Salcajá, Olinstepeque, San Carlos Sija, Sibilia, Cabricán, Cajolá, San Miguel Signila, San Juan Ostuncalco, San Mateo, Concepción Chiquirichapa, San Martín Sacatepéquez, Almolonga, Cantel, Huitán, Zunil, San Francisco La Unión, La Esperanza y Palestina de Los Altos del departamento de Quetzaltenango; San Marcos, San Pedro Sacatepéquez, San Antonio Sacatepéquez, Comitancillo, San Miguel Ixtahuacán, Concepción Tutuapa, Tejutla, Ixchiguan, San José Ojetenam, Sipacapa, Esquipulas Palo Gordo, Río Blanco y San Lorenzo del departamento de San Marcos; Huehuetenango, Chiantla, Malacatancito, Nentón, San Pedro Necta, Jacaltenango, Soloma, San Ildefonso Ixtahuacán, Santa Barabara, San Miguel Acatán, San Rafael Independencia, Todos Santos Cuchumatán, San Juan Atitán, Santa Eulalia, San Mateo Ixtatán, Colotenango, San Sebastián Huehuetenango, Concepción Huista, San Juan Ixcoy, San Antonio Huista, San Sebastián Coatán, Barillas, Aguacatán, San Rafael Petzal, San Gaspar Ixchil, Santiago Chimaltenango y Santa Ana Huista del departamento de Huehuetenango; Santa Cruz del Quiché, Chiché, Chinique, Chajul, Chichicastenango, Patzité, San Antonio Ilotenango, San Pedro Jocopilas, Cunén, San Juan Cotzal, Nebaj, San Andrés Sajcabajá, Sacapulas, San Bartolomé Jocotenango, Canillá, parte de Uspantán y Chicamán del departamento de Quiché.

**Zona VI:** Comprende los municipios de Tacaná, Sibinal, Tajumulco, San Rafael Pie de la Cuesta, El Tumbador, El Rodeo, Malacatán, Catarina, Ayutla y San Pablo del departamento de San Marcos; y Cuilco, La Libertad, La Democracia y Tectitán del departamento de Huehuetenango.

**Zona IX:** Comprende los municipios de Zacualpa, Joyabaj y Pachalum, del departamento del Quiché; Cubulco, Granados, Rabinal, El Chol, San Miguel Chicaj, Salamá y San Jerónimo, del departamento de Baja Verapaz; Santa Apolonia, San José Poaquil, San Martín Jilotepeque, del departamento de Chimaltenango. San Juan Sacatepéquez, del departamento de Guatemala.

**Zona X:** Comprende los municipios de Antigua Guatemala, Jocotenango, Pastores, Sumpango, Santo Domingo Xenacoj, Santiago Sacatepéquez, San Bartolomé Milpas Altas, Magdalena Milpas Altas, Santa

Lucía Milpas Altas, San Antonio Aguas Calientes, Santa Catarina Barahona, San Lucas Sacatepéquez, del departamento de Sacatepéquez; y Chimaltenango, San Andrés Itzapa, Parramos, Zaragoza y El Tejar, del departamento de Chimaltenango.

**Zona XI:** Comprende los municipios de los departamentos de San Marcos, Nuevo Progreso, El Quetzal, La Reforma, San Cristóbal Cucho; Sacatepéquez, Santa María de Jesús, Ciudad Vieja, San Miguel Dueñas, Alotenango; Suchitepéquez, San Francisco Zapotitlán, San Bernardino, Samayac, San Pablo Jocopilas, San Antonio Suchitepéquez, San Miguel Panan, Chicacao, Santa Bárbara, San Juan Bautista, Santo Tomás la Unión, Zunilito, Pueblo Nuevo, Río Bravo, Mazatenango, Cuyotenango y Patulul; Jalapa Mataquescuintla; Jutiapa, Jalpatagua, Jutiapa; Santa Rosa, Cuilapa, Barberena, Santa Rosa de Lima, Casillas, San Rafael Las Flores, Santa María Ixhuatán, Santa Cruz Naranjo, Pueblo Nuevo Viñas, Nueva Santa Rosa, Oratorio; Quetzaltenango, Colomba, el Palmar, Coatepeque, Flores Costa Cuca, Genova; Retalhuleu, San Felipe Retalhuleu, San Martín Zapotitlán, San Andrés Villaseca; Chimaltenango, Pochuta, Acatenango, Yepocapa; Escuintla, Escuintla, Santa Lucía Cotzumalguapa, Siquinalá, Palín, San Vicente Pacaya, Guanagazapa y Guatemala, Fraijanes y Villa Canales.

**Zona XIV:** Comprende los municipios de: Uspantán, Chicamán, del departamento de Quiché. Purulhá, Santa Cruz Verapaz, San Cristóbal Verapaz, Tactic, Telemán, Tucurú, Panzós, Senahú, San Juan Chamelco, Lanquín, Cahabón, Santa Catarina La Tinta, parte Sur de Cobán, San Pedro Carchá y Chahal, del departamento de Alta Verapaz; y El Estor, del departamento de Izabal.

### **7.3 Población y Muestra**

Constituida por los informantes clave integrantes de los grupos focales, representantes de la población de las zonas de medios de vida. Se llevó a cabo 3 reuniones en cada zona, con un número de 5-7 informantes clave por reunión.

Estos informantes clave fueron escogidos por conveniencia con ayuda de informantes clave nacionales de diversas organizaciones y conocimiento de entrevistadores, los cuales cumplieron con los siguientes criterios: tener conocimiento general de las zonas mencionadas para poder suministrar información confiable, trabajar con la población, residir en áreas incluidas en la zona, proporcionar representación de género y etnia en la medida de lo posible.





Tipo	Definición Conceptual	Operacional	Medición	Escala de	Unidad de Medida
Cualitativa	Es un área geográfica, donde los habitantes comparten características similares. En el caso del análisis de medios de vida, se refiere a áreas en las que las personas tienen las mismas maneras de obtener alimentos, ingresos y el mismo acceso a mercados.	Entrevistas semiestructu-radas con informantes clave a nivel nacional, por zona y entrevistado-res.		Nominal	Municipios o parte de municipios que comparten el mismo medio de vida, formando una zona.
Cualitativa	Es la forma y el lugar donde la mayoría de la población adquiere sus alimentos.	Entrevista semiestructu-rada.	ayudas o regalos	Nominal	Expresado en porcentajes en base a un año deCompra, autoconsumo, referencia.
Cualitativa	Es la manera en que la población obtiene el capital para cubrir sus necesidades.	Entrevista semiestructu-rada	venta de mano de obra, trabajos asalariados, alquileres, ayuda, comercio (formal e informal).	Nominal	Venta de sus productos, Expresado en porcentajes en base a un año de referencia.
Cualitativa	Los métodos que las personas emplean para cubrir sus necesidades en situaciones de crisis.	Entrevista semiestructu-rada.		Nominal	Hipoteca ,ayuda, deuda, etc. Crédito, migración,

#### **7.4 Definición y Operacionalización de las Variables**

Variable	Tipo	Definición Conceptual	Operacional/Definición	Escala de Medición	Unidad de Medida
<b>Amenaza</b>	Cualitativa	Es un evento anormal o atípico (por ejemplo, sequía, guerra, inundación, cambio de política, etc.) que trae consecuencias desfavorables a la familia (por ejemplo, baja producción de cosechas, aumento en el precio de alimentos, pérdida de ganados).	Entrevista semiestructurada	cambios climáticos, Nominal	Sequía, inundación
<b>Amenaza crónica</b>	Cuantitativa	Una amenaza que se repite cada año.	Entrevista semiestructurada	Ordinal	Meses
<b>Amenaza periódica</b>	Cuantitativa	Una amenaza que no se repite cada año pero sucede cada dos o cinco años.	Entrevista semiestructurada	Intervalo	Cada 2 o más años.
<b>Indicadores de Crisis Alimentaria</b>	Cualitativa	Son los datos que dicen cuando se acerca un problema de falta de alimentos para la población, inmediatamente antes que esto suceda.	Entrevista semiestructurada	Nominal	Mención de los indicadores.



<b>Tipo</b>	<b>Definición Conceptual</b>	<b>Definición Operacional</b>	<b>Escala de Medición</b>	<b>Unidad de Medida</b>
Cualitativa	Agrupación de los hogares de acuerdo as su capacidad para explotar las opciones de alimentos e ingresos disponibles en una zona de medios de vida en particular. Por ejemplo, pobres, medianos y ricos.	Entrevista semiestructurada	Nominal	Pobreza extrema, pobreza, clase media, ricos o clase alta, definidos por informantes clave de cada zona.
Cualitativa	Espacio físico autorizado o no y utilizado para el intercambio de productos dentro o fuera de una zona. También se refiere al intercambio de servicios por capital contable (Mercado Laboral).	Entrevista semiestructurada	Nominal	Nombre de cada mercado importante.
Cualitativa	Calendario de un año típico donde se señalan las actividades agrícolas más importantes, fenómenos migratorios, variaciones en precios de alimentos y las estaciones según los meses en que sucede cada cosa.	Entrevista semiestructurada	Ordinal	Duración de actividad estacional en meses en el año de referencia.

Variable			
	Desagregación por grupo socioeconómico	Mercados	Calendario Estacional o de temporadas

## 7.5 Técnicas, Procedimientos e Instrumentos Utilizados

Los coordinadores de cada grupo recibieron capacitación por 3 días, seguidos de la participación del resto de integrantes de los grupos junto a los coordinadores por 6 días, período dentro del cual se llevó a cabo la prueba piloto. En el lugar de trabajo de campo se obtuvo un entrenamiento específico, a través de la experiencia en reuniones en el campo y de supervisiones por parte del equipo de capacitadores e investigadores entrenados.

Los dos niveles de contacto con la población se realizaron de la siguiente manera: el primero, con informantes clave a nivel nacional que brindaron una visión general sobre toda la población y la geografía, y proporcionaron una guía en la identificación de las zonas de medios de vida para la zonificación inicial del país; el segundo nivel de contacto fue a través de informantes clave, creando grupos focales en cada zona de medios de vida, realizando 3 reuniones en cada zona; la primera y la segunda para obtener información y la tercera para triangular y validar la información. En zonas donde fue necesario se programó una reunión adicional para obtener una imagen más clara de la zona. En cada zona se validó la información en la última reunión, y ésta se trianguló conjuntamente con los investigadores de otras zonas por vía telefónica o por medio de Internet. El análisis también se llevó a cabo en los días designados para éste, al final del día de trabajo de campo, conjuntamente con los integrantes de los equipos de investigación.

La técnica principal para la obtención de información fue la entrevista semiestructurada, en la cual el facilitador realizó preguntas abiertas para recopilar la información. Se cumplió con la obtención de toda la información requerida, pero el instrumento de recolección de datos cambió con respecto al que se planificó utilizar inicialmente, por lo que se llenó una guía de perfil de cada zona en forma electrónica, ya que ésta contenía aspectos muy específicos que recababan toda la información necesaria; se recopiló la información electrónicamente para ser evaluada de manera práctica por el equipo de supervisión y así facilitar la triangulación de la información de manera más adecuada con otras zonas. Se permitió espacio para la discusión, aclaración y comprobación, con el propósito de validar lo obtenido y llenar posibles vacíos en la caracterización de la población de las zonas entre los integrantes de cada zona.

### 7.5.1 Criterios para Selección de Informantes Clave

Para seleccionar a un informante clave, éste debió poseer una o más de las siguientes características: provenir de la zona, ser miembro de organizaciones comunitarias de la zona, poseer una visión general de la misma, desempeñar funciones técnicas de proyectos en alcaldías u organizaciones no gubernamentales, ser delegados departamentales de los ministerios, cumplir con representatividad de género y etnia, y poseer conocimientos de los mercados, rutas de comercialización, productos, precios e intermediarios.

### **7.5.2 Reuniones con Informantes Clave**

Cada reunión estuvo conformada por 5-7 informantes clave, llevándose a cabo 3 reuniones por zona. En cada reunión se presentó los objetivos, la agenda (duración, uso de la información, etc), validación de los límites y características de la zona, modificándolos cuando fuese necesario.

Se recopiló información acerca de la zona usando la guía de perfil y ayuda visual con papelógrafos. El análisis de la información recopilada fue necesario para detectar incongruencias y problemas de interpretación de datos, verificación de la concordancia y revalidación de información con los informantes clave.



Se preparó en la última reunión, una breve presentación de información recolectada basándose en las dos reuniones anteriores, tomando en cuenta deficiencias y necesidad de explicaciones.

Con la información obtenida en las tres reuniones, se elaboró los perfiles de medios de vida de cada zona.

### **7.5.3 Reuniones en Mercados**

Se identificó los mercados principales, dentro y fuera de la zona. Posteriormente se organizó una visita al mercado de la zona para recopilar información acerca de precios, comercialización de productos, vías de acceso, fluctuaciones en el mercado, temporadas de escasez, entre otros,

### **7.5.4 Validación de Información**

La información que se validó debió responder a los siguientes criterios: consistencia interna y congruencia, destinos de la migración laboral, importación y exportación de alimentos y productos no alimenticios, acceso a tierra, actividades estacionales y fuentes de ingresos, consistencia externa, información secundaria de producción y rendimientos agrícolas, dentro de la zona y entre zonas.

## **7.6 Aspectos Éticos de la Investigación**

Se leyó un consentimiento informado verbal a los informantes clave, explicando la metodología de la investigación, enfatizando en su participación de carácter voluntario y asegurándoles que la información obtenida será utilizada exclusivamente para los fines del estudio. También se obtuvo un consentimiento informado escrito, firmado por los informantes clave, accediendo a participar en este estudio (Ver anexo 12.1 y 12.2).

## **7.7 Alcances y Limitaciones de la Investigación**

### **7.7.1 Alcances**

Se creó un mapa de zonificación de Guatemala según las distintas zonas de medios de vida del país, se identificaron los medios de vida de Guatemala, se realizó una desagregación grupos socioeconómicos a nivel rural, se identificaron las principales amenazas y estrategias de respuesta en las diferentes zonas y se identificaron los grupos en mayor riesgo de inseguridad alimentaria, en caso de que se presentara una amenaza.

### **7.7.2 Limitaciones**

Las limitaciones presentadas en el estudio fueron: tiempo reducido, difícil acceso vial de algunas zonas, número limitado de investigadores, barreras lingüísticas, y cobertura de las zonas de la República de Guatemala donde trabajaron estudiantes de la facultad de medicina de la universidad San Carlos de Guatemala.

## **7.8. Plan de Análisis**

### **7.8.1 Análisis de Información de Fuentes Secundarias**

Como fuentes de información secundaria se tomó en cuenta información documental ya existente que incluyera los principales aspectos geográficos y ambientales de las zonas estudiadas, breve reseña histórica, especialmente de los últimos 5-10 años, calendario de eventos (sequías, inundaciones, etc), principales cultivos para la venta y consumo por zona y su rendimiento, principales tipos de ganado (producción estacional), tenencia de tierra, actividades laborales y económicas relevantes a nivel general, datos acerca de precios de los últimos 5-10 años (alimentos básicos, cultivos, ganado, empleo, mano de obra, etc), patrones de migración, mercados principales (de alimentos, ganado y laborales), mapas de municipios por zona, datos poblacionales, antecedentes de ayuda humanitaria, precipitación pluvial y mapas de zonas agro-ecológicas, uso de tierra y producción agrícola.

### **7.8.2 Análisis y Borrador de Perfiles**

Con la información que se recopiló, se llenó la guía de perfil electrónica y base de datos por zona, se elaboró un perfil acerca de la zona usando la guía de perfiles y se consolidó la información, de manera que cumpliera con lo requerido por la guía.

Durante el trabajo de campo se modificó el mapa de zonas de medio de vida, sus características y limitaciones, se analizó la información entre líderes de equipo e informantes clave, se validó la información sobre las zonas, se planificó visitas adicionales de verificación a algunas zonas, se elaboró un perfil de cada zona y se elaboró un mapa de zonificación final, de acuerdo a cada zona de medios de vida estudiada.

## 8. PRESENTACIÓN, ANÁLISIS Y DISCUSIÓN DE RESULTADOS

**8.1 Zona I:** Comprende los municipios de Ixcán del departamento de Quiché; Chisec, Fray Bartolomé, Chahal y región Norte del municipio de Cobán del departamento de Alta Verapaz; y parte del municipio de Livingston, del departamento de Izabal.

**Bachilleres encargados de la zona:** Alberto Eliú García Cornejo,  
Paula Marbella Polanco Zea,  
John Frank Sliwinski Herrera.

**TABLA 1**

**FUENTES DE ALIMENTOS POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA I**

<b>Fuente de alimento</b>	<b>Alta (%)</b>	<b>Media (%)</b>	<b>Baja (%)</b>
<b>Grupo socioeconómico</b>			
Producción de cultivos propios	7	35	65
Compra	93	55	25
Producción de ganado menor* y derivados	0	5	0
Producción de ganado mayor** y derivados	0	4	5
Recolección/caza/pesca	0	1	3
Ayuda alimentaria	0	0	1
Donaciones	0	0	1
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

***Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.***

\*Ganado menor: es el de reses menores; o sea cabrio, lanar, aviar, etc.

\*\*Ganado mayor: es el que se compone de reses mayores; esto es, el vacuno, el caballar, etc.

**TABLA 2**

**FUENTES DE INGRESOS POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA I**

<b>Fuente de ingreso</b>	<b>Alta (%)</b>	<b>Media (%)</b>	<b>Baja (%)</b>
<b>Grupo socioeconómico</b>			
Venta de mano de obra no calificada	0	0	85
Venta de cultivos propios	30	28	3
Venta de ganado menor*	0	9	10
Venta de ganado mayor** y derivados	56	35	0
Comercio formal	7	8	0
Trabajo asalariado	7	20	0
Comercio informal	0	0	2
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

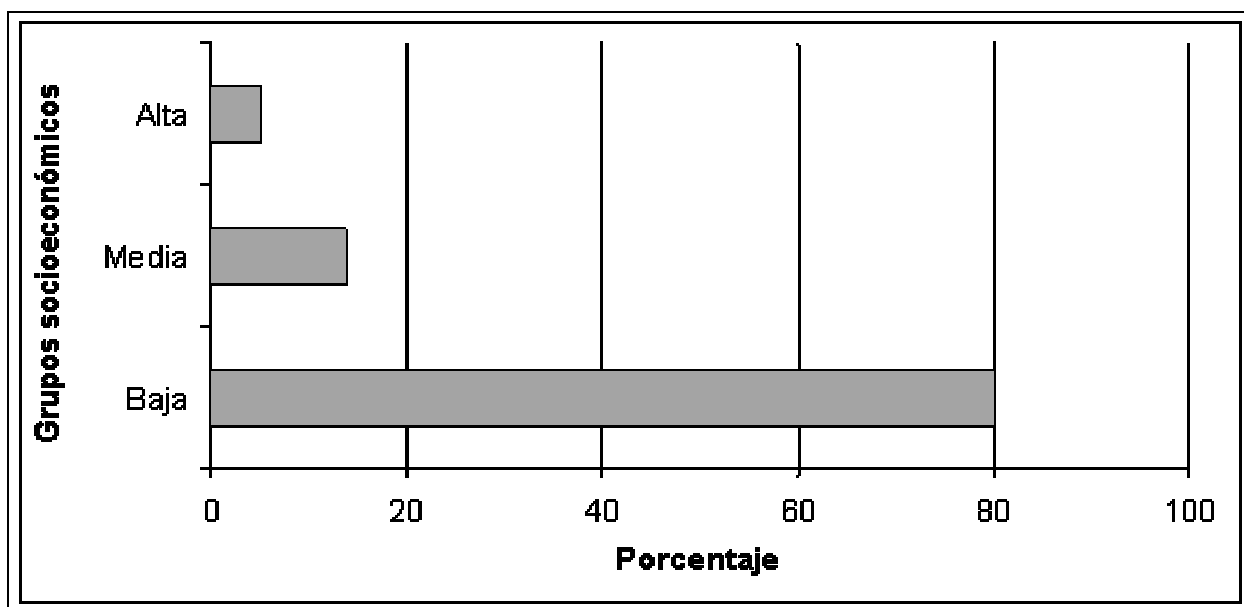
***Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.***

\*Ganado menor: es el de reses menores; o sea cabrio, lanar, aviar, etc.

\*\*Ganado mayor: es el que se compone de reses mayores; esto es, el vacuno, el caballar, etc.

**GRÁFICA 1**

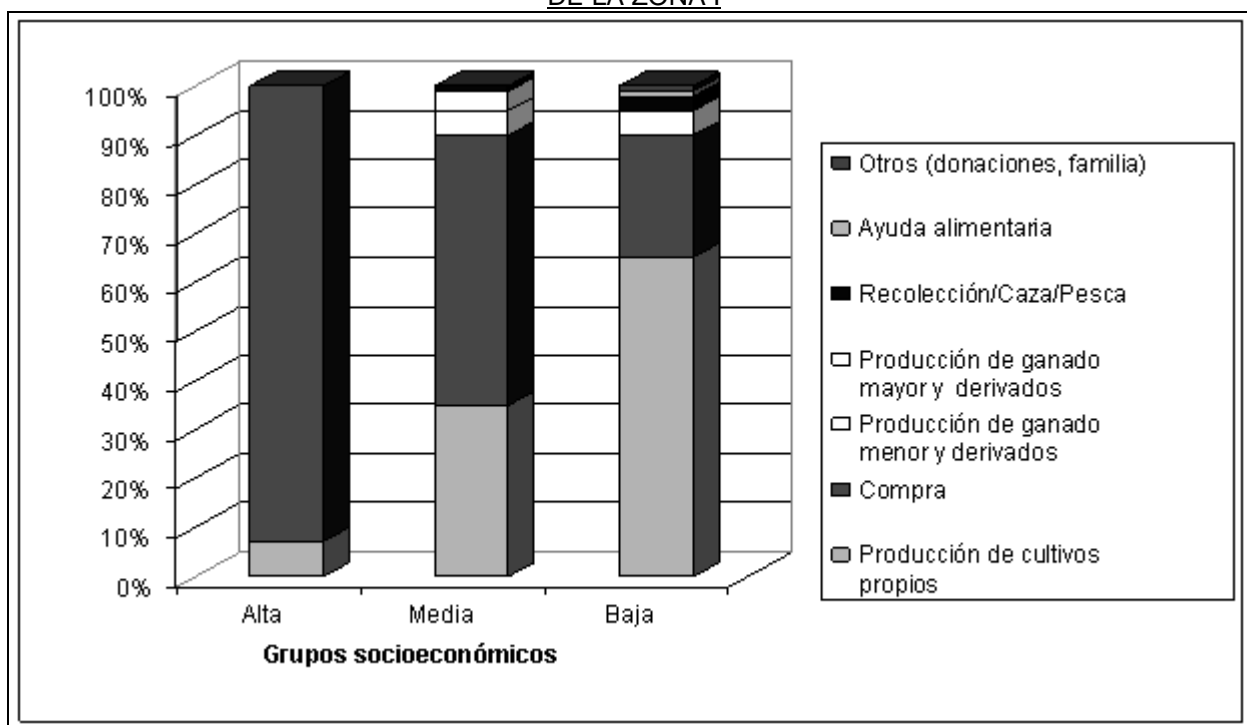
**DISTRIBUCIÓN DE GRUPOS SOCIOECONÓMICOS EN PORCENTAJES DE LA ZONA I**



***Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.***

## GRÁFICA 2

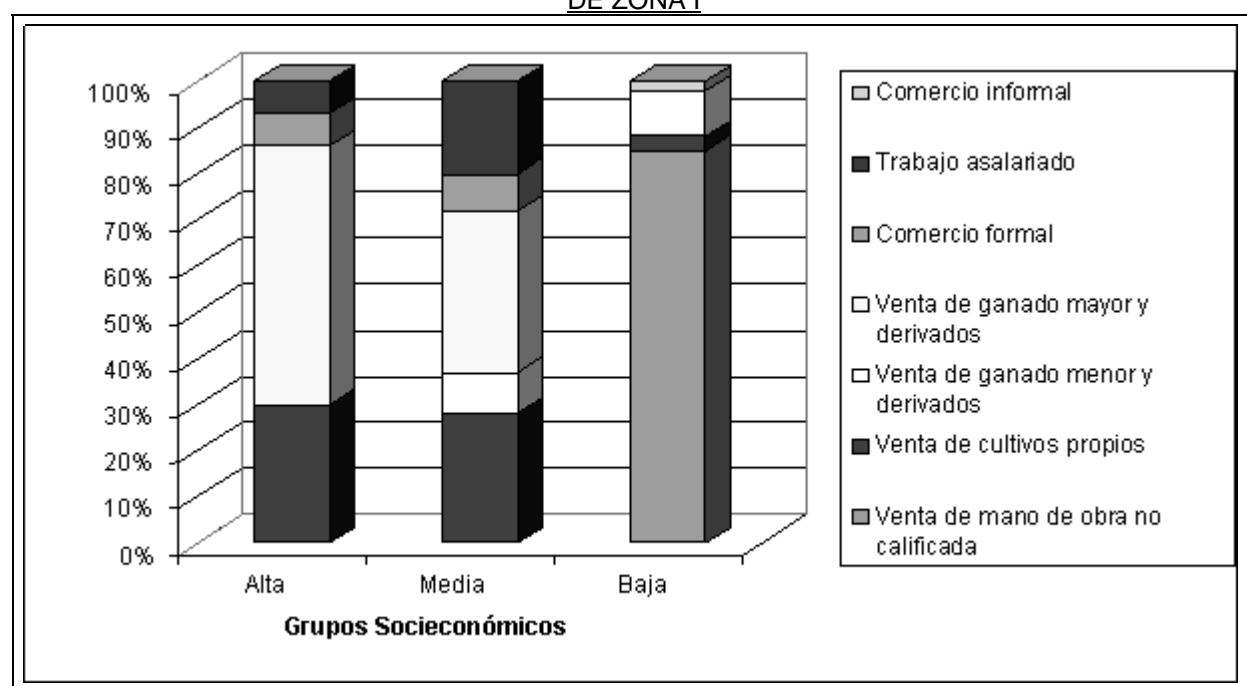
### DISTRIBUCION DE FUENTES DE ALIMENTOS EN PORCENTAJE POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA I



Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales

## GRAFICA 3

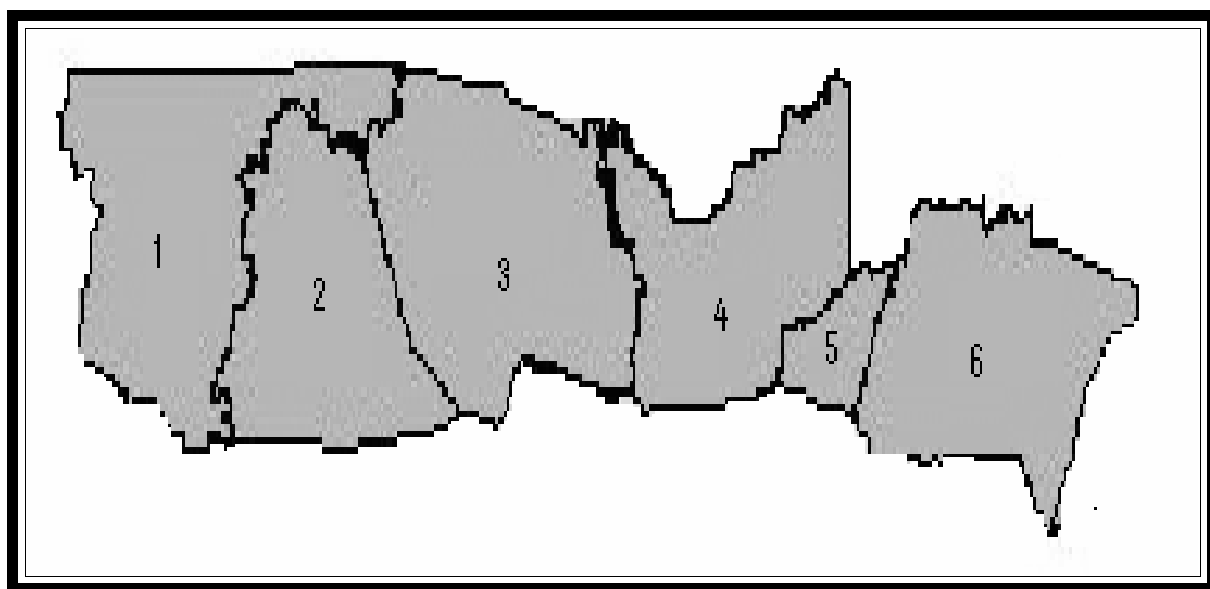
### DISTRIBUCION DE FUENTES DE INGRESOS EN PORCENTAJE POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE ZONA I



Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.

#### **GRÁFICA 4**

##### **MAPA DE LA ZONA I**



**Quiche:** 1-Ixcán,

**Alta Verapaz:** 2-Parte norte de Cobán, 3-Chisec, 4-Fray Bartolomé de las casas, 5- Chahal

**Izabal:** 6-Parte de Livingston

**Fuente:** *elaboración propia*

**TABLA 3**

**CALENDARIO ESTACIONAL ZONA I**

Cultivo/Meses	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGOS	SEPT	OCT	NOV	DIC
Temporada		Verano					Invierno					
Canícula									Canícula			
Maíz						siembra I			Cosecha I			
Maíz	Siembra II			Cosecha II								Siembra II
Frijol						Siembra I			Cosecha I			
Frijol		Cosecha II										Siembra II
Arroz				Cosecha				Siembra				
Cardamomo	Cosecha					Siembra			Cosecha			
Café	Cosecha					Siembra			Cosecha			
Migración interna	Jornaleros								Jornaleros			
Migración a USA	Se da todo el año											
Migración a la capital	Se da todo el año											
Migración a México	Caña y café										Caña y café	
Migración otras zonas	Jornales							Jornales				
Venta de leña												
Ganado mayor, venta			Mayor venta			Menor venta						
Ganado menor, venta	Se da todo el año											
Temporada de escasez												
Alza de precios												
Disminución de precio		Por cosechas							Por cosechas			

**Fuente:** datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.

## 8.2 Análisis zona I

### 8.2.1 Descripción de la Zona

Zona llamada “Troncal del Norte” se caracteriza por haber latifundismo, venta de mano de obra no calificada como jornaleros, agricultura de granos básicos de subsistencia, migración a México, ganadería, tenencia de tierra en mediana escala pero sin título para la mayoría de población.

Esta constituida por los municipios de Ixcán del departamento de Quiché; Chisec, Fray Bartolomé, Chahal y región norte del municipio de Cobán del departamento de Alta Verapaz; y parte del municipio de Livingston (Ver gráfica 4).

Posee suelos cársticos, arcillosos y franco arcillosos. El clima varía de cálido a templado, con una temperatura entre 25 a 35 grados centígrados. Las temporadas estacionales se dividen en seca y lluviosa, con una canícula en el mes de septiembre. El promedio anual de precipitación pluvial es de 2000 milímetros cúbicos.

Cuenta con áreas boscosas. Entre los recursos naturales importantes y lugares turísticos, podemos mencionar: las cuevas de Candelaria, Bom´bil´Pek, Cancuen, Mucbilha y la laguna Lachua, las Conchas, la Ventana, Sierra Chama. Los principales ríos son: Ixcán, Xálbala, Canatabal, Chiquibul, Sebol, Chixoy, Chiu, Chahal, Candelaria, e Icbolay.

Es un área de difícil acceso, con condiciones agroecológicas que permiten una buena producción de cultivos, lo que le da a la población mayor oportunidad de trabajo y acceso a alimentos. Además, la cercanía con otros países, como México, les brinda a la población mayores oportunidades de comercio y fuentes de empleo.

En la zona existe migración interna, la mayoría de la población busca empleo como jornaleros en los cultivos de cardamomo, cítricos, café y granos básicos. Además existe migración externa, hacia las zonas IV, XIV, II, México y Estados Unidos.

Las principales actividades agrícolas son la siembra y cosecha de granos básicos, café, cardamomo y cítricos. Las principales actividades no agrícolas pero poco representativas son la carpintería, elaboración y venta de textiles.

### **8.2.2 Calendario Estacional**

Hay dos temporadas para el cultivo del maíz, la primera que representa un 60% de la producción y segunda cosecha que representa el 40 % restante (Ver tabla 3).

La clase socioeconómica baja tiene mayor acceso a los granos básicos durante las épocas de cosecha, las clases media y alta tienen acceso a diferentes fuentes de alimentos durante todo el año, ya que poseen mayor capital. Los precios del maíz aumentan de enero a marzo y del frijol de junio a agosto, que son meses de cosecha. El Corte de café se realiza de septiembre a enero y el de cardamomo es de enero a marzo y de octubre a diciembre (Ver tabla 3).

La migración externa para el corte de caña es de diciembre a enero y para el corte de café es de noviembre a enero.

La época de escasez de alimentos es de junio a septiembre. La zona debe de importar el 20% de granos básicos, los cuales provienen de la zona II, ya que la producción de la zona no cubre la demanda, aunado a esto, los productores prefieren vender en la zona XIV debido a que sus cultivos son mejor pagados.

### **8.2.3 Mercados**

Los principales mercados para ganado y cultivo son los de Cobán, Playa Grande y los municipales.

El acceso a mercados en esta zona es bueno, debido a que existen algunas carreteras asfaltadas y hay transporte constantemente. Los factores que limitan el acceso a mercados son: derrumbes, toma de carreteras y huelgas. El impacto que tienen estas limitaciones es que deben vender sus productos a intermediarios o no los pueden vender perdiendo toda su cosecha y poner en riesgo la seguridad alimentaria. Estas limitaciones no afectan el acceso a los granos básicos, ya que la mayoría de la población produce estos para autoconsumo.

El patrón de precios se ve afectado por la oferta y demanda que se encuentra determinado por el tiempo de la cosecha.

La clase media y alta se dedican a la venta y compra de productos agrícolas y no agrícolas como granos básicos, cardamomo, café y ganado. La clase baja compra los productos agrícolas que no producen.

Esta zona exporta el 37% de los granos básicos que produce a la zona II, Guatemala y zona XIV. E importa el 20% del maíz y el 90% del arroz que consumen.

Los principales productos que exporta son: ganado, café, maíz, frijol, cardamomo, arroz, cítricos y piña, a las zonas II, XIV, y la capital. El cardamomo y el café se exportan en un 100% a Cobán. Los ganados mayores y derivados se venden en los mercados de Cobán, Playa Grande y la capital.

Los alimentos básicos se venden a través de intermediarios que provienen de Cobán, Izabal y Petén, que se encuentran organizados para negociar el precio con los productores, al contrario de estos que no se encuentran organizados.



En cuanto a los mercados laborales, los mayores mercados de empleo son la agricultura, la ganadería y el comercio informal, las fuentes de empleo más importantes son en el corte de caña, café, cardamomo, cítricos, granos básicos y cuidado del ganado, donde la mayoría de la población puede vender su mano de obra como jornaleros (Ver tabla 3).

En los tiempos que no hay cosecha las oportunidades de empleo y las fuentes de ingreso disminuyen, por lo que el acceso a alimentos se vuelve mas difícil.

### **8.2.4 Migración**

La clase alta no tiene un patrón migratorio ni depende de remesas. La clase media migra generalmente hacia la capital o hacia los Estados Unidos y mandan remesas.

La migración generalmente es permanente, en empleos como: albañilería, agentes de seguridad y trabajos domésticos. La clase baja migra hacia Petén, zona IV, Estados Unidos, México y zona XIV, esta migración es temporal principalmente, aunque a veces es permanente. Se emplean como jornaleros en corte de café, caña, tapisca de maíz, granos básicos, bananeras, trabajos domésticos, albañilería y como personal de seguridad. Mandan remesas a sus familiares o traen el dinero cuando regresan a sus hogares.

En la migración, no se va la familia completa ya que usualmente las mujeres se quedan cuidando a los hijos, la tierra y alimentando al ganado menor. Por lo que existe una mayor migración de varones.

### **8.2.5 Desagregación por Nivel Socioeconómico**

Lo que define los grupos socioeconómicos son: la tenencia de tierra, la clase de ganado que posee, el tipo de agricultura que realiza, si es para la venta o el consumo propio, la diversidad de cultivos, el acceso a mercados laborales, la capacidad de cultivarla, la cual está determinada principalmente por el acceso al crédito, el cual depende de la tenencia de tierra.

Los grupos socio-económicos se dividen en tres clases: (Ver gráfica 1).

La clase alta tiene acceso a 2 - 5 caballerías. El título de la tierra lo posee el hombre. Tienen una forma de cultivo industrial. Cultivan de media a una caballería, lo cual todo es para la venta. Utilizan 1 - 3 caballerías para pasto, el resto es reserva forestal y tierra en descanso. Los cultivos son en su mayoría café y cardamomo. Cuentan con un promedio de 90 cabezas de ganado de engorde y 10 de leche, no poseen ganado menor. Poseen herramientas básicas para cultivo, un vehículo, una secadora, una motosierra, una desgranadora y maquinaria pesada, como tractores y camiones. El tamaño promedio del hogar es de 3 a 4 personas. Este grupo representa un 80% de la zona.

La clase media tiene acceso a 35 - 60 manzanas. El título de la tierra lo posee el hombre. Cultivan 2 manzanas con granos básicos, 2 - 8 manzanas con cultivos para la venta, utiliza 1 - 4 manzanas para postrera de granos básicos, 30 a 35 manzanas para pasto, el resto se divide en reserva forestal y tierra en descanso. La forma de cultivo es artesanal. En este grupo social se cultiva café, cardamomo, granos básicos, arroz, cítricos, cacao y Chile. Tienen de 20 - 30 cabezas de ganado de engorde, 1 - 2 cerdos, 15 - 25 gallinas, 6 - 15 patos y 5 - 10 chompipes. Poseen herramientas básicas, un vehículo, una secadora, una motosierra y una desgranadora. El tamaño promedio del hogar es de 4 a 6 personas. Este grupo representa un 15%.

La clase social baja tiene acceso a 3 - 4 manzanas. En el área de Ixcán se pueden encontrar familias hasta con 14 manzanas, mismas que fueron repartidas después del conflicto armado interno. El título de propiedad lo tiene el hombre. Respecto a los bienes productivos podemos mencionar que la clase socioeconómica baja posee herramientas básicas (machete, azadón) para cultivar, y bombas para fumigación. La clase socioeconómica baja, cultiva 2 - 3 manzanas de granos básicos y renta 1 manzana a la clase alta para el mismo uso. No tienen ganado mayor, tienen de 1 - 2 cerdos, 10 gallinas, 4 - 6 patos y 2 - 3 chompipes. Generalmente esta clase social no vende lo que produce y si lo hace es en pequeñas cantidades. La forma de cultivo es artesanal. El tamaño promedio del hogar es de 7 a 9 personas. Este grupo representa un 5%.

### **8.2.6 Fuentes de Alimento**

La clase social alta obtiene la mayor parte de los alimentos comprándolos, por lo que puede acceder a alimentos de mejor calidad y variedad. La clase media tiene producción de ganado y cultivos con lo que aumenta sus fuentes de ingreso y con esto acceso a comprar alimentos de mayor calidad (Ver tabla 1 y gráfica 2).

La clase baja obtiene la mayoría de sus alimentos de sus propios cultivos, lo que implica que al momento de existir una pérdida de la cosecha esta clase social sería muy afectada (Ver tabla 1 y gráfica 2).

La clase media el 35% de los alimentos proviene de sus propios cultivos (Ver tabla 1 y gráfica 2).

La ayuda alimentaria proviene de organizaciones como -CARE-, -CARITAS-, etc. En esta zona la caza es mas importante que la pesca debido que hay una gran variedad de animales silvestres. Las donaciones, generalmente provienen de familiares de la misma clase socioeconómica.

### **8.2.7 Fuentes de Ingresos**

Cada categoría de la escala socioeconómica posee diferentes medios de obtención de ingresos, los cuales se distribuyen de la siguiente manera:

La clase alta obtiene un 56% de la venta de producción ganadera, 30% de venta de cultivos propios, 7% de comercio formal y 7 % de trabajo asalariado.

La clase media obtiene el 28% de la venta de sus propios cultivos, el 37% de venta de ganado mayor y menor, 8 % de comercio formal y 20 % de trabajo asalariado.

La clase social baja obtiene el 85% de sus ingresos de la venta de mano de obra no calificada, el 3% de sus propios cultivos, 10% de la venta de ganado menor y 2 % del comercio informal (Ver tabla 2 y gráfica 3).

Las principales fuentes de empleo es la venta de mano de obra no calificada en la agricultura, la ganadería y el comercio informal.

La venta de artesanías no representan una fuente de ingresos significativa a nivel de la zona.

Los cultivos para la venta representan más o menos una cuarta parte del ingreso anual en las clases socioeconómicas media y alta (Ver tabla 2 y gráfica 3).

### **8.2.8 Amenazas**

Amenazas periódicas: son sequía e inundaciones. Una pérdida de cultivos disminuiría una de las principales fuentes de ingreso, así como limitaría el acceso a alimentos. Estas amenazas afectan a los 3 grupos socioeconómicos de esta zona.

Amenazas potenciales: Tratado de Libre Comercio -TLC - ya que pone en riesgo a los pequeños y medianos productores, con lo que prevén que habrá un cierre prematuro de negocios y pérdida de espacio en el mercado para los productos locales, lo que disminuiría sus fuentes de ingresos.

### **8.2.9 Estrategias de Respuesta**

Las principales estrategias de respuesta para los diferentes grupos socioeconómicos son: la migración externa, especialmente a la zona XIV y a la capital, la venta de ganado menor, el trueque o préstamo, búsqueda de fuentes de agua y la siembra de los cultivos en regiones más altas. La clase alta utiliza predominantemente el préstamo y crédito.

Las estrategias son viables, debido a que la venta de mano de obra no calificada y los préstamos dentro del mismo grupo socioeconómico son estrategias de respuestas rápidas y no dañinas. Pero los

prestamos que realizan a bancos, comprometen la siguiente cosecha y sus bienes productivos, con lo que se pone en riesgo la seguridad alimentaria a un futuro inmediato.

#### **8.2.10 Indicadores de Alarma y Parámetros**

Sequías: ausencia de lluvias en los meses de junio y julio, prolongación de la canícula por mas de 15 días.

Inundaciones: aumento de la precipitación pluvial arriba de 2,000 milímetros cúbicos, cuando llueve en tiempo de canícula e informes de Instituto Nacional de Sismología, Vulcanología, Meteorología e Hidrología –INSIVUMEH-.

**8.3 Zona II:** Comprende los municipios de La libertad, San Luis, Poptún, Sayaxché, San Benito, San Francisco, Santa Ana y Dolores, del departamento de Petén.

**Bachilleres encargados de la zona:** Lucía Virginia Lepe Jolón  
Omar Fernando Tabarini Medrano

**TABLA 4**

**FUENTES DE ALIMENTOS POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA II**

<b>Fuente de alimento</b>	<b>Acomodado (%)</b>	<b>Media (%)</b>	<b>Pobre (%)</b>	<b>Extrema Pobreza (%)</b>
<b>Grupo socioeconómico</b>				
Producción propia de cultivos	0	28	50	60
Compra	100	60	30	15
Producción de ganado menor* y derivados	0	10	10	5
Producción de ganado mayor** y derivados	0	2	5	15
Recolección/Caza/Pesca	0	0	5	5
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

***Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.***

\*Ganado menor: es el de reses menores; o sea cabrio, lanar, aviar, etc.

\*\*Ganado mayor: es el que se compone de reses mayores; esto es, el vacuno, el caballar, etc.

**TABLA 5**

**FUENTES DE INGRESOS POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA II**

<b>Fuentes de ingresos</b>	<b>Acomodado (%)</b>	<b>Media (%)</b>	<b>Pobre (%)</b>	<b>Extrema Pobreza (%)</b>
<b>Grupos Socioeconómicos</b>				
Venta de mano de obra no calificada	0	50	65	80
Venta de cultivos propios	0	0	25	0
Venta de ganado menor *	0	0	0	0
Venta de ganado mayor ** y derivados	100	25	5	0
Comercio formal	0	10	0	10
Comercio informal	0	5	5	10
Trabajo asalariado	0	10	0	0
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

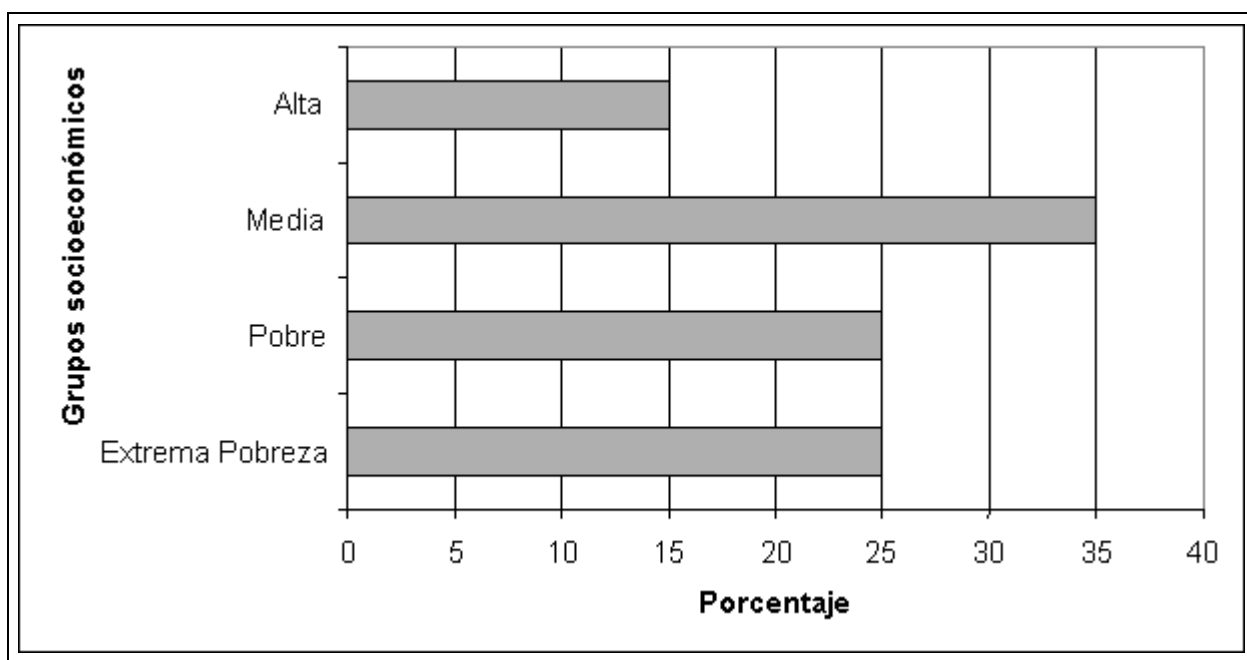
***Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.***

\*Ganado menor: es el de reses menores; o sea cabrio, lanar, aviar, etc.

\*\*Ganado mayor: es el que se compone de reses mayores; esto es, el vacuno, el caballar, etc.

**GRÁFICA 5**

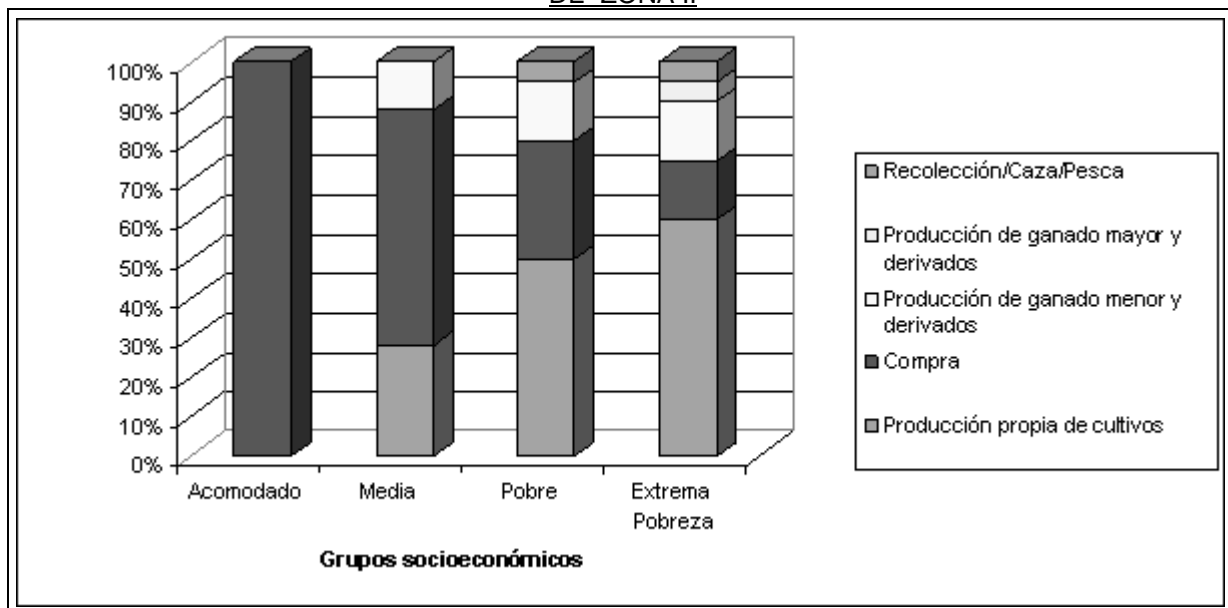
**DISTRIBUCIÓN DE GRUPOS SOCIOECONÓMICOS EN PORCENTAJES DE LA ZONA II**



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

**GRÁFICA 6**

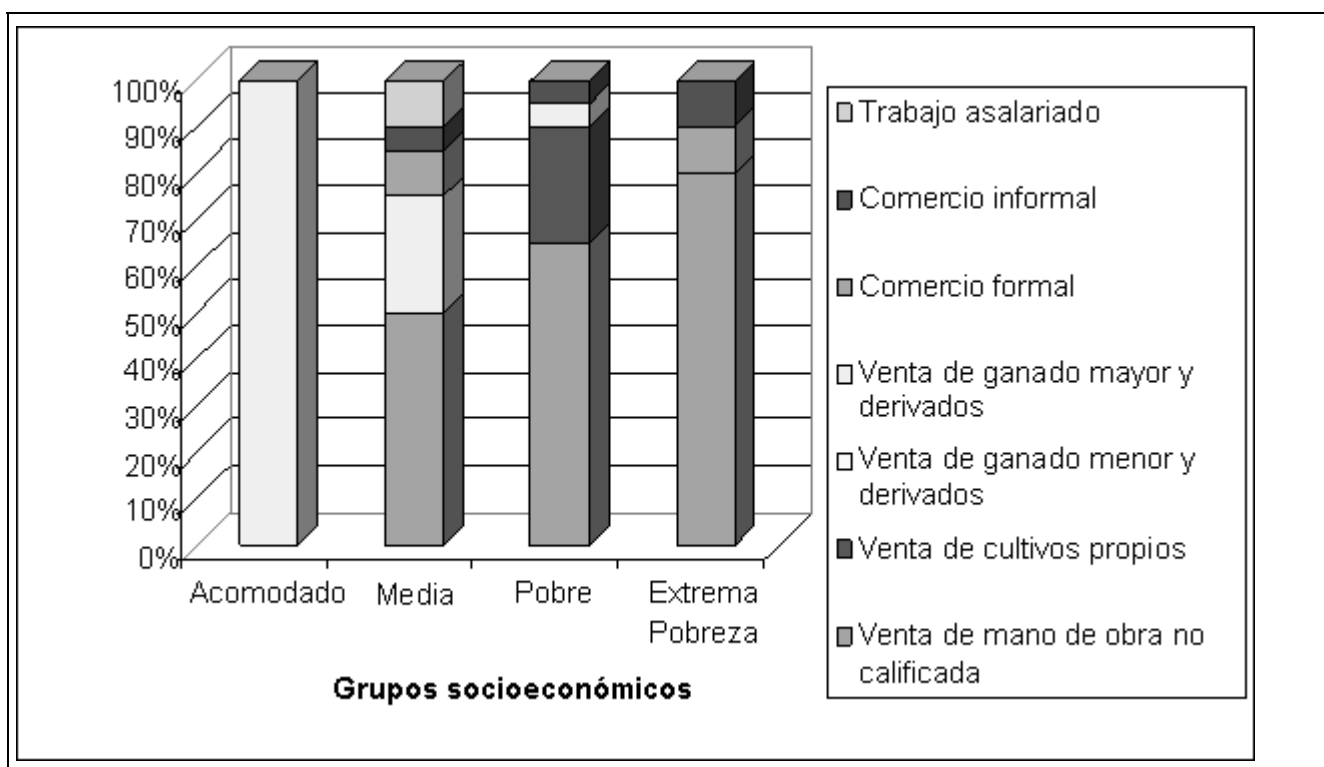
**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE ALIMENTOS EN PORCENTAJE POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE ZONA II**



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales .*

**GRÁFICA 7**

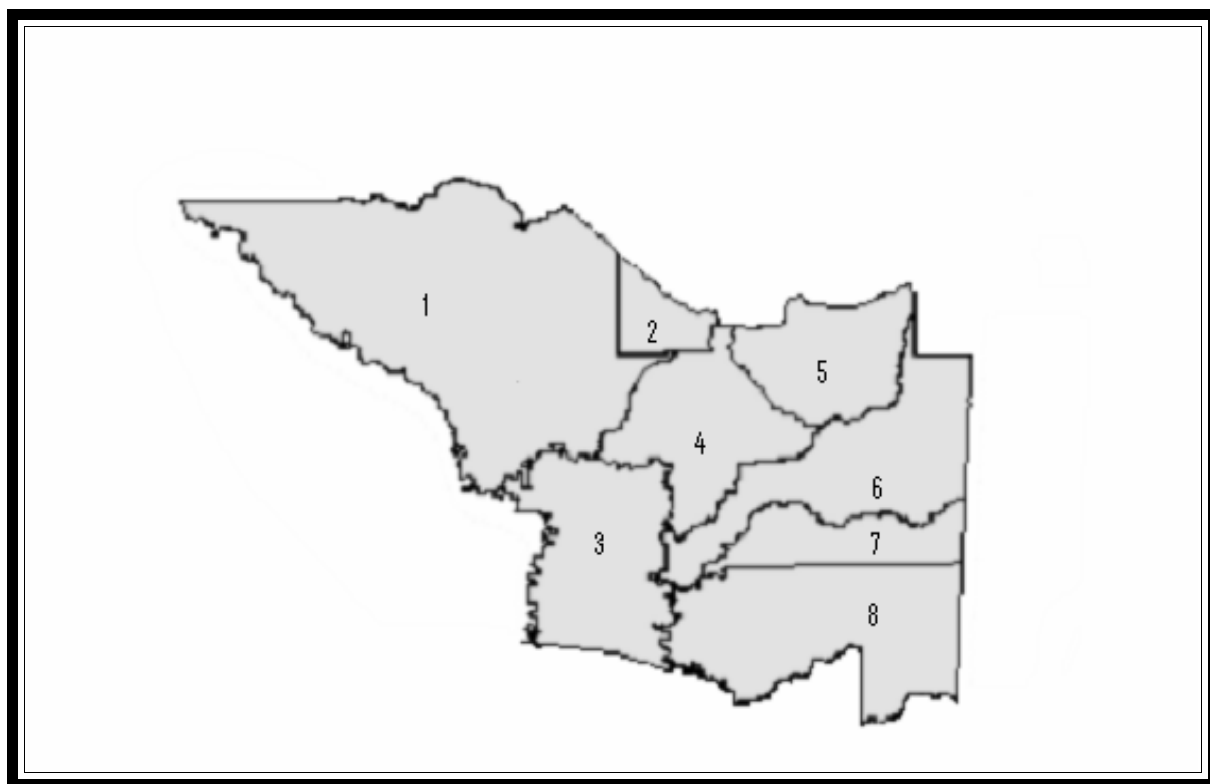
**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE INGRESOS EN PORCENTAJE POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE ZONA II**



**Fuente:** datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.

### **GRÁFICA 8**

#### **MAPA DE LA ZONA II**



**Peten:** 1-La libertad, 2-San Benito, 3-Sayaxché, 4-San Francisco, 5-Santa Ana, 6-Dolores, 7-Poptun, 8-San Luis.

***Fuente: elaboración propia.***

**TABLA 6**  
**CALENDARIO ESTACIONAL DE LA ZONA II**

Cultivo / otros	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC
Temporadas	Verano						Invierno					
Canícula								canícula				
Maíz			cosecha II	siembra I					siembra II		Cosecha I	
Frijol			cosecha								siembra	
Migración interna	Se da todo el año											
Migración a Belice											corte de caña	
Migración a USA			semana santa			vacaciones usa					época navidad	
Migración a México	Se da todo el año por cercanía de la frontera y comercio de contrabando hacia este país											
Papaya para exportación	Se da todo el año											
Hoja de isote pony	Se da todo el año											
Artesanía	No existe comercio de artesanía en la zona											
Venta de leña	Constante todo el año											
Ganado Mayor, venta			mayor venta									
Ganado menor, venta	se da todo el año											
Temporada de escasez	no hay en todo el año											
Alza de precios						por falta de cosecha						
Disminución de precio		producción									Producción	

***Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.***

## 8.4 Análisis Zona II

### 8.4.1 Descripción de la Zona

La zona limita al Oeste con México, al Este con Belice, al Norte con la zona III y al Sur con la zona I (Ver grafica 8). Esta comprendida por los municipios de La libertad, San Luis, Poptún, Sayaxché, San Benito, San Francisco, Santa Ana, Dolores.

Posee clima cálido, con temperaturas de 35 a 38 grados centígrados. Posee dos estaciones climáticas, el verano de enero a junio y el invierno de julio a diciembre, siendo los meses de julio a octubre de lluvia copiosa, con 20 días de canícula en agosto (Ver tabla 6).

La zona es montañosa con relieve variado que va desde planicies hasta pequeñas montañas. Cuenta con dos ríos principales: La Pasión y Usumacinta, estos recursos naturales son aprovechados por la población para la práctica de pesca y caza ilegal de animales en peligro de extinción.

El turismo no ha sido desarrollado en la zona, a pesar que poseen sitios arqueológicos que podrían ser fuentes de empleo para la zona.

El patrón general de medios de vida de la zona varía según la clase socioeconómica, teniendo como denominador común el trabajo agropecuario. La clase pobre y extremadamente pobre su fuente de ingreso principal es la venta de mano de obra no calificada en jornal. La clase media subsiste de la producción agrícola y la crianza de ganado en menor cantidad. La clase acomodada se dedica principalmente a la ganadería.



En los últimos años se ha observado que los suelos sufren por monocultivos y avance de la frontera agrícola.

Por ser fronteriza con México y Belice existe contrabando, sobre todo de granos básicos, ganado y madera. La zona tiene una densidad poblacional de 38.75 habitantes por kilómetro cuadrado, distribuidos en el área rural (70%) y urbana (30%).

Las principales actividades productivas de la zona son la crianza y venta de ganado y producción agrícola de granos básicos.

Se observa en toda la zona la característica que la tenencia de bienes productivos y no productivos varía según el poder adquisitivo de cada clase socioeconómica, a pesar que los acomodados y clase media poseen casi los mismos medios de vida, al igual que la clase pobre y extremadamente pobre, se encuentra diferencia en su poder de adquisición y la utilización de sus recursos.

#### **8.4.2 Calendario Estacional**

El maíz posee dos cosechas al año, la primera en el mes de abril y mayo para cosechar en noviembre y diciembre. La segunda se realiza en septiembre y octubre para cosechar durante el mes de febrero a marzo. El frijol posee solo una cosecha principal, sin embargo, se siembra durante el mes de agosto con el fin de poseer el grano para la siembra de noviembre, esperando la cosecha para el mes de febrero.

El producto ganadero tiene su principal venta durante el verano, ya que por la escasez de lluvia los pastos se secan y esto perjudica al ganado. Se engorda el ganado durante todo el año esperando que se venda durante el mes de febrero y mayo principalmente.

Se cuenta con productos de exportación como lo son la hoja de isote pony y la palma africana, las cuales se utilizan como ornamento en Holanda y para extracción de aceite (Ver tabla 6).

#### **8.4.3 Mercados**

El mercado principal para la compra y venta de alimentos al mercado de Santa Elena, donde se puede adquirir productos agrícolas, pecuarios y no agropecuarios; otro mercado importante dentro de la zona donde se puede comprar y vender es el mercado de Sayaxché.

El acceso al mercado es complejo, ya que aunque se cuenta con mercados municipales, existen aldeas y fincas alejadas de estos, por lo que el traslado del producto hasta el mercado se vuelve difícil, sobre todo para la clase pobre, ya que por no poseer los medios de transporte adecuados se ven forzados a utilizar intermediarios que llegan hasta las fincas a comprar los productos y luego los venden en los mercados principales. Este fenómeno puede tener un lado positivo y un lado negativo, ya que los intermediarios facilitan el traslado del producto, pero también son ellos los que fijan los precios de compra y venta, limitando así la capacidad de negociación de los productores. Otro factor que limita el acceso al mercado son las condiciones de las carreteras, las cuales aunque están en condiciones transitables en el verano, en el invierno se vuelven problemáticas hasta para los trasportes grandes.

Todo lo anterior repercute en el precio del producto en el mercado, afectando directamente la seguridad alimentaria en la clase socioeconómica pobre y extremadamente pobre.

Los principales cultivos comercializados son el maíz y el frijol, que es producido por la clase pobre y media. La ganadería es producto principal de la clase acomodada y en un menor grado la clase media.

La principal fuente de empleo es la venta de mano de obra no calificada (jornaleros), que se emplea en las fincas para cultivo de granos básicos, pastoreo, crianza de ganado y producción, recolección de productos de exportación para los pobres y la pobreza extrema. Este tipo de empleo varía según la época del año, ya que en época de cosecha y siembra se obtiene empleo, escaseando en otra época, por lo que se ven obligados a migrar a otras plantaciones o zonas en busca de trabajo. Otras fuentes de empleo son

los trabajos asalariados como maestros, personal del gobierno, restaurantes en otras, limitado para la clase social media. Los acomodados su principal fuente de empleo son negocios propios.

#### **8.4.4 Migración**

Esta zona es propensa a la migración externa e interna, no solo por las condiciones laborales de la zona, sino también por su cercanía con México. Muchas personas del país migran a Peten en busca de alcanzar las fronteras, sin embargo a veces por asaltos u otras causas se quedan sin recursos, y terminan trabajando en alguna plantación del lugar.

La migración en la zona es variable según las temporadas de cosecha y siembra. La zona posee inmigración de todo el territorio de Guatemala, principalmente de alta y baja Verapaz, y el del occidente del país. La clase que inmigra es la clase pobre y extremadamente pobre en busca de tierras para cultivar o como jornaleros durante la cosecha. Sin embargo al terminar su labor, no regresan estableciéndose en la zona, al no lograr adquirir tierras se ve obligado a trabajar para algún finquero que le proporciona donde vivir a cambio de trabajo.

Casi no se da migración propia de la zona, sino que este territorio es usado como puente hacia México y Estados Unidos. La clase media de este territorio es la única clase que trata de emigrar hacia estos países. La clase pobre y extremadamente pobre solo emigra hacia otras zonas del país en busca de fuentes de trabajo (Ver tabla 6).

#### **8.4.5 Desagregación por Nivel Socioeconómico**

Los grupos socioeconómicos se diferencian principalmente por la capacidad de inversión, la cual genera la posibilidad de mayores ingresos monetarios (Ver grafica 5).

Las clases sociales se dividen de la siguiente manera:

Acomodados: representan el 15% de la población, se caracterizan por poseer grandes extensiones de tierra, ganado mayor (500 cabezas), abundantes recursos económicos, capacidad de inversión y crédito. Tamaño promedio del hogar 4 a 5 integrantes.

Medios: representan el 30 % de la población, poseen tierra propia en menor cantidad que el acomodado, posee ganado mayor y menor, cuenta con recursos económicos y crédito. Tamaño promedio del hogar 5 a 6 integrantes.

Pobres: representan el 45% de la población, posee tierra propia, se caracterizan por la venta de mano de obra no calificada, poseen ganado menor (5-6 cabezas), no cuentan con abundantes recursos económicos, ni crédito, cultivan a mano con azadón. Tamaño promedio del hogar 8 a 10 integrantes.

Extrema pobreza: representan el 10% de la población, no posee tierra propia y dependen exclusivamente de la venta de mano de obra no calificada, poseen ganado menor (1-2 cabezas), cultivan a mano con azadón. Tamaño promedio del hogar 12 integrantes.

#### **8.4.6 Fuentes de Alimento**

La clase pobre y extremadamente pobre adquieren sus alimentos a través de compra y producción propia de cultivos, a diferencia de la clase media varía por la producción de ganado mayor y menor. Los acomodados, la compra constituye su principal fuente de alimento (Ver tabla 4 y Grafica 6).

### **8.4.7 Fuentes de Ingresos**

Cada clase socioeconómica posee diferentes medios de obtención de ingresos los cuales se distribuyen de la siguiente manera, la fuente de ingresos de los acomodados es a través de la venta de producción ganadera, los medios es por la venta de producción ganadera, producción agrícola, remesas, comercio informal y comercio formal, los pobres es a través del jornal, venta de producción agrícola y el comercio informal; por último la extrema pobreza dependen del jornal y el comercio informal exclusivamente como fuente de ingresos (Ver tabla 5 y Grafica 7).

### **8.4.8 Amenazas**

Las principales amenazas a los medios de vida en la zona que pueden poner en peligro la seguridad alimentaria son:

Los incendios: Se presentan más durante el verano, afectan el área donde se encuentran los cultivos que son empleados para la venta y para el autoconsumo. La mayoría de los incendios son naturales, existe un porcentaje que son provocados por los descuidos de las personas durante la preparación de los suelos para pasto (quema no controlada por lo que se extiende el incendio hasta alcanzar a los cultivos).  
Pérdida de cosechas: la prolongación de la lluvia durante los meses de invierno o la precipitación pluvial abundante, provoca que los pastos se inunden y los cultivos se pudran, esto perjudica tanto a la clase baja como a la clase alta.

Las plagas como consecuencia de los incendios, consumen el alimento natural de varios insectos, por lo que se ven obligados a migrar hasta las plantaciones para alimentarse de sus hojas. Como consecuencia muchos cultivos son destruidos.

### **8.4.9 Estrategias de Respuesta**

Las diferentes estrategias de respuesta realizadas por los diferentes grupos socioeconómicos son:

Para control de plagas, siembran plantas que repelen a los insectos, protección de los cultivos con nylon, tratando de evitar que la plaga se instale sobre los mismos.

Para la prolongación de lluvias, elevan los cultivos y quiebran las milpas para tratar de no perder el cultivo.

Para los incendios, realizan programas radiales, entrenamiento del personal del INAB a pobladores.

### **8.4.10 Indicadores de Alarma y Parámetros**

Plagas: presencia de incendios 3 meses atrás.

Prolongación de lluvias: lluvia copiosa más de 3 días para el frijol.

Incendios: Presencia de rosas, temperatura arriba de 40 grados centígrados.

**8.5 Zona III:** Comprende los municipios de San Andrés, Flores, San José y Melchor de Mencos, del departamento de Petén.

**Bachilleres encargados de la zona:** Lucía Virginia Lepe Jolón  
Omar Fernando Tabarini Medrano

**TABLA 7**

**FUENTES DE ALIMENTOS POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA III**

<b>Fuente de alimento</b>	<b>Acomodado (%)</b>	<b>Media (%)</b>	<b>Pobre (%)</b>	<b>Extrema pobreza (%)</b>
<b>Grupo socioeconómico</b>				
Producción propia de cultivos	0	20	50	10
Compra	100	70	25	30
Producción de ganado mayor y derivados*	0	0	0	0
Recolección/Caza/Pesca	0	10	25	60
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

**Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.**

\* Ganado mayor y derivados: es el que se compone de reses mayores; esto es, el vacuno, caballar, etc.

**TABLA 8**

**FUENTES DE INGRESOS POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA III**

<b>Fuentes de ingreso</b>	<b>Acomodada (%)</b>	<b>Media (%)</b>	<b>Pobre (%)</b>	<b>Extrema pobreza (%)</b>
<b>Grupo socioeconómico</b>				
Venta de mano de obra no calificada	0	0	60	50
Venta de cultivos propios	0	0	20	10
Venta de ganado menor y derivados *	0	0	0	0
Venta de ganado mayor y derivados**	65	35	0	0
Comercio informal e ilegal	35	20	20	40
Trabajo asalariado	0	45	0	0
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

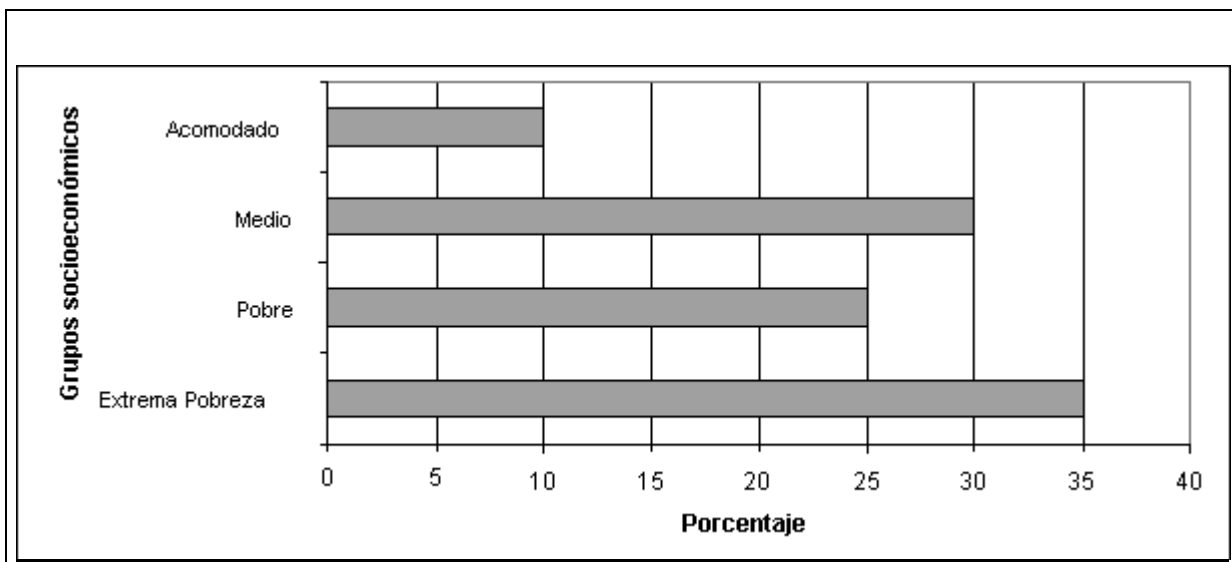
**Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.**

\*Ganado menor y derivados: es el que se compone de reses mayores; esto es, el vacuno, caballar, etc.

\*\* Ganado mayor y derivados: es el de reses menores; esto es, cabrio, lanar, aviar, etc.

**GRAFICA 9**

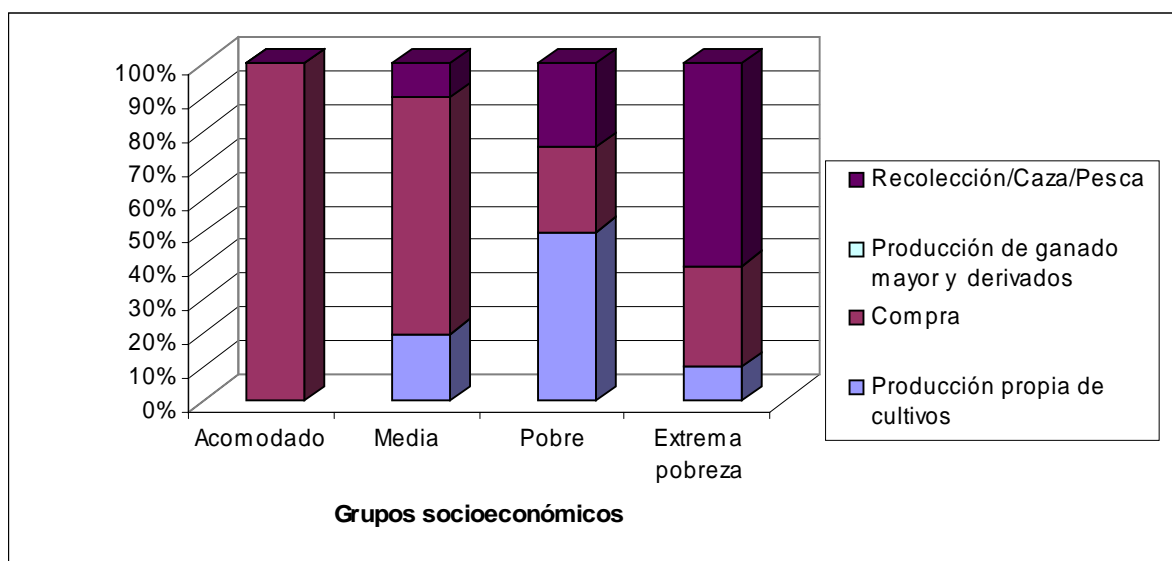
**DISTRIBUCIÓN DE GRUPOS SOCIOECONÓMICOS EN PORCENTAJE DE LA ZONA III**



**Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.**

**GRAFICA 10**

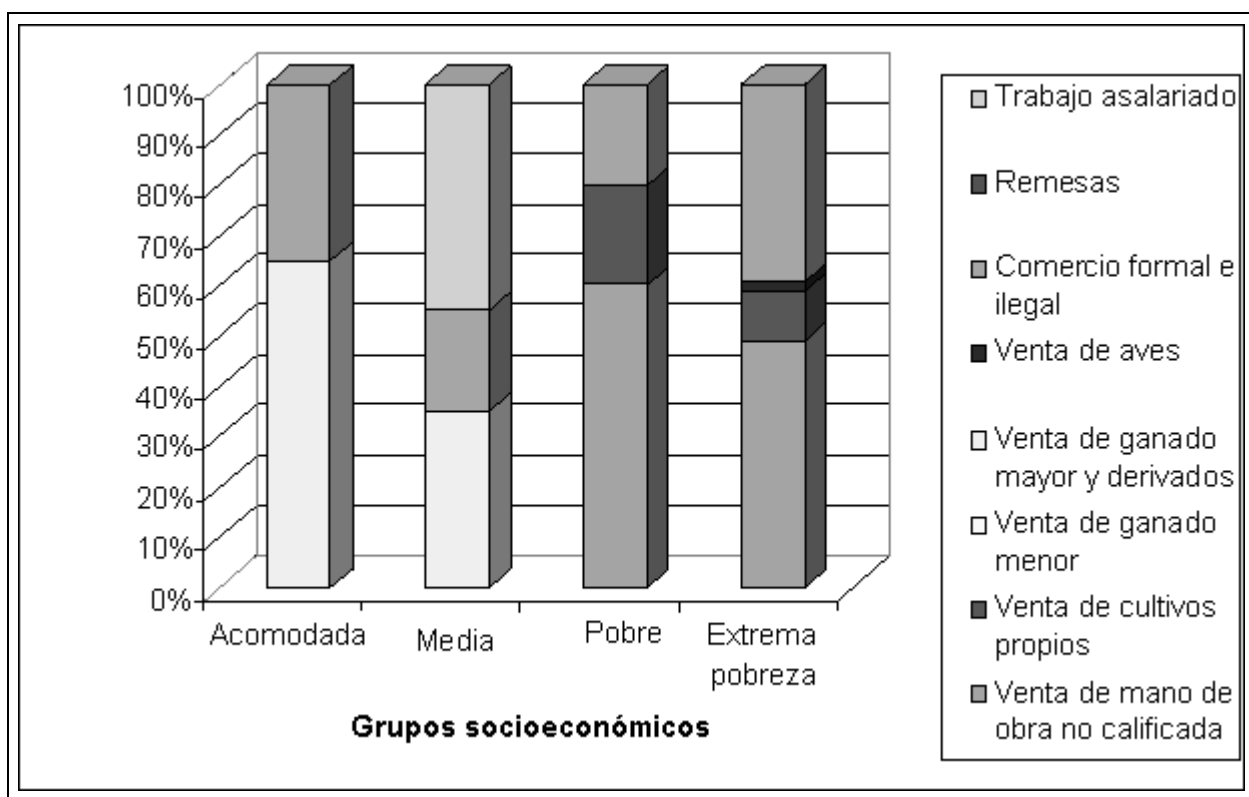
**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE ALIMENTOS EN PORCENTAJE POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA III**



**Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.**

**GRAFICA 11**

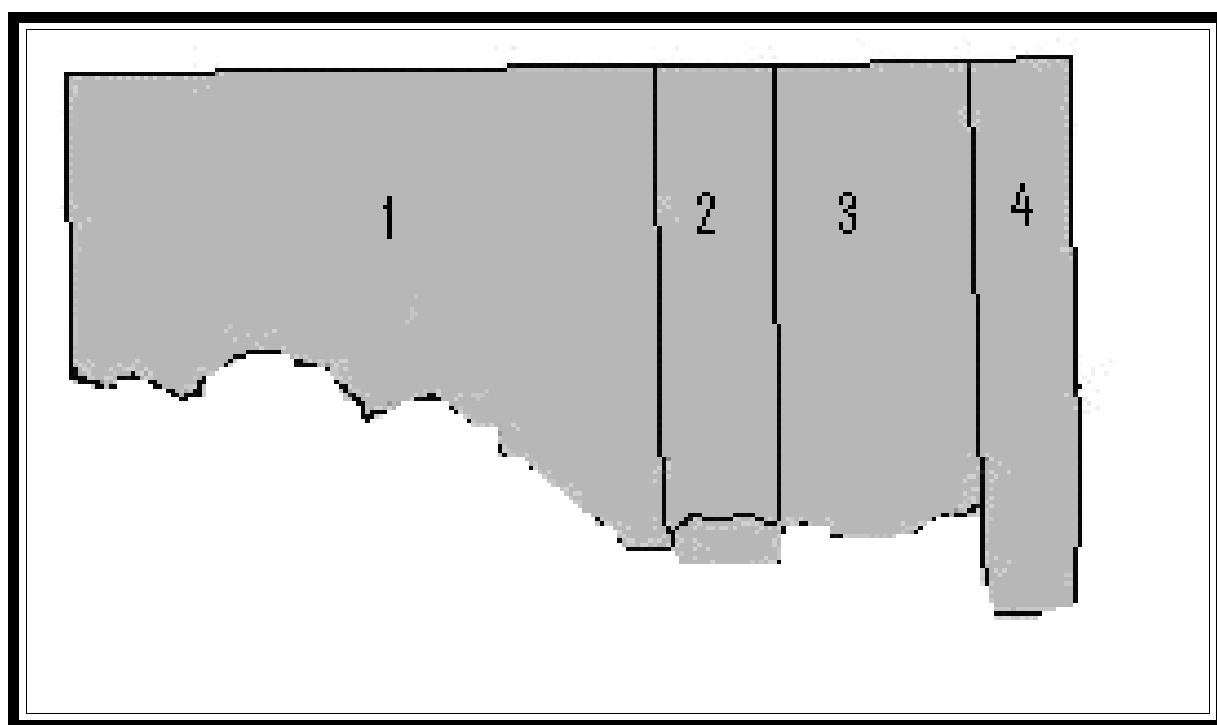
**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE INGRESOS EN PORCENTAJES POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA III**



**Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.**

## **GRÁFICA 12**

### **MAPA DE LA ZONA III**



**Petén:** 1-San Andres, 2-San José, 3-Flores, 4-Melchor de Mencos

***Fuente: elaboración propia.***

**TABLA 9**

**CALENDARIO ESTACIONAL DE LA ZONA III\**

Cultivo/meses	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGOS	SEPT	OCT	NOV	DIC
Temporadas	Verano						Invierno					
Canícula								Canícula				
Maíz - primera cosecha				Siembra							Cosecha	
Frijól		Cosecha									Siembra	
Maíz - segunda cosecha	Siembra							Cosecha				
migración interna	No hay en todo el año											
migración externa	Aumenta										Aumenta	
Prod. Exportación- Xaté	Todo el año											
Chiclé - Pimienta						Corte para producción						
Venta de madera	Tala						Transformación para exportación					
Venta de leña	Constante todo el año											
Ganado mayor, venta		Aumenta										
Ganado menor, venta	Constante todo el año											
Alza de precios				Alto					Alto		Alto	
Disminución de precio		Más bajo									Bajo	

**Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.**

## 8.6 Análisis Zona III

### 8.6.1 Descripción de la Zona

Esta ubicada al norte de la ciudad de Guatemala a 510 kilómetros; limita al norte y este con México, al oeste con Belice y al sur con la zona II. Esta conformada por los municipios de San Andrés, Flores, San José y Melchor de Mencos (Ver gráfica 12).

Es una zona con gran biodiversidad en donde se puede encontrar cedro, caoba, chico zapote, palo blanco y ceiba; característico de un bosque tropical húmedo. Posee múltiples accidentes geográficos. Entre los recursos hídricos más importantes están, el lago de Petén Itzá y el río Mopán.

Su clima es cálido durante todo el año, con temperaturas que oscilan entre los 38 y 40 grados centígrados. Presenta dos estaciones; verano de enero a junio e invierno de julio a diciembre y una canícula en el mes de agosto.

Su densidad poblacional es de 11 habitantes por kilómetro cuadrado y el porcentaje de población rural y urbana es del 60% y 40%, respectivamente.

La zona se caracteriza por suelos de vocación forestal, grandes zonas protegidas, suelo poco productivo para la agricultura, ganadería extensiva, contrabando de madera, xaté, pimienta y chicle. Presenta migración a Belice para trabajos agroindustriales por su cercanía geográfica.



El patrón general de medios de vida de esta zona es el jornal, asalariado, agropecuario con agricultura de poco rendimiento. La agricultura en esta zona se encuentra limitada por suelos poco productivos, ganadería extensiva con avance de frontera agrícola, existencia de concesionarios madereros y el desarrollo de turismo.

Otras actividades de importancia son el pastoreo, industria de corte de chicle (chico zapote), xaté y pimienta, (actividades realizadas por jornaleros), trabajos asalariados (turismo, maestros, industria hotelera, trabajadores del gobierno).

Las principales actividades productivas son la industria de productos de exportación, ganadería y trabajos asalariados.

El acceso a los recursos económicos es a través de la venta de mano de obra calificada y no calificada.

### **8.6.2 Calendario Estacional**

Para el maíz existen dos cosechas, en la primera cosecha se obtiene el 60% de la producción de la zona y en la segunda cosecha se obtiene el 40% restante. Mientras, el frijol solo se practica una sola cosecha.

La venta de ganado mayor es en verano, mientras la época de crianza y engorde es en invierno.

La migración a Belice es principalmente por el corte de caña y naranja en noviembre y diciembre.

Las actividades laborales más importantes se realizan en época de siembra y cosecha.

Existe migración a Estados Unidos con estacionalidad en suelo Mexicano, la cual es constante con un aumento durante los meses de noviembre y diciembre por disminución en el control de fronteras.

No existe escasez de alimento (granos básicos) en la zona; debido a que si no se produce se importa de ciudad Guatemala o México, razón por la cual se mantiene el mercado abastecido todo el año.

Los meses de mayor recolección son los meses de temporada de invierno (junio a diciembre), ya que en invierno se producen más hierbas o frutos para recolección. La pesca se produce más durante verano, por mayor afluencia de peces a ríos, lagos, riachuelos (Ver tabla 9).

### **8.6.3 Mercados**

Los mercados dentro de la zona para compra y venta de cultivos y ganadería de referencia para la mayoría de la población son el mercado municipal de Santa Elena y, el mercado municipal de Melchor de Mencos.

La producción agrícola se comercializa dentro de los diferentes mercados municipales, mientras que la comercialización del ganado mayor y menor es principalmente fuera de la zona (ciudad Guatemala y México); dentro de la zona se da a baja escala.

Los granos básicos son producidos por la clase pobre, comercializado a través de intermediarios. El ganado mayor es producido por los acomodados y comercializado a través de intermediarios.

La compra de alimentos básicos se realiza en el mercado municipal de Santa Elena mientras que la venta de alimentos básicos se lleva a cabo a través de intermediarios directo en las aldeas. La compra es constante para los diferentes grupos socioeconómicos durante todo el año a pesar de las fluctuaciones en los precios de los granos básicos, regidos por la oferta y demanda.

El acceso al mercado en la zona es malo (grandes distancias, carreteras de terracería, ausencia de transporte colectivo), y constituyen el factor principal que limita la compra/venta de los productos; ya que solo los intermediarios cuentan con los recursos para trasladarse dentro de las distintas áreas de la zona, acaparando el mercado de la zona imponiendo los precios.

El acceso a alimentos básicos se ve afectado por el aumento de los precios de compra, afectando a la clase socioeconómica, pobre y extremadamente pobre principalmente.

La zona es un importador de granos básicos de la zona II, Guatemala y México; ya que su suelo es poco productivo. Otros productos importantes en el mercado de la zona, que generan ingresos son la exportación de madera a México, Belice y Guatemala; y la exportación de xate, chicle y pimienta a Estados Unidos.

El rol del intermediario juega un papel importante en el desarrollo de los mercados ya que es el enlace entre el productor y el mercado, la mayoría de intermediarios son pobladores de la misma zona, no están organizados por lo cual los precios no se pueden negociar.

La venta de mano de obra no calificada es la principal fuente de ingresos de la zona para las clases sociales pobre y extrema pobreza; mientras en el área urbana lo es la venta de mano de obra calificada.

La clase acomodada es la que proporciona fuentes de empleo principalmente a través de jornal en fincas, concesiones madereras, trabajos agrícolas.

Otra fuente de empleo es la institución gubernamental, que contrata maestros, empleados de municipalidades, entre otros.

La clase media labora en instituciones o empleos fijos, con salarios establecidos, como industria hotelera, escuelas, servicios profesionales, etc.

#### **8.6.4 Migración**

La migración se da por la estacionalidad del empleo, regido por las temporadas de cosecha. Las industrias generadoras de empleo que existen en la zona son la industria maderera y la industria turística.

La industria maderera proporciona empleos fijos y no producen migración. La industria turística es relativamente constante durante todo el año, por lo que no induce migración.

La falta de industria tiene como consecuencia la falta de empleo, siendo este último el factor principal que genera la migración de la mayoría de la población.

La mayoría de la población migra hacia Belice para trabajar en el corte de caña y naranja como jornaleros. Las mujeres que migran a Belice se dedican a prostitución, realizando una migración temporal.

Migran a México de forma temporal para tratar de migrar a Estados Unidos en busca de empleo. La migración a Estados Unidos a través de suelo mexicano es constante, pero tiene un aumento en los meses de noviembre y diciembre por disminución de control en fronteras, la clase que migra es la pobre y medio siendo el hombre e hijos varones los principales emigrantes.

El porcentaje de migración es de un 20%. No existe migración significativa dentro de la zona. La inmigración principal es de las Verapaces y Quiché.

#### **8.6.5 Desagregación por Grupos Socioeconómicos**

Los grupos socioeconómicos se diferencian principalmente por la cantidad de tierra poseída, capacidad de inversión, tenencia de ganado, venta de mano de obra calificada y no calificada y sus actividades varían de acuerdo a la capacidad de inversión y el grado de preparación académica.

Se identifican 4 niveles socioeconómicos: extrema pobreza, pobres, medio y acomodados (Ver gráfica 9).

Extrema pobreza: no poseen tierra propia, la tierra donde vive es del patrón, invadida o tierras municipales, no tiene ningún grado de preparación, su principal fuente de ingreso es a través del jornal, cultivan a mano con azadón, poseen 5 cabezas de ganado menor. El número de integrantes en la familia

es de 10 a 12 personas (Ver gráfica 9).

Pobre: poseen tierra propia, cultivan granos básicos a mano, en su mayoría para autoconsumo, su principal fuente de ingreso en la venta de mano de obra no calificada, poseen 10 ganados menores. El número de integrantes en la familia es de 8 a 10 personas.

Medio: poseen tierra propia, poseen preparación académica por lo que reciben remuneración económica, cultivo de granos básicos para autoconsumo y venta, se dedican en menor escala a la crianza y engorde de ganado mayor (promedio 50 cabezas). El número de integrantes en la familia es de 6 a 7 personas (Ver gráfica 9).

Acomodado: poseen grandes extensiones de tierra propia, preparación académica y se dedican exclusivamente a la crianza y engorde de ganado mayor (350 cabezas), negocios de exportación (concesionarios madereros, xate, chicle, pimienta), comercio ilegal (contrabando de drogas, venta ilegal de ganado en pie a México, extracción de madera fuera de las concesiones madereras). El número de integrantes en la familia es de 4 a 5 integrantes (Ver gráfica 9).

Con lo anterior podemos afirmar lo siguiente; la capacidad de inversión genera la posibilidad de mayores ingresos, asegurando el acceso a alimento a través de compra. Esta inversión se limita a la clase socioeconómica de los acomodados, que invierten en tenencia de ganado y terreno para pastos.

La educación permite al grupo socioeconómico medio la posibilidad de ofrecer mano de obra calificada y acceder a un salario mensual garantizado. La falta de preparación académica remite a la clase socioeconómica pobre, y extremadamente pobre al trabajo en jornal como única fuente de empleo, limitando su acceso a los alimentos a través de la compra.

Los grupos socioeconómicos son dinámicos. Los pobres están aumentando en número a causa de: la inmigración de otras zonas, tasa de natalidad alta, disminución de fuentes de empleo.

### **8.6.6 Fuentes de Alimento**

La fuente principal y exclusiva de alimento del acomodado es a través de la compra. En el grupo socioeconómico medio es a través del autoconsumo de la producción propia de cultivo, pesca/caza entre otros. A diferencia del pobre y extremadamente pobre sus fuentes son producción propia de cultivo, compra, pesca, caza y recolección, su diferencia radica en los porcentajes de cada uno. (Ver tabla 7 y gráfica 10).

### **8.6.7 Fuentes de Ingreso**

Las fuentes de ingreso varían para los diferentes grupos socioeconómicos, de acuerdo a las actividades que estos se dediquen.

Para los acomodados, la producción de ganado mayor es la principal fuente de ingreso, sin embargo el comercio informal e ilegal se basa en la venta ilegal de ganado en pie a México, extracción de madera, productos de exportación sin regulación aduanera y comercio de drogas (Ver tabla 8 y gráfica 11).

La clase media, pobre y extremadamente pobre dependen de un empleador para la venta de mano de obra calificada y no calificada (Ver tabla 8 y gráfica 11).

El comercio ilegal de los pobres, se caracteriza por el robo y venta de animales y plantas exóticas en peligro de extinción con alto valor comercial, robo de piezas de arqueología, contratados para extraer la resina de chico zapote para la producción de chicle (Ver tabla 8 y gráfica 11).

### **8.6.8 Amenazas**

Los incendios por lo regular se producen en cada estación de verano, afectan el área boscosa donde se encuentra la fuente de trabajo de la clase pobre y extremadamente pobre, y la fuente de negocio del acomodado para la exportación.

Existen dos tipos de incendios en la zona, naturales y provocados; los incendios naturales son producidos por las altas temperaturas y la acumulación de maleza seca y los incendios provocados generalmente por la inexperiencia de las personas al quemar el pasto para el ganado o limpiar sus terrenos para la cosecha.

Las plagas es la segunda amenaza en orden de importancia, afectan el área de producción de cultivos ya que las especies que se alimentan de hojas migran por la destrucción del bosque que era su alimento natural.

El tratado de libre comercio es una amenaza potencial ya que no hay forma en que compitan contra un producto de mejor calidad a un menor precio.

El avance de la frontera agrícola\* es otra amenaza potencial por la destrucción masiva de suelo.

\*Avance de la frontera agrícola: utilización de la tierra de vocación forestal para cultivo de granos básicos y papa en las tierras más altas, resultando en deforestación y menor área cultivable.

### **8.6.9 Estrategias de Respuesta**

Los acomodados para los incendios no hace nada (aprovecha el terreno quemado para introducción de pasto para ganado). Para las plagas utilizan plaguicidas.

La clase media para los incendios no tienen ninguna estrategia de respuesta y al igual que el grupo acomodado implementan el uso de insecticidas o plaguicidas para las plagas, las cuales aparecen después de los incendios aproximadamente 3 meses después.

Pobre y extremadamente pobre para los incendios realizan rondas, limpieza de terrenos (estrategia negativa ya que queman la basura). Mientras para las plagas realizan la introducción de cebos en tierra y fumigación con métodos convencionales como el uso de agua jabonosa.

Por lo anterior aseguramos que las amenazas afectan grandemente la seguridad alimentaria del pobre y extremadamente pobre principalmente, ya que las plagas se comerán los cultivos de los que dependen, por lo que tienen que vender algún bien material o recurrir a otras fuentes de ingreso (comercio ilegal) para recuperar la pérdida.

Todas las estrategias son viables, pero no disminuyen la posibilidad de recurrencia.

### **8.6.10 Indicadores de Alarma y Parámetros**

Incendios: aumento de calor en época de verano por arriba de los 42 grados centígrados, prolongación de lluvia copiosa (mayor de 4 meses) y limpieza de terrenos a través de rosas.

Plagas: aparición de incendios naturales o prolongados.

**8.7 Zona IV:** Comprende los municipios de Puerto Barrios, Morales, Los Amates y parte del municipio de Livingston, del departamento de Izabal.

**Bachilleres encargados de la zona:** Alberto Eliú García Cornejo,  
Paula Marbella Polanco Zea,  
John Frank Sliwinski Herrera.

**TABLA 10**

**FUENTES DE ALIMENTOS POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA IV**

<b>Fuente de ingreso</b> <b>Grupo Socioeconómico</b>	<b>Alta (%)</b>	<b>Media alta (%)</b>	<b>Media baja (%)</b>	<b>Baja (%)</b>
Producción de cultivos propios	0	0	43	60
Compra	100	95	50	35
Producción de ganado menor* y derivados	0	4	5	4
Producción de ganado mayor**y derivados	0	1	1	0
Recolección/Caza/Pesca	0	0	1	1
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

**Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.**

\*Ganado menor: es el de reses menores; o sea cabrio, lanar, aviar, etc.

\*\*Ganado mayor: es el que se compone de reses mayores; esto es, el vacuno, el caballar, etc.

**TABLA 11**

**FUENTES DE INGRESOS POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA IV**

<b>Fuente de ingreso</b> <b>Grupo Socioeconómico</b>	<b>Alta (%)</b>	<b>Media alta (%)</b>	<b>Media baja (%)</b>	<b>Baja (%)</b>
Venta de mano de obra no calificada	0	0	50	83
Venta de cultivos propios	0	20	22	0
Venta de ganado menor * y derivados	0	1	3	2
Venta de ganado mayor** y derivados	79	50	0	0
Comercio formal	20	4	0	0
Remesas	0	10	25	15
Trabajo asalariado	1	15	0	0
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

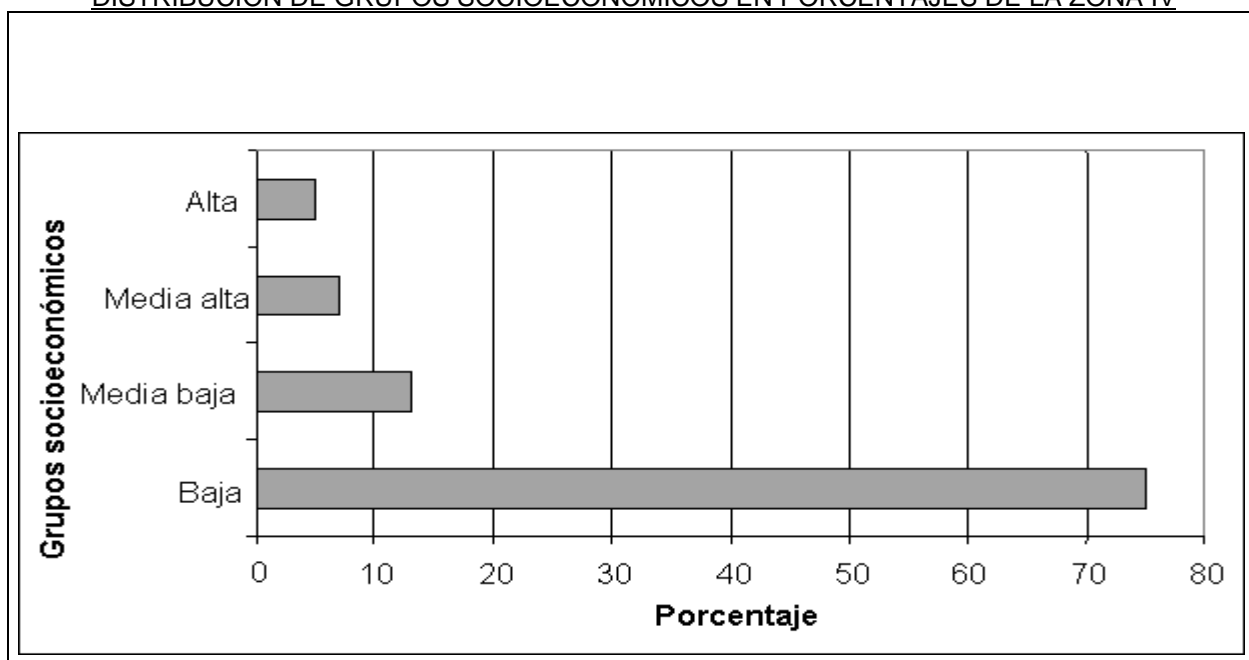
**Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.**

\*Ganado menor: es el de reses menores; o sea cabrio, lanar, aviar, etc.

\*\*Ganado mayor: es el que se compone de reses mayores; esto es, el vacuno, el caballar, etc.

**GRÁFICA 13**

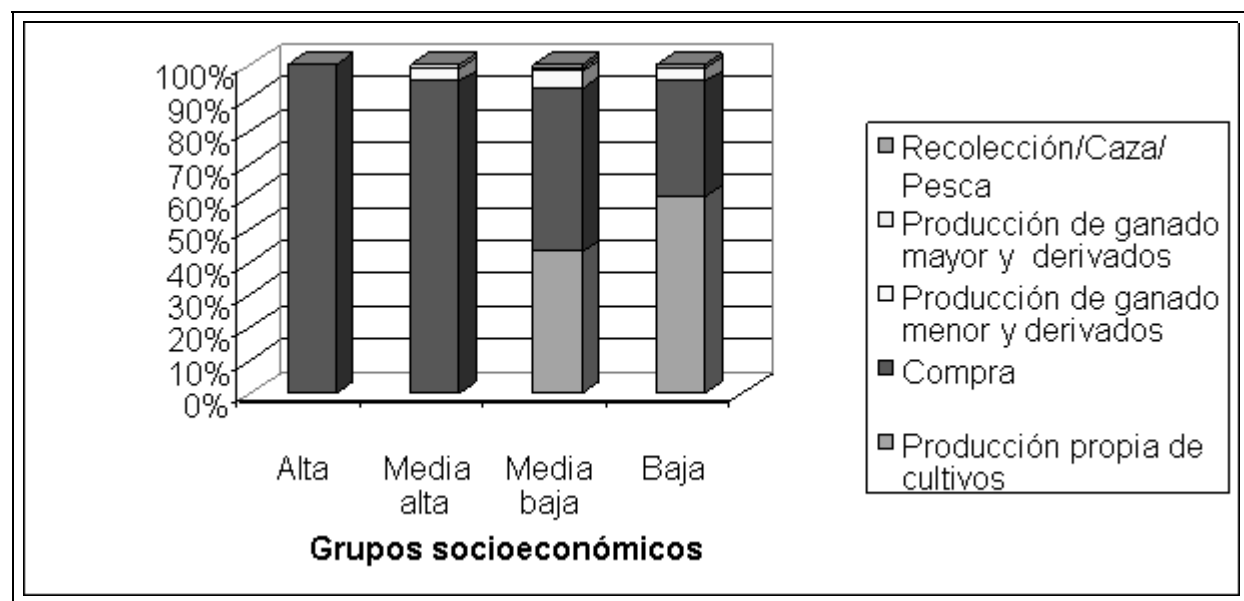
**DISTRIBUCIÓN DE GRUPOS SOCIOECONÓMICOS EN PORCENTAJES DE LA ZONA IV**



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

**GRÁFICA 14**

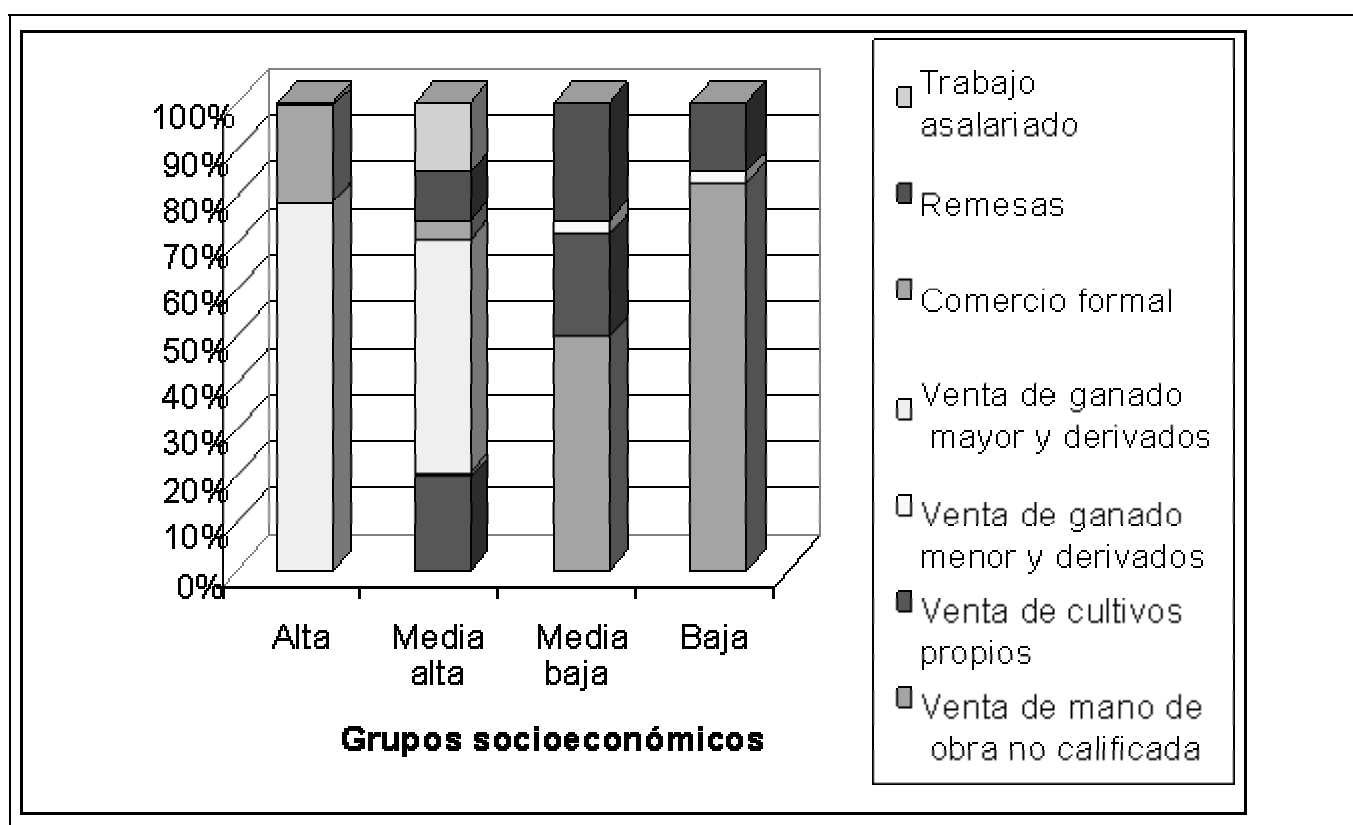
**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE ALIMENTOS EN PORCENTAJE POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE ZONA IV**



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

**GRÁFICA 15**

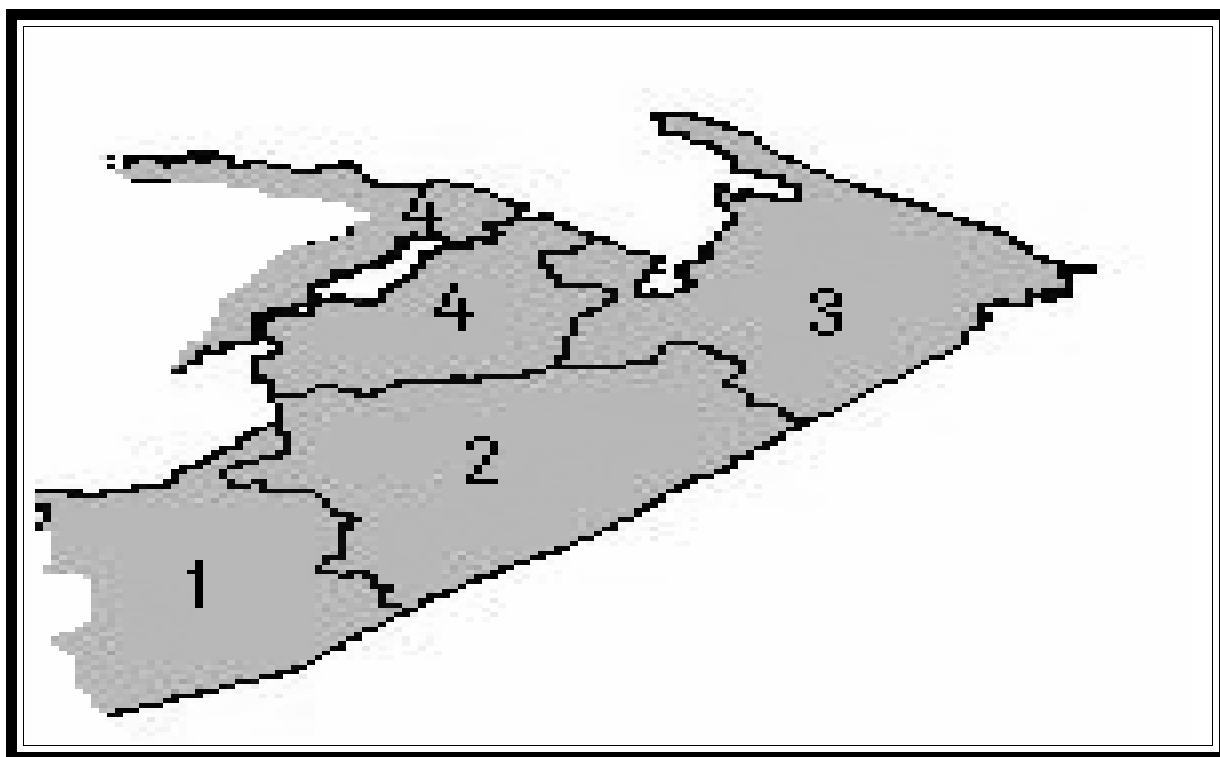
**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE INGRESOS EN PORCENTAJE POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA IV**



**Fuente:** datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.

**GRÁFICA 16**

**MAPA DE LA ZONA IV**



**Izabal:** 1-Los Amates, 2-Morales, 3-Puerto Barrios, 4-Parte de Livingston (zona costera y Río Dulce)

***Fuente: elaboración propia.***



**TABLA12**

**CALENDARIO ESTACIONAL DE LA ZONA IV**

Actividades/meses	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC
<b>Temporada</b>												
<b>Lluviosa</b>												
<b>Mayor precipitación</b>												
<b>Seca</b>												
<b>Cultivos</b>												
<b>Tomate</b>												
<b>Banano</b>												
<b>Palma</b>												
<b>Hule</b>												
<b>Piña</b>												
<b>Chile</b>												
<b>Primera Maíz</b>												
<b>Segunda Maíz (cosecha de fuego)</b>												
<b>Migración</b>												
<b>Dentro de la Zona</b>												
<b>Migración a corte de maíz</b>												
<b>Migración a recolección de piña</b>												
<b>Migración a corte palma africana</b>												
<b>Migración a recolección de hule</b>												
<b>Migración Fuera</b>												
<b>Levantar potreros y Chapear</b>												
<b>Tapisca de maíz</b>												
<b>Cosecha de camarón</b>												
<b>Aumento de Precios</b>												
<b>Verduras</b>												
<b>Granos básicos</b>												
<b>Escasez de Alimentos</b>												

**Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.**

## 8.8 Análisis Zona IV

### 8.8.1 Descripción de la Zona

La zona esta ubicada al Nor-Este de la ciudad capital, cuenta con los municipios de: Puerto Barrios, Morales, Los Amates y parte del municipio de Livingston (zona costera y río Dulce) del departamento de Izabal (Ver gráfica 16). La Zona limita al Oeste con el Municipio del Estor y Livingston, municipios del departamento de Izabal y al Sur limita con Honduras. Se accede por medio de la carretera CA -14.

Es de vocación forestal. El suelo esta compuesto por arcilla y partículas de arena provenientes de roca desgastada lo cual lo hace característico en la filtración de agua de lluvia y muy fértil para cultivos de

banano, piña, hule, palma y otros. Entre los ríos de importancia, podemos mencionar el río Motagua, río Dulce, Saxtún en la frontera con Belice y Río Nuevo.

Entre los recursos naturales tenemos toda el área de bosque, la reserva de punta de Manabique, Saxtún y Sierra Caral.

Los lugares turísticos más importantes son: Santo Tomás de Castilla, Manabique, Punta de Palma, Río Dulce y Puerto de Livingston.

La temperatura varía entre 25 a 35 grados centígrados. El promedio anual de precipitación pluvial es de 1,800 a 2,500 milímetros cúbicos.

Entre las actividades agrícolas más importantes, se encuentran: el cultivo de granos básicos, chile, tomate, piña, banano, palma, hule y arroz. El cultivo de banano comprende aproximadamente 7000 hectáreas y 5000 hectáreas son de palma africana, las cuales se encuentran plantadas en Morales, Puerto Barrios y los Amates. Las Bananeras que se encuentran en esta zona son: Chiquita Banana, y del Monte.

Las principales fuentes de empleo son, la venta de mano de obra no calificada en crianza de ganado, jornales en palma africana y banano, construcción, comercio formal, elaboración de artesanías, actividad portuaria (operarios) y comercio informal.

El patrón general de los medios de vida continúa siendo el cultivo de granos básicos para consumo propio. También depende de la venta de mano de obra no calificada como jornaleros principalmente en las fincas ganaderas y en agricultura, especialmente en el banano, la palma africana y el hule que ha perdido fuerza en los últimos años. El empleo dentro de la zona es un 15-25% de la población, el 75-85% restante, proviene de la zona XIV, VII y VIII. La población que trabaja en las transnacionales se encuentra en mejores condiciones que la población que la que no tiene acceso a este tipo de empleo.

Un 25% de la población es urbana y un 75% es rural. La comunidad garífuna comprende el 8% de la población, los indígenas comprenden el 90% de la población y el 2% restante son ladinos.

### **8.8.2 Calendario Estacional**

Hay dos temporadas en el año, la lluviosa que es de junio a febrero y la temporada seca que comprende los meses de marzo a mayo.

El maíz se siembra dos veces al año, la Postrera representa un 60% de la producción y la primera un 40%.

La clase socioeconómica baja y media baja tienen mayor acceso a los granos básicos durante las épocas de cosecha y en septiembre a diciembre que es cuando se emplean en el corte de palma por lo que obtienen mayor ingresos y por lo mismo mayor fuente de alimentos.

La migración dentro de la zona se da a lo largo del año, ya que durante todo el año se cosecha banano, hule y palma africana, este tipo de migración es temporal, ya que utilizan el plan de 22 días, para evitar la organización de sindicatos.

La temporada de escasez de alimentos es de enero a febrero y de mayo a junio, esta época coincide con el aumento de precios de granos básicos y de verduras. La hierba mora y la flor de izote son los alimentos silvestres que se recolectan con mayor frecuencia. En esta zona, se acostumbra a cazar iguanas, venados y tepezcuintle. El tipo de pesca es artesanal y únicamente para el consumo local.

Los meses de mayor compra son diciembre y abril, ya que son épocas festivas.

Los cambios en la oferta y la demanda afectan el consumo de granos básicos, ya que cuando hay cosecha disminuyen los precios y cuando hay escasez los precios aumentan. En el caso del maíz aumenta su precio de 80 quetzales el quintal a 125 quetzales el quintal, en los meses de agosto,

septiembre y octubre, ya que son los meses de menor producción, por ser antes de la cosecha. El frijol aumenta su precio de 220 Quetzales el quintal a 300 a 325 quetzales por quintal en los meses antes de la cosecha. El precio del arroz por otro lado se mantiene durante todo el año a 250 quetzales el quintal.

### **8.8.3 Mercados**

La influencia que tiene la ubicación de la zona es principalmente la cercanía al mar, puesto que posee unos de los principales puertos del país y una comunicación vial que atraviesa toda la zona y lo conecta con la capital del país. Dicha influencia se refleja en la facilidad de los productores de la zona de comercializar con el extranjero y la capital, por lo que atrae a las transnacionales, quienes exportan banano, palma y hule principalmente.

Los mercados de Puerto Barrios, Morales, Río Dulce y capital son los mercados principales. El Banano, el hule y la Palma, son los principales cultivos para la venta. El ganado mayor no tiene un mercado específico, generalmente se comercializa directamente con los carniceros, rastros locales y en la capital y es la clase alta y media alta los principales proveedores de este.

El acceso a los mercados en la zona es bueno, se cuenta con caminos asfaltados y por lo tanto existe una buena comunicación entre los municipios de la zona. Las limitaciones en el acceso a mercados, son la toma de carreteras por las manifestaciones. Otra limitación es el costo del acceso por vía acuática ya que obliga a los productores a utilizar intermediarios para vender sus productos. La clase socioeconómica baja y media baja son las más afectadas ya que los intermediarios les obligan a vender sus productos a muy bajos precios. Los intermediarios que pertenecen a la clase social media alta, así como los medianos productores son los principales involucrados en el comercio de la zona. Los intermediarios se encuentran organizados para negociar los productos con los productores, quienes no están organizados.

Los lugares dentro de la zona donde las personas compran sus alimentos son: tiendas y mercados municipales. Los alimentos que la gente compra principalmente son maíz, frijol, azúcar, arroz, sal, cebolla, tomate y carne.

Del consumo total, el 75% del maíz, el 40% del frijol y el 5% del arroz proviene de la producción propia de la zona. El 20% del maíz proviene de Zacapa, Chiquimula y Petén. Un 50% del frijol proviene de Ipala, Chiquimula y Petén. El 90% del arroz proviene de Petén y Chiquimula. La ruta principal utilizada es la carretera al Atlántico. Se deben de importar alimentos básicos debido a que esta zona no alcanza a cubrir la demanda de la población.

En menor porcentaje se importan alimentos de Honduras (maíz 5%), (frijol 10%), (Arroz 7%) y Belice (arroz 3%) debido a que son países fronterizos.

Los principales productos que se venden fuera de la zona son: banano, aceite de palma africana, hule y ganado, generalmente utilizan la ruta al Atlántico y las rutas portuarias. El banano generalmente se exporta a Estados Unidos en un 80% y a Europa en un 20%. El banano de desecho se comercia en el interior del país, principalmente a la capital. El hule, el banano y la palma son comercializados directamente por las transnacionales.

Las artesanías se comercializan dentro de la zona, que en su mayoría son trabajo en piedra y en madera, se producen en muy poca cantidad, la cual no es significativa para la población.

El principal producto no agrícola de comercio en esta zona es el ganado. La ganadería representa una fuente de ingresos importante tanto para la clase media como para la clase alta.

Las actividades productivas varían según cada grupo socioeconómico, ya que la clase social baja vende su mano de obra principalmente en las fincas ganaderas, la agricultura y la palma africana. La clase social media baja, vende su mano de obra no calificada en transnacionales bananeras y huleras, además puede tener acceso a las actividades portuarias. Por otro lado la clase social media alta y alta se dedica principalmente a la producción de ganado y tienen acceso a empleos calificados y al comercio formal.

### 8.8.4 Desagregación por Nivel Socioeconómico

Los grupos socio económicos están definidos por la tenencia de tierra y por la capacidad de cultivar y producir esa tierra. Esta capacidad está determinada principalmente por el acceso al crédito el cual lo determina la tenencia de tierra. Además, también están definidos por la clase de ganado que posee, el tipo de agricultura que realiza, si es artesanal o industrial, si es para la venta o el consumo propio, la variedad de cultivo y por la capacidad de acceder a distintos mercados laborales.

La clase social baja tiene acceso a 4 manzanas, las cuales se encuentran registradas a nombre del hombre y se distribuyen de la siguiente manera, 3 manzanas para granos básicos, 1 manzana para vivienda y cuidado de animales así como siembra de chile y yuca. Poseen 13-15 ganados menores, que son para consumo propio y venta. La principal actividad productiva es la venta de mano de obra como jornaleros en las fincas de ganado, tapiscando maíz, agricultura y ocasionalmente en palma africana. Los cultivos en este grupo social son el maíz y el frijol. Los únicos bienes productivos que se poseen son las herramientas básicas para cultivar, un machete y un azadón. Los activos líquidos, únicamente provienen de las remesas. El tamaño promedio del hogar es de 5-7 miembros. Este grupo representa el 75% de la población de la zona (Ver gráfica 16).

La clase social media baja tiene acceso a 10-20 manzanas, las cuales se encuentran registradas a nombre del hombre y se distribuyen de la siguiente manera, 8 manzanas para cultivos de granos básicos, 1-2 manzanas para pasto, 8 manzanas para rotación de cultivo, media manzana para piña, media para hortalizas y chile y 1 manzana para vivienda y ganado menor. Poseen 1 a 2 ganados mayores y 12 a 17 ganados menores. La actividad productiva principal es la venta de mano de obra no calificada en jornales, en palma, banano y hule. Los bienes productivos que posee son un pick-up, dos bombas de fumigar, machete, azadón y una desgranadora. Los activos líquidos son las remesas y el crédito. El tamaño promedio del hogar es 4 miembros. Este grupo representa el 13% de la población de la zona (Ver gráfica 16).

La clase social media alta tiene acceso a 20-30 manzanas las cuales se encuentran registradas a nombre del hombre y se distribuyen de la siguiente manera, 8 manzanas para cultivos de granos básicos, 10 manzanas para pasto, 8 manzanas para rotación de cultivos, 1 manzana para reserva, 2 manzanas para cultivos de cítricos o piña y 1 manzana para ganado menor. Poseen 21 a 27 cabezas de ganado mayor, un 95% de engorde y 5% de leche y 26 a 31 cabezas de ganado menor. La principal actividad productiva es el trabajo asalariado y servicios profesionales. Los bienes productivos que posee este grupo son un pick-up, un camión, machete, azadón, una picadora para pasto y una báscula. Los activos líquidos de este grupo son ahorros, remesas y buen acceso a créditos. Tamaño promedio del hogar es de 4 miembros. Este grupo representa el 7% de la población de la zona (Ver gráfica 16).

La clase social alta tiene acceso a entre 4 y 10 caballerías, la cual aparece registrada a nombre del hombre y se distribuye de la siguiente manera: 2-3 caballerías para pasto, 1 caballería para rotación de potreros y el resto es reserva forestal y tierra en descanso. Poseen de 210 a 310 cabezas de ganado mayor las cuales son de engorde. Un 40% de esta población se dedican al hule para lo cual utilizan entre 5 a 10 manzanas. En este grupo socioeconómico los sectores de empleo son el comercio, y servicios profesionales. Los bienes productivos más comunes en este grupo son: una picadora para pasto, un camión, un tractor, una báscula, y un pick-up. Sus activos líquidos son ahorro y tienen buen acceso al crédito. El tamaño promedio del hogar es de 3 a 4 miembros. Este grupo representa el 5% de la población de la zona (Ver gráfica 16).

La relación entre los grupos es tipo laboral, donde la clase alta y media alta es empleadora de la clase media baja y baja.

La clase social baja ha aumentado, por cierre de fincas bananeras, esto se debe a la baja productividad de las mismas y a causa de sindicatos locales. Además no se tienen las tierras con título de propiedad, por lo que no tienen acceso a crédito, por lo que no producen y se ven en la necesidad de vender la tierra.

La clase media baja y alta por otro lado tiene un nivel educativo más alto y por lo mismo mejores oportunidades de empleo, por lo que pueden aumentar sus ingresos y acceder a distintos mercados laborales.

### **8.8.5 Fuentes de Alimentos**

La clase baja obtiene un 60% de sus alimentos del consumo de su producción propia de cultivos, lo que implica que al momento de existir una pérdida de la cosecha de granos básicos esta clase social sería la más afectada, compran un 35% de la comida, la cual es de baja calidad y poco diversa (Ver tabla 10 y gráfica 14).

La clase social media baja compra la mitad de lo que consume, son también alimentos de bajo costo y no de buena calidad. La otra mitad restante la obtiene del consumo de producción propia de cultivos, ganado menor y derivados y una mínima cantidad de recolección (Ver tabla 10 y gráfica 14).

La clase social media alta y alta, al contrario de las demás clases sociales, consumen en un muy bajo porcentaje lo que producen, por lo que compran la mayoría de sus alimentos. Estas clases sociales poseen mayores ingresos, por lo que tienen acceso a alimentos de mejor calidad y diversidad (Ver tabla 10 y gráfica 14).

### **8.8.6 Fuente de Ingresos**

La clase baja genera un 83% a través de la venta de su mano de obra no calificada, en la agroindustria, un 15% proviene de las remesas y un 2% de la venta de ganado menor y derivados. Se dedica exclusivamente a la agricultura y a la venta de su mano de obra en fincas, por lo que su capacidad de ingresos es más baja que las demás grupos socioeconómicos, quienes poseen más diversidad de empleo, poseen mayor capital y mejor acceso a crédito (Ver tabla 11 y gráfica 15)

La clase media baja, obtiene la mitad de sus ingresos de la venta de mano de obra no calificada en las bananeras, la palma, el hule y la actividad portuaria, 25 % de las remesas, 22 % de la venta de su producción propia de cultivos, 3 % de la venta de ganado menor y derivados. Tienen mayores ingresos y así mayor acceso a alimentos (Ver tabla 11 y gráfica 15).

La clase media alta y alta obtiene un mayor porcentaje de sus ingresos de la venta de ganado mayor, de producción propia de cultivos, del trabajo asalariado y del comercio formal (Ver tabla 11 y gráfica 15).

### **8.8.7 Amenazas**

Son las siguientes:

Lluvias: se dan cada dos años, generalmente en los meses de febrero, marzo o abril. La población más afectada es la clase baja y la media baja, ya que pierden un gran porcentaje de sus cultivos.

Plagas: son frecuentes, se dan todos los años, y están relacionadas con los cambios bruscos de clima. El barrenillo, es un gusano que afecta el cultivo del frijol, marchitando la raíz y la tortuguilla se come las hojas del maíz. La gallina ciega y las hormigas son los animales que afectan más los cultivos.

Inundaciones: se dan más o menos cada dos años, afectando la mayoría de cultivos.

Sequías: Son poco frecuentes en la zona pero dañan la mayoría de los cultivos.

La amenaza nueva o potencial puede ser el tratado del libre comercio -TLC-, sin saber la población exactamente como podría afectarlos.

### **8.8.8 Estrategias de Respuesta**

La clase social baja y media baja presenta aumento en la migración interna y externa, en busca de nuevas y mejores oportunidades de empleo. Utilizan pesticidas para sus cosechas, piden ayuda a -ONGs-, al gobierno o venden sus animales para obtener ingresos de otra manera.

La clase media alta hace uso de sus ahorros, solicita crédito venden ganado mayor y menor o traslada el ganado a otros potreros y también hacen uso de pesticidas.

La clase social alta usa sus ahorros, solicitan créditos y trasladan el ganado a otros potreros.

### **8.8.9 Indicadores de Alarma y Parámetros**

Sequías: ausencia de lluvias en los meses de mayo y junio, prolongación de la canícula por mas de 15 días.

Inundaciones: en octubre y noviembre aumento de la precipitación pluvial e informes de INSIVUMEH.

Lluvias erráticas: más de 2 días consecutivos de lluvia en época de verano.

Plagas: se marchita el cultivo y hojas comidas.

**8.9 Zona V:** Comprende 108 municipios de 7 departamentos: Comalapa, Tecpán, Patzún, Patzicía y Santa Cruz Balanyá del departamento Chimaltenango; Sololá, San José Chacayá, Santa María Visitación, Santa Lucía Utatlán, Nahualá, Santa Catarina Ixtahuacán, Santa Clara La Laguna, Concepción, San Andrés Semetabaj, Panajachel, Santa Catarina Palopó, San Antonio Palopó, San Lucas Tolimán, Santa Cruz La Laguna, San Pablo La Laguna, San Marcos La Laguna, San Juan La Laguna, San Pedro La Laguna y Santiago Atitlán del departamento de Solola; Totonicapán, San Cristóbal Totonicapán, San Francisco El Alto, San Andrés Xecul, Momostenango, Santa María Chiquimula, Santa Lucía La Reforma y San Bartolo del departamento de Totonicapán; Quetzaltenango, Salcajá, Olinstepeque, San Carlos Sija, Sibilia, Cabricán, Cajolá, San Miguel Signila, San Juan Ostuncalco, San Mateo, Concepción Chiquirichapa, San Martín Sacatepéquez, Almolonga, Cantel, Huitán, Zunil, San Francisco La Unión, La Esperanza y Palestina de Los Altos del departamento de Quetzaltenango; San Marcos, San Pedro Sacatepéquez, San Antonio Sacatepéquez, Comitancillo, San Miguel Ixtahuacán, Concepción Tutuapa, Tejutla, Ixchiguan, San José Ojetenam, Sipacapa, Esquipulas Palo Gordo, Río Blanco y San Lorenzo del departamento de San Marcos; Huehuetenango, Chiantla, Malacatancito, Nentón, San Pedro Necta, Jacaltenango, Soloma, San Ildefonso Ixtahuacán, Santa Barabara, San Miguel Acatán, San Rafael Independencia, Todos Santos Cuchumatán, San Juan Atitán, Santa Eulalia, San Mateo Ixtatán, Colotenango, San Sebastián Huehuetenango, Concepción Huista, San Juan Ixcoy, San Antonio Huista, San Sebastián Coatán, Barillas, Aguacatán, San Rafael Petzal, San Gaspar Ixchil, Santiago Chimaltenango y Santa Ana Huista del departamento de Huehuetenango; Santa Cruz del Quiché, Chiché, Chinique, Chajul, Chichicastenango, Patzité, San Antonio Ilostenango, San Pedro Jocopilas, Cunén, San Juan Cotzal, Nebaj, San Andrés Sajcabajá, Sacapulas, San Bartolomé Jocotenango, Canillá, parte de Uspantán y Chicamán del departamento de Quiché.

**Bachiller encargado de la zona:** Julia Gabriela Gómez Toledo

**TABLA 13**

**FUENTES DE ALIMENTOS POR GRUPOS SOCIOECONÓMICOS DELA ZONA V**

<b>Fuente de alimentos</b>				
<b>Grupos socioeconómicos</b>	<b>Alto (%)</b>	<b>Medio (%)</b>	<b>Pobreza (%)</b>	<b>Extrema pobreza (%)</b>
Compra	80	65	63	75
Producción propia de cultivos	20	32	35	20
Trueque	0	1	0	1
Donaciones	0	0	0	2
Recolección	0	2	2	2
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

***Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.***

**TABLA 14**

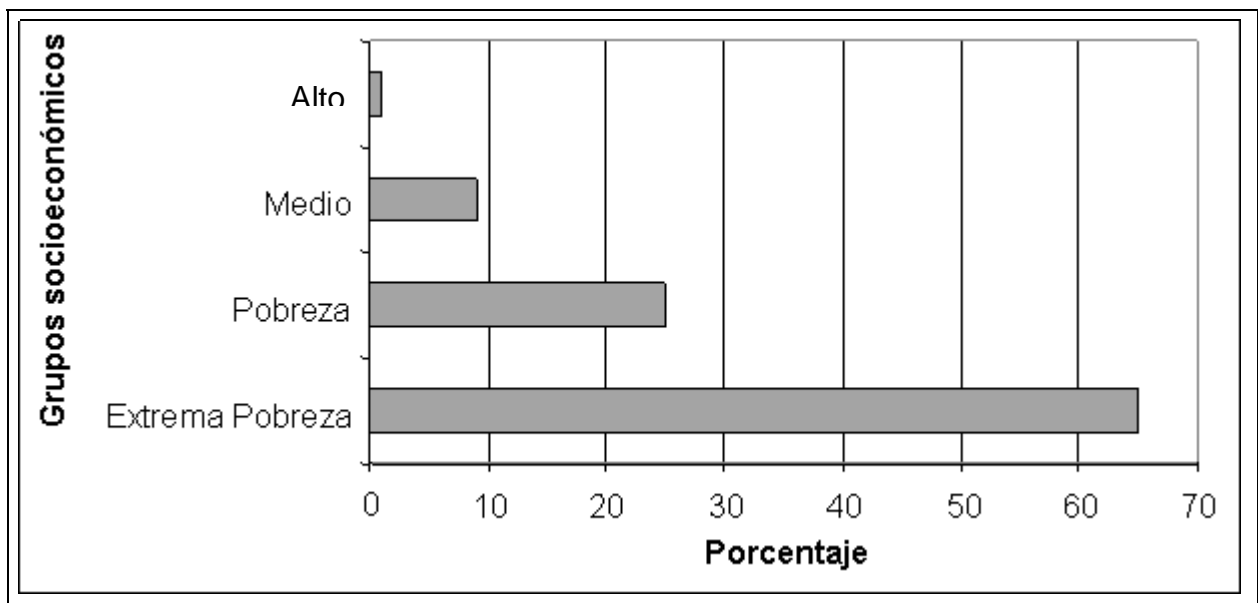
**FUENTES DE INGRESOS POR GRUPOS SOCIOECONÓMICOS DE LA ZONA V**

<b>Fuentes de ingresos</b>	<b>Alto (%)</b>	<b>Medio (%)</b>	<b>Pobreza (%)</b>	<b>Extrema pobreza (%)</b>
<b>Grupo socioeconómico</b>				
Venta de mano de obra no calificada	0	5	60	90
Venta de producción propia	25	20	25	10
Alquiler de tierras	15	5	0	0
Comercio formal	40	30	5	0
Remesas	10	15	5	0
Trabajo asalariado	10	25	5	0
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

**GRÁFICA 17**

**DISTRIBUCIÓN DE GRUPOS SOCIOECONÓMICOS EN PORCENTAJES DE LA ZONA V**

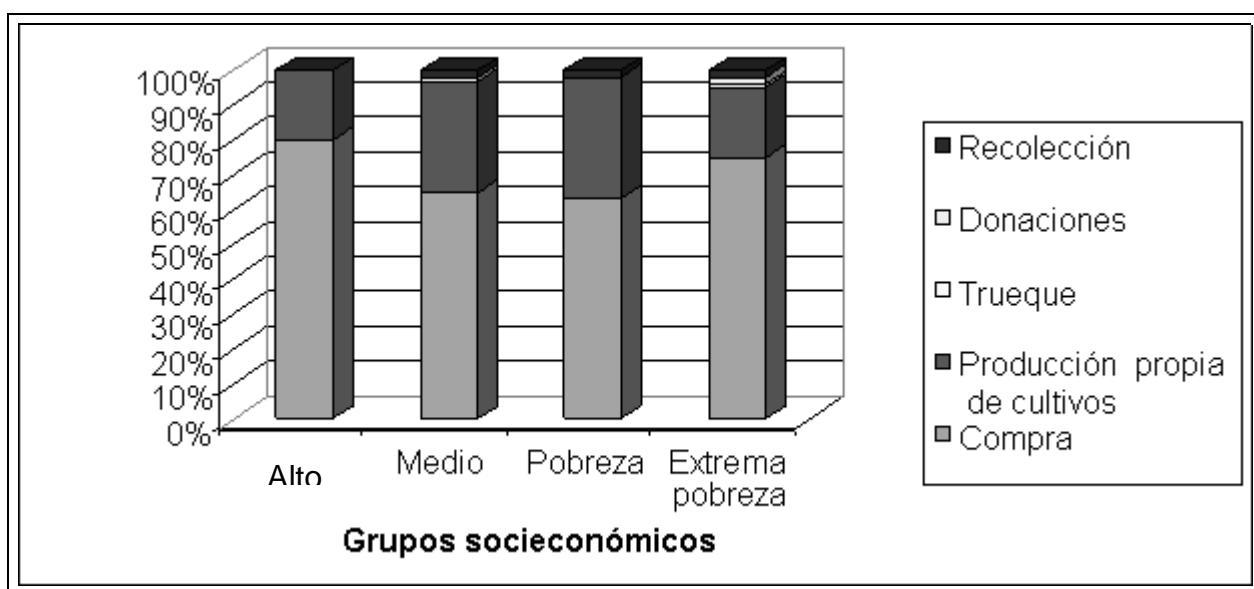


*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*



**GRÁFICA 18**

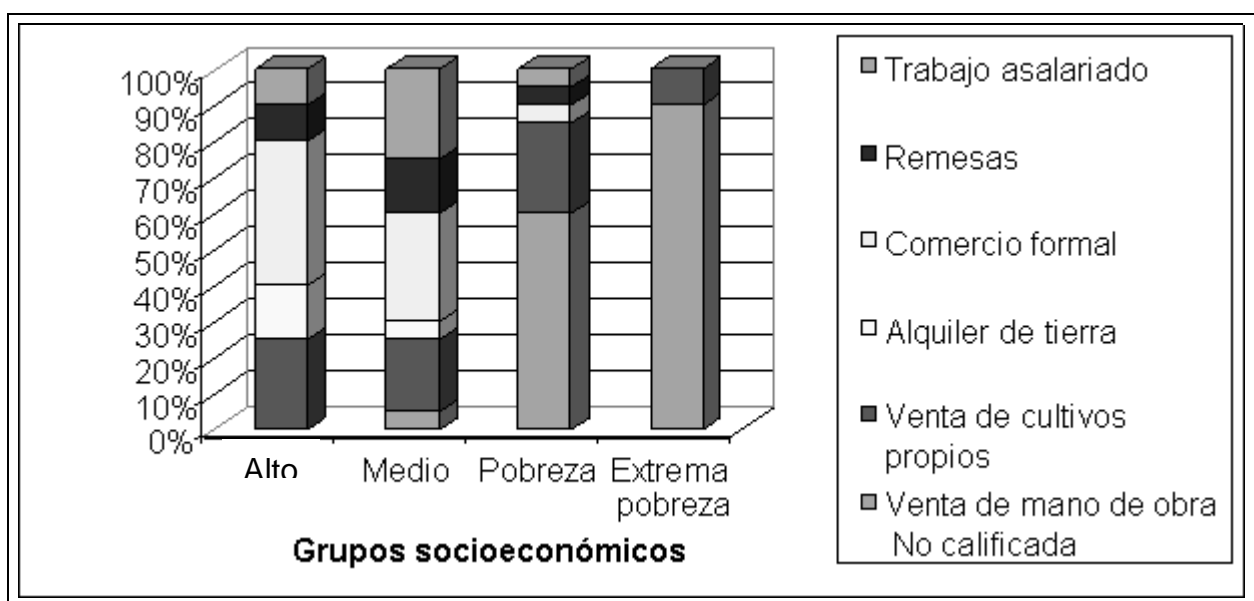
**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE ALIMENTOS EN PORCENTAJE POR GRUPOS SOCIOECONÓMICOS DE LA ZONA V**



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

**GRÁFICA 19**

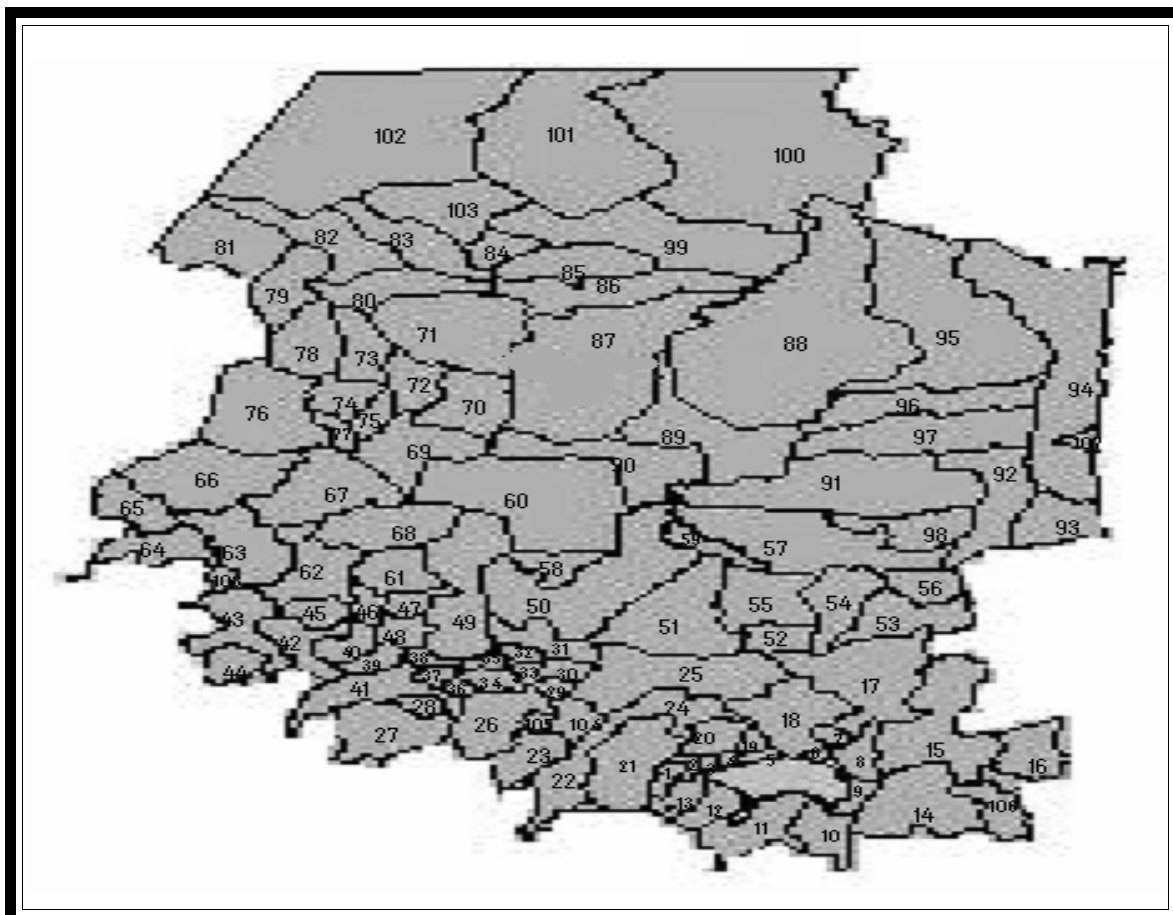
**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE INGRESOS EN PORCENTAJE POR GRUPOS SOCIOECONÓMICOS DE LA ZONA V**



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

## GRÁFICA 20

### MAPA DE LA ZONA V



Fuente: elaboración propia.

**TABLA 15**

**Sololá:** 1-Santa María Visitación, 2-Santa Clara La Laguna, 3-San Pablo La Laguna, 4-San Marcos La Laguna, 5-Santa Cruz La Laguna, 6-Panajachel, 7-Concepción, 8-Santa Catarina Palopó, 9-San Marcos La Laguna, 10-San Lucas Tolimán, 11-Santiago Atitlán, 12-San Pedro La Laguna, 13-San Juan La Laguna, 15-San Andrés Semetabaj, 18-Sololá, 19-San José Chacayá, 20-Santa Lucía Utatlán, 21-Santa Catarina Ixtahuacán, 24-Nahualá.

**Chimaltenango:** 14-Patzún, 16-Comalapa, 106-Tecpán, 107-Patzicia, 108-Santa Cruz Balanyá.

**Quetzaltenango:** 22-Zunil, 23-Quetzaltenango, 26-Concepción Chiquirichapa, 27-San Martín Sacatepéquez, 28-Ostuncalco, 29-Salcajá, 32-San Francisco La Unión, 34-Olintepeque, 35-Almolonga, 36-San Mateo, 37-San Miguel Sigüilá, 38-Cajolá, 39-Palestina de los Altos, 46-Cabricán, 47-La Esperanza, 48-Huitán, 49-Sibilia, 61-San Carlos Sija, 105-Cantel.

**Totonicapán:** 25-Totonicapán, 30-San Cristóbal Totonicapán, 31-San Francisco El Alto, 33-San Andrés Xecul, 50-Momostenango, 51-Santa María Chiquimula, 58-San Bartola, 59-Santa Lucía La Reforma.

**San Marcos:** 40-San Antonio Sacatepéquez, 42-San Pedro Sacatepéquez, 43-San Marcos, 44-Esquipulas Palo Gordo, 45-Río Blanco, 62-Sipacapa, 63-San Lorenzo, 64-Tejutla, 65-Ixchiguán, 66-San José Ojetenam, 67-Concepción Turapa, 68-San Miguel Ixtahuacán, 104-Comitansillo.

**Quiché:** 17-Chichicastenango, 41-Parte de Chicaman, 52-Patzizé, 53-Chiché, 54-Santa Cruz del Quiché, 55-San Antonio Ilotenango, 56-Chinique, 57-San Pedro Jocopilas, 88-Nebaj, 91-Sacualpas, 92-San Andrés Sacabajá, 93-Canillá, 94-Parte de Uspantan, 95-Chajul, 96-San Juan Costal, 97-Cuném, 98-San Bartolomé Jocotenango.

**Huehuetenango:** 60-Malacatancito, 69-Santa Barbara, 70-San Sebastián Huehuetenango, 71-Todos Santos Cuchumatanes, 72-San Juan Atitán, 73-Santiago Chimaltenango, 74-Colotenango, 75-San Rafael Petzaj, 76-Ixtahuacán, 77-San Gaspar Ixchil, 78-San Pedro Necta, 79-San Antonio Huista, 80-Concepción Huista, 81-Santa Ana Huista, 82-Jacaltenango, 83-San Miguel Acatán, 84-San Rafael Independencia, 85-Soloma, 86-San Juan Ixcay, 87-Chiantla, 89-Aguacatan, 90-Huehuetenango, 99-Santa Eulalia, 100-Barillas, 101-San Mateo Ixtatan, 102-Nenton, 103-San Sebastián Coatan.

Cultivo/meses	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGOS	SEPT	OCT	NOV	DIC
Temporada	Seca				Lluviosa						Seca	
Canícula							Canícula					
Frijol de vara		Siembra					Cosecha					
Maíz de tierra fría		siembra									Cosecha	
Maíz de tierra caliente				Siembra					Cosecha I			
Maíz de tierra caliente							Siembra II				Cosecha II	
Papa			Siembra		Cosecha I							
Papa						Siembra II			Cosecha II			
Migración	Migración											
Producto de exportación			siembra		cosecha							
Venta de leña	Constante todo el año											
venta ganado mayor	Constante todo el año											
Venta ganado menor	Constante todo el año											
Alza de precios												
Temporada de escasez												

**Fuente:** datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.

## 8.10 Análisis Zona V

### 8.10.1 Descripción de la Zona

La Zona está ubicada al Noroccidente. Comprende 7 departamentos con 108 municipios, los cuales son: Comalapa, Tecpán, Patzún, Patzicía y Santa Cruz Balanyá del departamento Chimaltenango; Sololá, San José Chacayá, Santa María Visitación, Santa Lucía Utatlán, Nahualá, Santa Catarina Ixtahuacán, Santa Clara La Laguna, Concepción, San Andrés Semetabaj, Panajachel, Santa Catarina Palopó, San Antonio Palopó, San Lucas Tolimán, Santa Cruz La Laguna, San Pablo La Laguna, San Marcos La Laguna, San Juan La Laguna, San Pedro La Laguna y Santiago Atitlán del departamento de Solola; Totonicapán, San Cristóbal Totonicapán, San Francisco El Alto, San Andrés Xecul, Momostenango, Santa María Chiquimula, Santa Lucía La Reforma y San Bartolo del departamento de Totonicapán; Quetzaltenango, Salcajá, Olinstepeque, San Carlos Sija, Sibilia, Cabricán, Cajolá, San Miguel Signila, San Juan Ostuncalco, San Mateo, Concepción Chiquirichapa, San Martín Sacatepéquez, Almolonga, Cantel, Huitán, Zunil, San Francisco La Unión, La Esperanza y Palestina de Los Altos del departamento de Quetzaltenango; San Marcos, San Pedro Sacatepéquez, San Antonio Sacatepéquez, Comitancillo, San Miguel Ixtahuacán, Concepción Tutuapa, Tejutla, Ixchiguan, San José Ojetenam, Sipacapa, Esquipulas Palo Gordo, Río Blanco y San Lorenzo del departamento de San Marcos; Huehuetenango, Chiantla, Malacatancito, Nentón, San Pedro Necta, Jacaltenango, Soloma, San Ildefonso Ixtahuacán, Santa Barbara, San Miguel Acatán, San Rafael Independencia, Todos Santos Cuchumatán, San Juan Atitán, Santa Eulalia, San Mateo Ixtatán, Colotenango, San Sebastián Huehuetenango, Concepción Huista, San Juan Ixcoy, San Antonio Huista, San Sebastián Coatán, Barillas, Aguacatán, San Rafael Petzal, San Gaspar Ixchil, Santiago Chimaltenango y Santa Ana Huista del departamento de Huehuetenango; Santa Cruz del Quiché, Chiché, Chinique, Chajul, Chichicastenango, Patzité, San Antonio Ilotenango, San Pedro Jocopilas, Cunén, San Juan Cotzal, Nebaj, San Andrés Sajcabajá, Sacapulas, San Bartolomé Jocotenango, Canillá, parte de Uspantán y Chicamán del departamento de Quiché (Ver gráfica 20 ).

Limita al Este con México y zona VI, al Norte con México, al sur con la zona XI y al Oeste con el área urbana, zona IX, zona XIV y zona I.

Posee gran cantidad de microclimas, con temperaturas que oscilan entre los 8 y 29 grados centígrados durante el año. El año se divide en dos estaciones, la seca que comprende los meses de noviembre a abril y la lluviosa de mayo a octubre. La canícula ocurre entre julio y agosto, la cual dura un mes. El promedio de precipitación pluvial anual es de 1000 a 2000 milímetros cúbicos.

El terreno es de relieve quebrado con pendientes inclinadas, escarpadas, playones y áreas de transición (mesetas en tierras altas) como la meseta de los Cuchumatanes, la cual se encuentra arriba de los 3,000 metros sobre el nivel del mar. Presenta minifundismo. La tierra es de vocación forestal, pero dedicada a la agricultura; la calidad de la tierra no es apta para el cultivo ya que es de bajo rendimiento, pero por necesidad se usa en la producción de granos básicos.

Los principales ríos de la zona importantes por el acceso a sistemas de riego son: Nahualá, Samalac, Quiché, Motagua, Xequijel, Chixoy, Cabuz, Blanco y Azul.

Existe turismo en los municipios que rodean el lago de Atitlán los cuales son Santiago Atitlán, Palopó y Panajachel actividad a la cual se dedica sólo el 15% de la población de estos municipios.

La mayoría de la población se dedica a la venta de su mano de obra en actividades agrícolas, principalmente los grupos socioeconómicos de extrema pobreza y pobreza.

Las principales fuentes de empleo dentro de la zona son en el sector agrícola, en la producción de granos básicos y hortalizas. La producción de hortalizas es característica de la zona, de las cuales se exporta a otros países la arveja china y brócoli. La principal fuente de empleo fuera de la zona es en la Costa Sur durante el corte de caña y zafra.

Entre la producción no agrícola se puede mencionar, textiles, muebles, artesanía, ropa, calzado, herramientas de trabajo y plásticos.

Existe migración a México y El Salvador para el corte de café y en la zona fronteriza para comercio.

En esta zona el 99% de la población es indígena, predominando los grupos Quiché, Cakchiquel y Mam. Los idiomas hablados en la región incluyen Mam, Quiché, Kanjobal, Kakchiquel, Alcateco, Aguacateco, Chalchiteco, Mopan y Moptí.

El 80% de la población de la zona es rural. La densidad de la población es de 200-300 habitantes por kilómetro cuadrado.

### **8.10.2 Calendario Estacional**

La migración ocurre de octubre a enero, con mayor incidencia en los primeros meses del año. La migración externa la presentan los estratos de extrema pobreza y pobreza, esta es hacia Quiché, México, El Salvador y la costa sur para la cosecha de café, fábricas de hule y caña. La migración interna es hacia Quetzaltenango, Chimaltenango, Capital, Huehuetenango y San Marcos. En la mayoría de la población los integrantes del hogar que migran son el padre e hijos mayores, la mujer migra a la capital para trabajar en servicios domésticos.

EL frijol se siembra de febrero a mayo y se cosecha de julio a octubre, el maíz de tierra fría se siembra de febrero a abril y se cosecha de noviembre a enero, el maíz de costa tiene dos temporadas, la primera de abril a septiembre y la segunda de julio a noviembre. Se calcula que en cada cosecha se obtiene el 40 a 45% de la producción total del año.

Los horticultores generalmente tienen 2 ciclos de cultivo, especialmente en los meses de invierno, debido a que dichos ciclos son cortos, con una duración aproximada de tres meses cada uno.

La recolección de la leña es en verano o en los meses secos, que comprenden de enero a abril. El mayor corte de árboles para leña ocurre en los meses de noviembre a abril.

El incremento de precios se da generalmente de agosto a octubre, que coincide con la canícula, debido a que se presenta un déficit de producción del 30-50% y de diciembre a enero que son las heladas.

Las fechas de mayor venta agrícola y de ganado menor aumentan en épocas festivas.

La época de escasez se da de junio a septiembre y se debe a: el granizo, sequía y heladas, las cuales se presentan constantemente y reducen la producción en un 30% (Ver tabla 15).

### **8.10.3 Mercados**

De los principales mercados de alimentos dentro de la zona el principal es el de hortalizas de San Francisco el Alto y es donde converge la mayoría de la población de la zona, también comercializa ganado mayor, menor y sus derivados, granos básicos y artesanía. El segundo mercado principal dentro de la zona es el de Quetzaltenango seguido por los de La Democracia, La Mesilla, Sololá, San Marcos, Cantonal de Pologuá, Aguacatán, Colotenango, Soloma, Barillas (fronterizo), Camota (Cerca de Nentón), San Pedro, Tacaná, Chichicastenango, y Momostenango. Los cuales se encuentran en cabeceras departamentales y municipales, cercanas a la mayoría de la población y con buen acceso por carreteras. Los mercados poseen buen acceso y precios accesibles ya que tienen asociaciones. Lo que limita el acceso para los grupos de extrema pobreza y pobreza, es su poca producción para la venta.

Los mercados más importantes fuera de la zona son la Capital y las tres aduanas fronterizas con México localizadas en la zona VI.

Los principales productores de la zona son el grupo socioeconómico alto, quienes proveen fuentes de empleo a los estratos de pobreza y extrema pobreza para trabajo en agricultura.

Los comerciantes e intermediarios pertenecen al grupo socioeconómico medio, estos transportan el producto a la capital, frontera y otras zonas.

Lo que limita la compra de alimentos básicos es la disponibilidad económica de la población. La limitante para la venta es su bajo precio por el difícil acceso del productor al mercado como intermediario y el bajo rendimiento de producto agrícola, por el tipo de suelos.

Los intermediarios son de la misma zona, están organizados y fijan los precios. Se exportan fuera de la zona artesanía, hortalizas y verduras; y fuera del país: brócoli, col de brucas, güicoy, café, miel blanca, artesanía, textiles, roscas y banano de seda criollo.

Los mercados laborales principales para los del grupo socioeconómico alto son los negocios, hotelería, bancos, textiles, importadoras, fincas y ganaderas; estos proveen fuentes de empleo a los grupos de extrema pobreza y pobreza. Para el grupo medio es el trabajo asalariado, ya sea para el gobierno, en organizaciones no gubernamentales o sector privado; este grupo provee fuente de empleo en agricultura a los de extrema pobreza y pobreza. Para el estrato pobre el comercio informal en las cabeceras municipales. Y para los de extrema pobreza su fuente principal de empleo es en agricultura tanto dentro como fuera de la zona.

### **8.10.4 Desagregación por Nivel Socioeconómico**

Las características que diferencian a los grupos socioeconómicos son: el acceso a tierra, capacidad para cultivar, insumos para producción, posesión de ganado mayor y menor, nivel de escolaridad, empleo y acceso a créditos.

En la zona se identifican 4 niveles socioeconómicos que son: extrema pobreza, pobreza, medio y alto (Ver gráfica 17).

Los de extrema pobreza tiene acceso a 5 cuerdas en promedio, la cual es alquilada a los medios o altos. Solamente el 80% posee tierra propia, con un promedio de un cuarto de manzana, no apta para cultivar por ser de mala calidad. Alquilan su vivienda o son colonos (trabajo por tierra para vivir). Cultivan granos básicos para autoconsumo. Cultivan manualmente, con herramientas como azadón, piocha, machete y

hachas. Su actividad productiva principal es la venta de mano de obra no calificada en jornales. Poseen de 1 - 5 cabezas de ganado menor. Están conformados en un 99% por población indígena. El 95% a 100% es analfabeto. El tamaño promedio del hogar es de 10 miembros. Este grupo representa el 70% de la población de la zona.

Los de pobreza tienen acceso a  $1\frac{1}{4}$  –  $1\frac{1}{2}$  manzanas, de las cuales alquilan la mitad de los estratos medio y alto. Cultivan el 70% de su tierra para autoconsumo, con herramientas manuales. La actividad productiva principal es la venta de mano de obra en actividades agrícolas, de servicios y comercio informal o menor. Poseen de 8 a 22 ganados menores y ganado mayor, para carga. Tienen acceso a la educación en un 50% y solo el 60% completa la primaria. Están conformados en un 90% por población indígena. El tamaño promedio del hogar es de 8 miembros. Este grupo representa el 25% de la población de la zona.

Los del grupo medio tiene acceso a  $1\frac{1}{2}$  - 8 manzanas, de las cuales cultivan un 25% y el resto lo utilizan en actividades forestales o las dan en alquiler. Cuentan con asistencia técnica en actividades agrícolas, poseen vehículo para trabajar, herramientas, trabajan a base de microempresas, aplican técnicas orgánicas, sistemas de mini riego, producen sus propias semillas, cuentan con apoyo técnico por parte de organizaciones, arriendan maquinaria y tienen acceso a créditos. Poseen de 40 - 55 cabezas de ganado menor y de 3 – 13 cabezas de ganado mayor, de los cuales la mitad es para extracción de leche. Sus actividades productivas principales son la participan en el comercio, la microempresa, servicios profesionales, venden en el mercado local y son intermediarios. Tienen acceso en un 90% a la educación y 40% de la población llega al nivel diversificado. Están conformados en un 70% por población indígena. El tamaño promedio del hogar es de 6 miembros. Este grupo representa un 4% de la población de la zona.

Los del grupo alto tienen acceso de 8 manzanas a más de 2 caballerías para uso industrial, cultivando el 50% y utilizando la restante para granjas, aserraderos o dar en alquiler a los estratos bajos. Son dueños de la tierra, maquinaria y bienes productivos. Proveen fuentes de empleo a los del grupo medio en un 20%, pobreza y extrema pobreza en un 80%. Poseen de 50 - 100 cabezas de ganado mayor de doble propósito, para engorde y extracción de leche. Son propietarios de empresas, profesionales, productores, vendedores, importadores y exportadores. El 100% tiene acceso a educación superior, 70% de la población es ladina. El tamaño promedio del hogar es de 5 miembros. Este grupo representa el 1%.

### **8.10.5 Fuentes de Alimentos**

Las fuentes de alimento para los estratos socioeconómicos son:

Extrema pobreza: 75% compra, 20% consumo de producción propia, 1% trueque, 2% donaciones, 2% recolección (Ver tabla 13 y gráfica 18).

Pobreza: 63% compra, 35% consumo de producción propia y 2% recolección (Ver tabla 13 y gráfica 18).

Medio: 65% compra, 32% consumo de producción propia, 1% trueque, 2% recolección (Ver tabla 13 y gráfica 18).

Alto: 80% compra, 20% consumo de producción propia (Ver tabla 13 y gráfica 18).

El patrón se mantiene para toda la zona, ya que tanto la extrema pobreza como el nivel alto compran la mayor parte de sus alimentos. Mientras todos los grupos consumen su propia producción, el estrato que más depende de ella para su alimentación es el pobre. La recolección del grupo de extrema pobreza es de güisquil, quilete y hongos. En el grupo de pobreza el 95% de cultivo de maíz es para autoconsumo y el 5% es para venta.

### **8.10.6 Fuentes de Ingresos**

Las principales fuentes de ingresos para los estratos socioeconómicos incluyen:

Extrema pobreza: 90% venta de mano de obra no calificada y 10% venta de producción propia de cultivos, ganado menor y derivados (Ver tabla 14 y gráfica 19).

Pobreza: 60% venta de mano de obra no calificada, 25% venta de producción propia de cultivos, ganado menor y derivados, 5% comercio, 5% remesas, 5% trabajos asalariados (Ver tabla 14 y gráfica 19).

Medio: 5% venta de mano de obra no calificada, 20% venta de producción propia de cultivos, ganado mayor, menor y derivados, 5% alquileres de tierras o bienes, 30% comercio formal, 15% remesas, 25% trabajos asalariados (Ver tabla 14 y gráfica 19).

Alto: 25% venta de producción propia de cultivos, ganado mayor, menor y derivados, 15% alquileres de tierra o bienes, 40% comercio formal, 10% remesas, 10% trabajos asalariados (Ver tabla 14 y gráfica 19).

Se considera de manera general que la extrema pobreza apenas accede al salario mínimo, el cual no es suficiente para costear la canasta básica, razón por la cual sus estrategias de respuesta tienden a ser dañinas.

### **8.10.7 Amenazas**

Estas son la deforestación, avance de la frontera agrícola\*, heladas, escasez de lluvia, aumento de temperatura\*\* y aumento de precios de insumos agrícolas.

Las amenazas potenciales incluyen la explotación minera, ya que el resultado es contaminación del ambiente, donde los grupos de extrema pobreza y pobreza son los más afectados porque viven cerca de esta. También se cree que el -TLC-, ya que traerá semilla transgénica al país y no se venderá el producto local por el alto costo del mismo, al ser cosechado de manera tradicional.

\*Avance de la frontera agrícola: utilización de la tierra de vocación forestal para cultivo de granos básicos y papa en las tierras más altas, resultando en deforestación y menor área cultivable.

\*\*Aumento de la temperatura: resulta en disminución de fuentes de agua para cultivos, por lo que sólo los grupos que pueden acceder a sistemas de riego artificiales encuentran alternativas.

### **8.10.8 Estrategias de Respuesta**

Las respuestas para las amenazas anteriormente mencionadas, para los distintos grupos socioeconómicos son:

Extrema pobreza: incurrir en deudas, deserción escolar para trabajar, disminuir la compra de algunos productos básicos y no básicos, migración, intercambio de trabajo o bienes por alimento, venta o consumo de la totalidad de sus animales y retraso de sus cultivos.

Pobreza: venta o consumo total de animales, migración y abandono de tierras, venta de bienes productivos o intercambio de los mismos por alimento, intercambio de trabajo por alimento, trabajo adelantado, préstamos para comprar alimento y disminución de consumo de alimento por persona.

Medio: mini riego, tecnificación, depósitos de agua, arrendamiento de bienes productivos, ayuda entre el mismo grupo socioeconómico y el alto, retraso de cultivos, disminución de área cultivada para redistribución de agua disponible.

Alto: invernaderos y mallas de cobertura para las heladas, reinversión de capital, venta de empresas a corporaciones extranjeras.

Algunas estrategias de respuesta para la sequía son la conservación de agua, manejo de cuencas, reforestación y mejoras al medio ambiente por medio de programas realizados por -ONG'S-.

### **8.10.9 Indicadores de Alarma y Parámetros**

Deforestación y Avance de la frontera agrícola: reducción de cobertura forestal 7,000 hectáreas al año.

Heladas: cambio en el patrón, o sea se dan fuera de la temporada normal que es entre noviembre y febrero y disminución de la temperatura a menos de 0 grados centígrados por tres días seguidos.

Escasez de Lluvia: más de 15 días seguidos sin lluvia durante la época lluviosa, disminución de los niveles de agua, medido en las rocas en el lago de Atitlán (mancha blanca mayor de 1.5 metros) y disminución de la fluidez de agua potable.

Aumento de precios de insumos agrícolas: aumento en precios de agro servicios en un 5-10%, sobre su valor normal.



**8.11 Zona VI:** Comprende los municipios de Tacaná, Sibinal, Tajumulco, San Rafael Pie de la Cuesta, El Tumbador, El Rodeo, Malacatán, Catarina, Ayutla y San Pablo del departamento de San Marcos; y Cuilco, La Libertad, La Democracia y Tectitán del departamento de Huehuetenango.

**Bachiller encargado de la zona:** Mario Roberto Martínez Murillo

**TABLA 16**

FUENTES DE ALIMENTOS POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DELA ZONA VI

<b>Fuente de ingreso</b> <b>Grupo socioeconómico</b>	<b>Rico (%)</b>	<b>Medio (%)</b>	<b>Pobre (%)</b>	<b>Extrema pobreza (%)</b>
Producción propia de cultivos	25	35	30	20
Compra	75	65	60	75
Donaciones	0	0	5	0
Trueque	0	0	5	5
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

**TABLA 17**

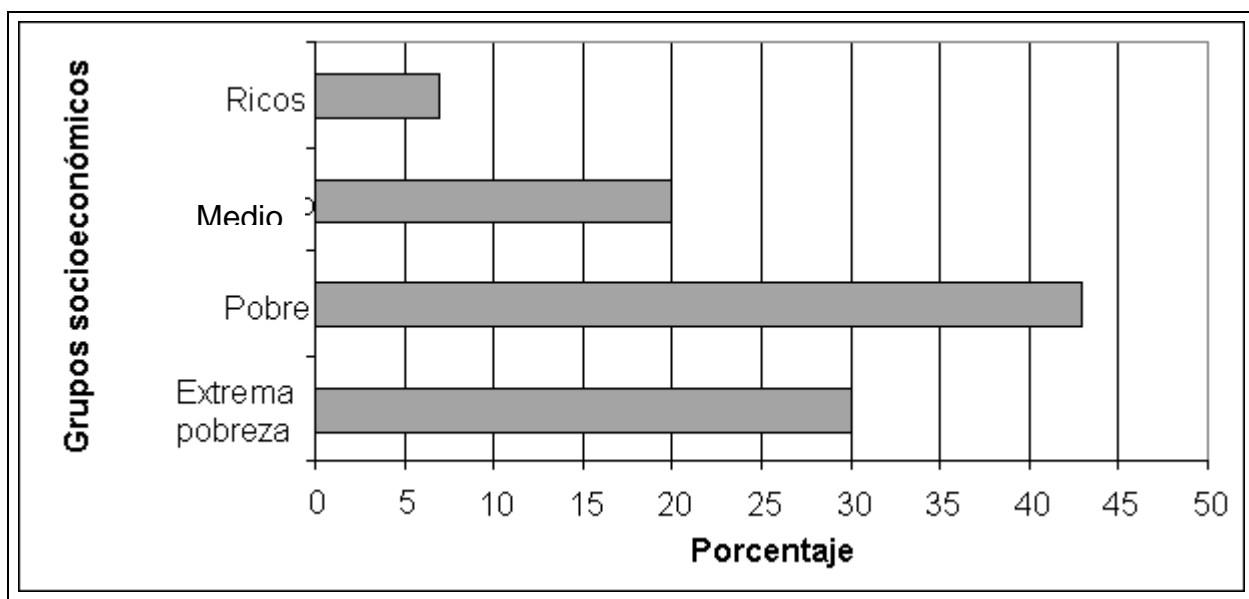
FUENTES DE INGRESOS POR GRUPOS SOCIOECONÓMICOS DE LA ZONA VI

<b>Fuente de ingreso</b> <b>Grupo socioeconómico</b>	<b>Rico (%)</b>	<b>Medio (%)</b>	<b>Pobre (%)</b>	<b>Extrema pobreza (%)</b>
Venta de mano de obra no calificada	0	0	50	80
Venta de producción propia	0	5	5	10
Venta de ganado mayor, menor y derivados	40	5	5	10
Comercio informal	20	20	0	0
Comercio formal	30	35	10	0
Remesas	0	10	0	0
Alquiler de bienes	10	0	0	0
Trabajo asalariados	0	25	30	0
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

**GRÁFICA 21**

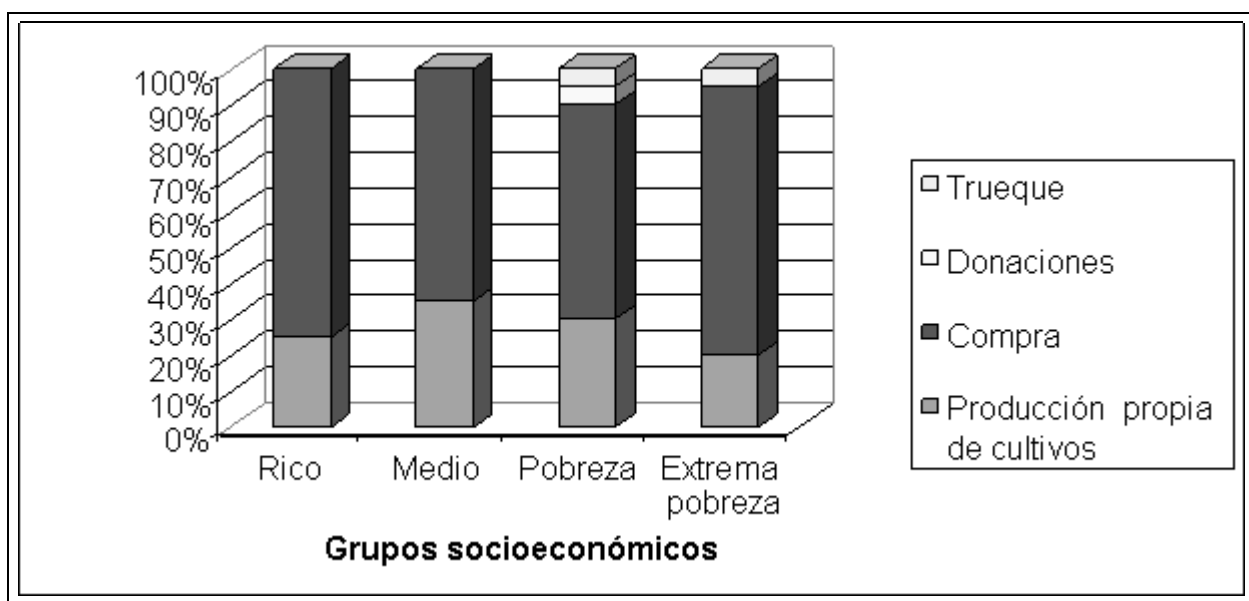
**DISTRIBUCIÓN DE GRUPOS SOCIOECONÓMICOS EN PORCENTAJES DE LA ZONA VI**



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

**GRAFICA 22**

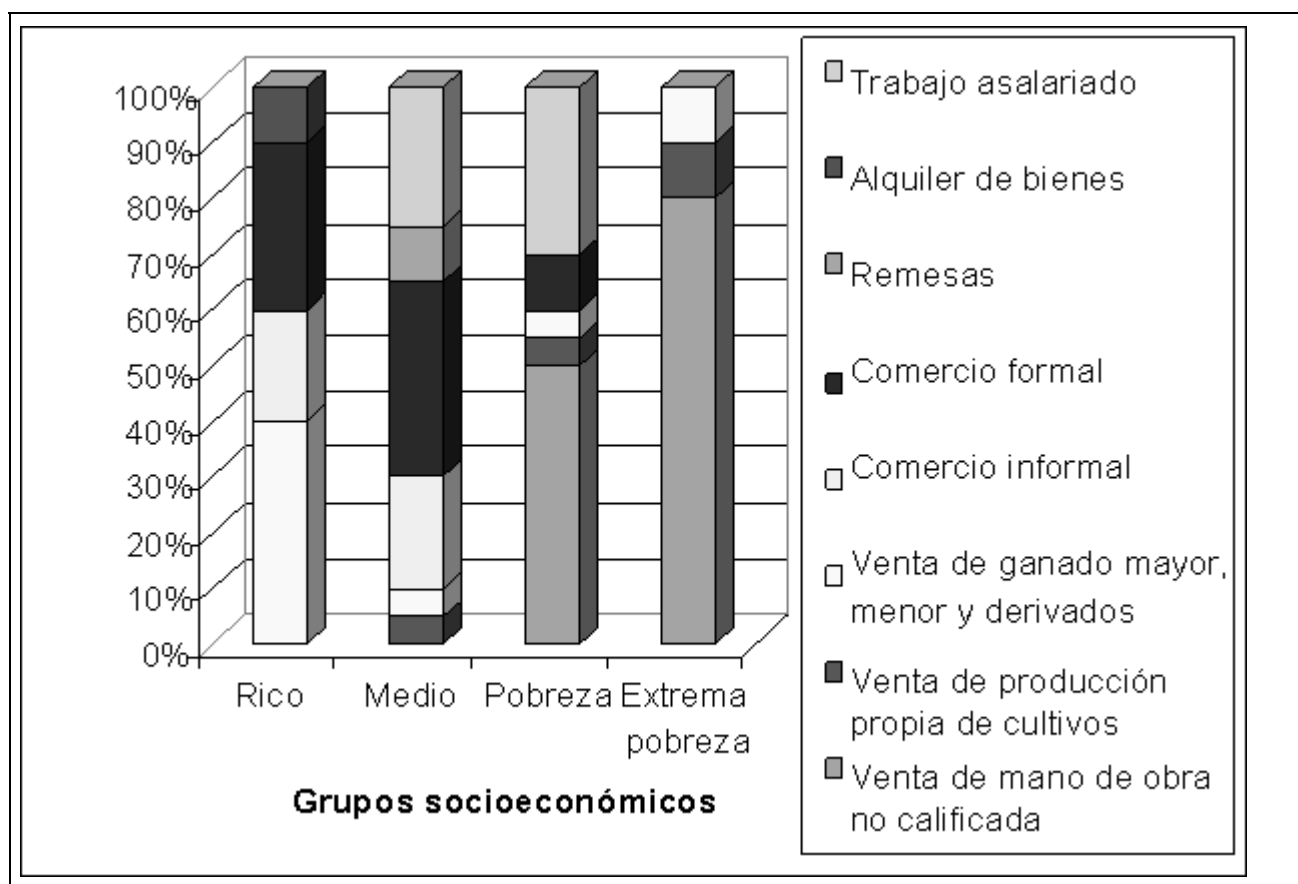
**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE ALIMENTOS EN PORCENTAJE POR GRUPOS SOCIOECONÓMICOS DE LA ZONA VI**



*Fuente: datos obtenidos de entrevista con grupos focales.*

**GRÁFICA 23**

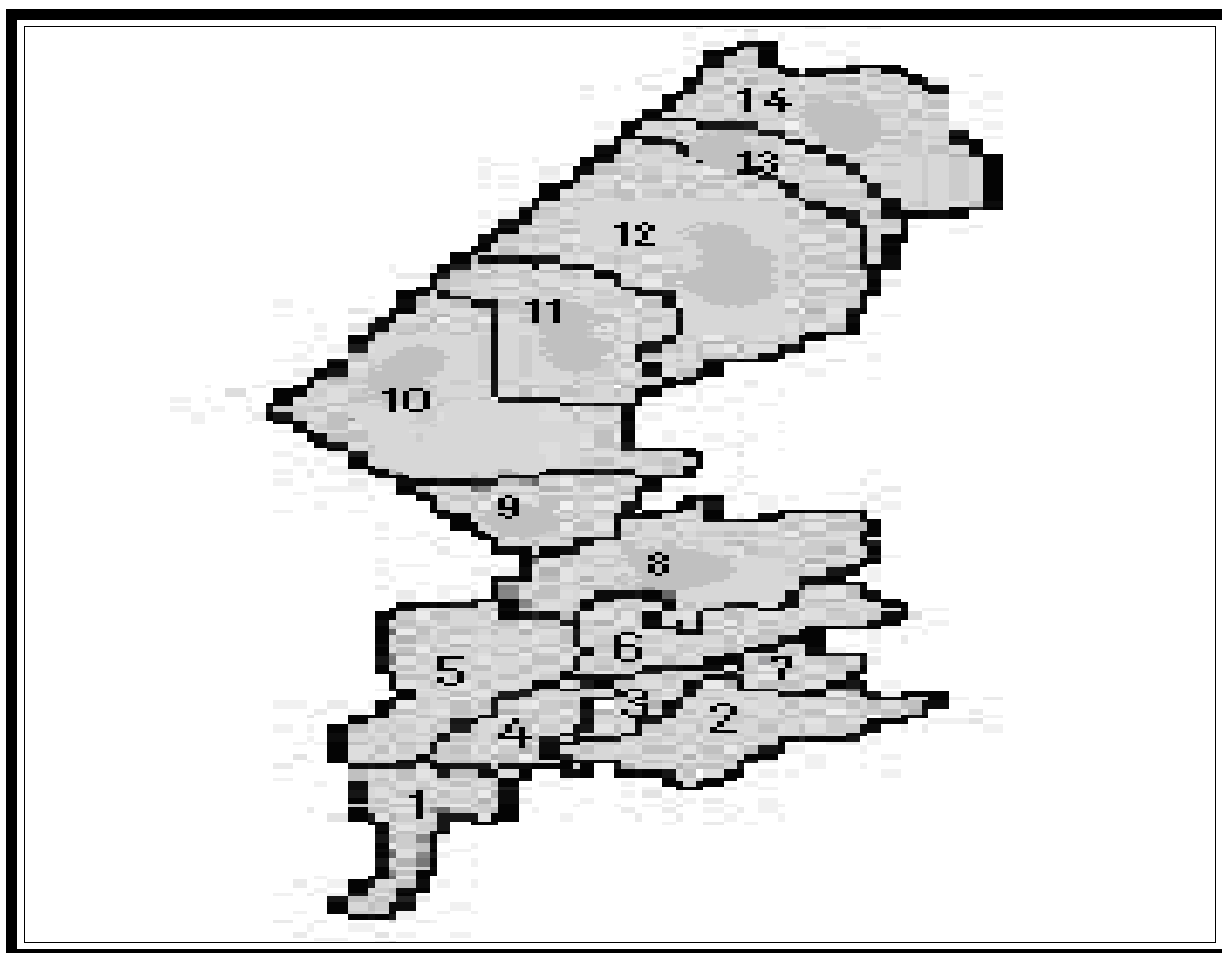
**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE INGRESOS EN PORCENTAJE POR GRUPOS SOCIOECONÓMICOS DE LA ZONA VI**



**Fuente:** datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.

## GRÁFICA 24

### MAPA DE LA ZONA VI



**San Marcos:** 1-Ayutla, 2-El Tumbador, 3-El Rodeo, 4-Catarina, 5- Malacatán, 6-San Pablo, 7-San Rafael Pie de la Cuesta, 8-Tajumulco, 9-Sibinal, 10-Tacana.

**Huehuetenango:** 11-Tectitán, 12-Cuilco, 13-La Libertad, 14-La Democracia.

**Fuente:** *elaboración propia.*

**TABLA 18**

**CALENDARIO ESTACIONAL DE LA ZONA VI**

Cultivo/meses	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC
Temporada	Seca				Lluviosa						Seca	
Canícula							Canícula					
Maíz costa				Siembra 1					Cosecha 1			
Maíz costa							Siembra 2				Cosecha 2	
Maíz costa	Cosecha 3									Siembra 3		
Frijol de enredo		Siembra							Cosecha			
Migración laboral	Migración laboral externa											
Producto no tradicional			Siembra							Cosecha		
Venta de leña	Constante todo el año											
Venta de ganado mayor	Constante todo el año											
Venta de ganado menor	Constante todo el año											
Temporada de escasez												
Alza de precios												

**Fuente:** datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.

## 8.12 Análisis Zona VI

### 8.12.1 Descripción de la Zona

La zona está ubicada al Occidente del país. Comprende 14 municipios de 2 departamentos. Los municipios son: Tacaná, Sibinal, Tajumulco, San Rafael Pie de la Cuesta, El Tumbador, El Rodeo, Malacatán, Catarina, Ayutla y San Pablo del departamento de San Marcos; y Cuilco, La Libertad, La Democracia y Tectitán del departamento de Huehuetenango (Ver gráfica 24).

La topografía es variada, cuenta con relieves de altura para plantación de café y sitios cercamos al nivel del mar. El terreno es muy fértil y húmedo por su ubicación. Entre los principales ríos se incluye el Cabuz, Río Negro y Petacalapa.

Cuenta con clima cálido y la temperatura oscila entre 24 y 39 grados centígrados con un promedio de 30 grados centígrados. El clima es cálido por su ubicación cerca de la costa, cuenta con dos estaciones: seca (de noviembre a abril) y lluviosa (de mayo a octubre). El promedio anual de precipitación pluvial es de 3,000-4,000 milímetros cúbicos.

Esta zona se caracteriza por ser comercial, aunque prevalece el patrón agrícola, con la característica que 50% de la población se dedica a la agricultura de frutas y cultivos de transición y 50% al comercio de productos agrícolas y no agrícolas importados de México. El fenómeno fronterizo se refiere a que es altamente comercial, presentándose contrabando y negocio ilegal con México en un 30% de la población; este contrabando se presenta con el maíz, frijol, arroz, y pastas.

Cuenta en sus municipios con las tres aduanas que el país tiene con México (La Mesilla, El Carmen y Tecún Umán), por lo que presenta un gran comercio tanto formal, informal, e incluso ilegal de productos de otras zonas hacia este país.

La población de la zona es urbana en un 35% y rural en un 65%. Es ladina en un 60-70%. La densidad poblacional es de 100 a 200 habitantes por kilómetro cuadrado.

### **8.12.2 Calendario Estacional**

Entre los cultivos importantes se pueden mencionar al maíz, el cual debido a la calidad de la tierra se puede producir tres veces al año, de abril a septiembre, de julio a noviembre y de octubre a enero. En cada cosecha es posible obtener un 30% de la producción anual. El frijol de enredo se siembra entre febrero y abril, y cosecha entre mayo y noviembre (se siembra junto con el maíz) y es posible obtener un total de 70% de la producción anual.

Los cultivos de productos no tradicionales son mayores durante los meses de marzo a mayo y octubre a diciembre.

La temporada seca es de noviembre a abril y la lluviosa de mayo a octubre, la canícula ocurre entre los meses de julio y agosto, con duración de un mes.

La migración laboral se da entre enero y mayo, para obtener ingresos necesarios para las temporadas de alza de precios; y para la temporada de escasez de alimentos entre abril y julio. La mayoría de la población que migra lo hace para la venta de mano de obra no calificada en agricultura y para el comercio informal.

La época en la que no hay escasez de alimentos coincide con las épocas de cosecha, cuando la población tiene suficiente alimento para autoconsumo. La época de escasez es entre abril y julio, momento del año en el cual se han agotado las existencias de la cosecha de granos básicos en los hogares.

A nivel nacional, las temporadas de escasez y alza de precios que es de abril a agosto, determinan el mayor movimiento de productos básicos a través de la frontera, ya que la población de esta zona compra granos básicos y otros productos en México cuando hay modificación en la dinámica del país.

A comparación de las poblaciones de las otras zonas, esta zona no sufre la escasez de la misma manera, ya que la oportunidad de intercambio con México formal o informal es mayor (Ver tabla 18).

### **8.12.3 Mercados**

Los mercados de alimentos principales de la zona son Malacatán, La Mesilla, Tecún Umán, que coinciden con las fronteras, San Marcos y San Pedro Sacatepéquez. Las rutas para estos mercados son las carreteras principales del país, debido a que la zona es accesible y en ella convergen las carreteras principales como rutas de comercio hacia la frontera con México. Ha habido un mejoramiento de 15% en las carreteras y rutas de mercado en los últimos años, las cuales convergen en el mercado de Malacatán y las aduanas, que son centros de acopio.

Esta zona importa hortalizas desde zona V, productos no básicos y granos básicos desde México, estos últimos en épocas de escasez o alza de precios.

Hay exportación de frutas, café robusta, del cual 30% sale hacia México por contrabando, y el restante 70% va a la capital y otras zonas; café de altura y café corriente para mezcla, para el resto de Centro América; y el café Borbón ó de presentación para consumo nacional.

El café en el mercado se maneja y comercializa por el estrato mediano por medio de Cooperativas. El café y banano son exportados por comerciantes del estrato rico, por medio de intermediarios del estrato mediano.

Entre los cultivos importantes se encuentran: cacao, caña, tabaco, hule, palma africana, plátano, banano, maíz, papaya, aguacate, cítricos en menor cantidad por su menor demanda, piña y sandía. El 60% de la

población está involucrada en ganadería y crianza de aves de corral y derivados, pero son principalmente para autoconsumo de la zona.

Las limitantes de venta incluyen saturación de productos desde México por medio de comercio formal, comercio informal o de contrabando y negocios ilegales a través de la frontera. Las limitantes de compra son el reducido acceso físico y económico de los estratos pobres, los precios levemente más elevados en épocas de escasez y alta demanda de los productos durante todo el año.

A nivel de mercado de empleos, la zona ofrece la posibilidad de comercio de todo tipo de productos, así como un puente de migración laboral hacia México de los estratos pobres. Por esta razón es el comercio el medio de vida principal de la población de esta zona.

Las fuentes de empleo para los estratos rico y mediano incluyen comercio formal e informal de productos alimenticios y no alimenticios. Para los estratos pobres las mujeres trabajan en servicio doméstico, maquilas, venta de fruta de marzo a mayo en la costa sur; los hombres trabajan en construcciones. Las familias enteras de la extrema pobreza migran temporalmente a trabajar en la zafra.

#### **8.12.4 Desagregación por Nivel Socioeconómico**

Las características que definen a los grupos socioeconómicos incluyen las actividades comerciales principales de cada estrato junto a su acceso a mercado, tenencia de la tierra y distribución de bienes productivos.

En esta zona se identifican 4 niveles socioeconómicos que son: extrema pobreza, pobreza, mediano y ricos.

Los de extrema pobreza tienen acceso a 10 cuerdas\* las cuales son alquiladas de los estratos altos para vivienda y producción de granos básicos, adquiriendo préstamos o empeñando bienes. El 40% poseen 1 cuerda de tierra y 60% no tiene tierra. Cultivan con herramientas manuales prestadas por los empleadores. Poseen de 15 - 20 cabezas de ganado menor. Su principal actividad productiva es la venta de mano de obra no calificada en limpieza de cafetales y corte de leña. Tienen escasa o nula participación en el mercado y producen principalmente para autoconsumo. El tamaño promedio del hogar es de 8-10 miembros. Tienen bajo acceso a la educación. Este grupo representa un 30% de la población de la zona.

Los de pobreza poseen de 2 - 5 cuerdas, arriendan 20 cuerdas del estrato mediano y su forma de pago es con la cosecha de una cuerda. Utilizan 80% de la tierra alquilada para la producción de granos básicos y el 20% restante para cultivar frutas, cacao y tabaco. Cultivan con herramientas manuales como azadón, pala, machete, piocha, carretas y a veces vehículo de motor. Poseen 21 - 52 cabezas de ganado menor, algunos poseen criaderos de pollos. Su principal actividad productiva es la venta de mano de obra en trabajos domésticos, mecánica y construcción. El tamaño promedio del hogar es 6 a 8 miembros, con acceso limitado a la educación. Este grupo representa un 43% de la población de la zona.

Los medianos poseen de 5-50 cuerdas, de las cuales cultivan de 10 cuerdas, para producir granos básicos, frutas, aguacate y cacao, y el resto (40 cuerdas) la dan en alquiler a los grupos socioeconómicos pobres y los del mismo grupo con actividades productivas diferentes. Poseen herramientas para cultivar como arado, vehículo de motor y bombas de fumigar. Poseen 50-100 cabezas de ganado menor y 25-50 cabezas de ganado mayor de doble propósito. Sus principales actividades productivas es la venta de mano de obra calificada en comercio, negocios, contrabando y trabajos asalariados. Participan en el mercado como intermediarios. El tamaño promedio del hogar es de 5-6 miembros, tienen buen acceso a la educación. Este grupo representa el 20% de la población de la zona.

Los ricos poseen de 1 caballería\*\*en adelante, dan en alquiler el 50% del total de su tierra y usan el restante en su actividad económica principal ya sea ganado, agrícola, industria, empresa, etc. Se dedican a la crianza de ganado, cultivo de hule y cardamomo para exportación (60%), son fuente de empleo para los otros estratos y son los dueños de los negocios ilegales. Poseen todo el equipo de trabajo, sistemas de riego y maquinaria agrícola, la cual arrienda a al estrato mediano y los estratos pobres. Poseen más de 100 cabezas de ganado mayor de doble propósito. El tamaño promedio del

hogar es 5 miembros. Tienen buen acceso a la educación. Este grupo representa el 7% de la población de la zona.

Los grupos socioeconómicos son estables, por lo tanto el patrón rara vez cambia aunque sí hay posibilidad de mejorar la calidad de vida dentro de los grupos, tomando en cuenta que es una zona comparativamente más próspera en todo aspecto.

En esta zona, todos los grupos socioeconómicos están involucrados en el comercio; los estratos de extrema pobreza y pobreza son productores para autoconsumo, pero este último ya participa en la comercialización de parte de su producción. El estrato mediano participa como intermediarios y comerciantes formales como transportistas, conocen rutas, contactos en las fronteras y son acopiadores de productos; participan en el contrabando y los negocios ilegales como prostíbulos. El estrato rico es el dueño de negocios ilegales y comercio como transporte, son fuente de empleo para el estrato mediano, pobre y de extrema pobreza.

\*Cuerdas: representan 1/16 de manzana.

\*\*Caballería: representan 64 manzanas.

### **8.12.5 Fuentes de Alimentos**

Las fuentes de alimento para los diferentes grupos socioeconómicos son:

Extrema pobreza: 75% compra, 20% producción propia de cultivos, ganado menor y derivados y 5% trueque\* (Ver tabla 16 y gráfica 22).

Pobreza: 60% compra, 30% producción propia de cultivos, ganado menor y derivados, 5% trueque y 5% donaciones (Ver tabla 16 y gráfica 22).

Mediano: 65% compra, 35% producción propia de ganado menor, mayor y derivados (Ver tabla 16 y gráfica 22).

Rico: 75% compra, 25% producción propia de ganado menor, mayor y derivados (Ver tabla 16 y gráfica 22).

El patrón de acceso a alimentos se mantiene en el sentido que desde los niveles más bajos se compra gran parte del alimento, sin embargo, observa bastante autoconsumo, dadas las características de riqueza de la tierra de la zona y clima.

\*Trueque: se realiza con productos de la cosecha, generalmente en quintales, también incluye mano de obra por trabajo o por tierra, pero en menor cantidad.

### **8.12.6 Fuentes de Ingresos**

Las principales fuentes de ingresos para los diferentes grupos socioeconómicos son:

Extrema pobreza: 80% venta de mano de obra no calificada, 10% venta de producción propia de cultivos y 10% venta de ganado menor y derivados (Ver tabla 17 y gráfica 23).

Pobreza: 50% venta de mano de obra no calificada, 5% venta de producción propia de cultivos, 5% venta de ganado menor y derivados, 10% comercio formal y 30% de trabajos asalariados (Ver tabla 17 y gráfica 23).

Mediano: 5% venta de producción propia de cultivos, 5% venta de ganado mayor, menor y derivados, 20% comercio informal, 35% comercio formal, 10% remesas y 25% trabajos asalariados (Ver tabla 17 y gráfica 23).

Rico: 40% venta de ganado mayor, menor y derivados, 20% comercio informal, 30% comercio formal, 10% alquiler de bienes (Ver tabla 17 y gráfica 23).



### **8.12.7 Amenazas**

Estas son principalmente tres, todas de carácter agrícola, que son plagas a cultivos, aumento de lluvias y sequías. Por esta razón y por la crisis del café, existe transición de producción de cultivos tradicionales como el caso del café, a nuevos productos como cacao, banano, plátano, palma africana, y café de altura. Las amenazas de tipo comercial se deben principalmente a la falta de organizaciones comerciales para el control de productos que van y vienen de México.

Las plagas inciden en pérdida de cultivos, afectando las fuentes de ingresos y alimentos de los estratos bajos. Solamente los niveles altos tienen acceso a plaguicidas y comercian productos alternativos.

El aumento de lluvias y las sequías afectan a los estratos pobres, ya que éstos viven del trabajo y comercio agrícola informal, por lo que la disminución de la cosecha reduce las fuentes de empleo.

Entre las amenazas potenciales se cree que el –TLC–, resultara en el ingreso de producto internacional por lo que el producto local no tendrá la capacidad de competir a nivel internacional por la tecnificación insuficiente, la semilla criolla y la falta de estrategias de mercado para promocionar el producto nacional.

### **8.12.8 Estrategias de Respuesta**

Las respuestas a las amenazas usadas por los diferentes grupos socioeconómicos son:

Los de extrema pobreza: adquieren deudas, empeñan o venden sus bienes productivos, migra la familia entera a otras zonas y disminuyen el consumo de alimentos básicos.

Los pobres: se endeudan, venden su producción a precios más bajos, disminuyen el consumo de alimentos básicos y participan en actividades ilegales.

Los medianos: usan plaguicidas, venden sus productos a precios bajos, adquieren créditos y aumentan la actividad ilegal.

Los ricos: disminuyen la cantidad de empleados que tienen, dejando a los estratos bajos sin empleo, cambian de negocio y aumentan la actividad ilegal.

La mayoría de las estrategias de respuesta mencionadas no son sostenibles para los estratos bajos, ya que pierden sus empleos, cosechas, bienes productivos y migran. Sin embargo, la modificación de las técnicas de cultivo y la participación en el comercio, aunque sea informal, ofrece a estos grupos y a los grupos de los estratos altos, alternativas para mitigar las amenazas.

### **8.12.9 Indicadores de Alarma y Parámetros**

Plagas: larvas y hongos en los cultivos.

Aumento de lluvias: llueve en época seca o de mayor temperatura que es de abril a julio. El efecto de luna (cuarto creciente en parte inferior es señal de buena lluvia o exceso de lluvia. Paso de azacuanes (aves negras que migran por las abundantes lluvias) y las hormigas anidan en lugares más altos.

Sequías: cuando la canícula se prolonga más de 40 días.

**8.13 Zona IX:** Comprende los municipios de Zacualpa, Joyabaj y Pachalum, del departamento del Quiché; Cubulco, Granados, Rabinal, El Chol, San Miguel Chicaj, Salamá y San Jerónimo, del departamento de Baja Verapaz; Santa Apolonia, San José Poaquil, San Martín Jilotepeque, del departamento de Chimaltenango. San Juan Sacatepéquez, del departamento de Guatemala.

**Bachilleres encargados de la zona:** Sofia Fabiola del Cid Fratti  
Mario Salvador Argueta Valdez

**TABLA 19**

**FUENTES DE ALIMENTOS POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA IX**

Fuentes de alimentos	Grupo socioeconómico	Altos (%)	Medios (%)	Pobres (%)	Extrema pobreza (%)
Producción propia de cultivos		50	65	50	12
Compra		30	24	42	60
Producción propia de ganado menor* y derivados		12	7	5	0
Recolección/caza		0	0	3	3
Alimento por trabajo		0	0	0	25
Derivados de ganado** mayor		8	4	0	0
<b>TOTAL</b>		<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

**Fuente:** datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.

\*Ganado menor: es el de reses menores; o sea cabrio, lanar, aviar, etc.

\*\*Ganado mayor: es el que se compone de reses mayores; esto es, el vacuno, el caballar, etc.

**TABLA 20**

**FUENTES DE INGRESOS POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA IX**

Fuente de ingreso	Grupo socioeconómico	Altos (%)	Medios (%)	Pobres (%)	Extrema pobreza (%)
Venta de mano de obra no calificada		0	50	84	98
Venta de cultivos propios		67	20	8	0
Venta de ganado menor* y derivados		3	5	8	2
Venta de ganado mayor** y derivados		20	5	0	0
Comercio informal		0	10	0	0
Remesas		10	10	0	0
<b>TOTAL</b>		<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

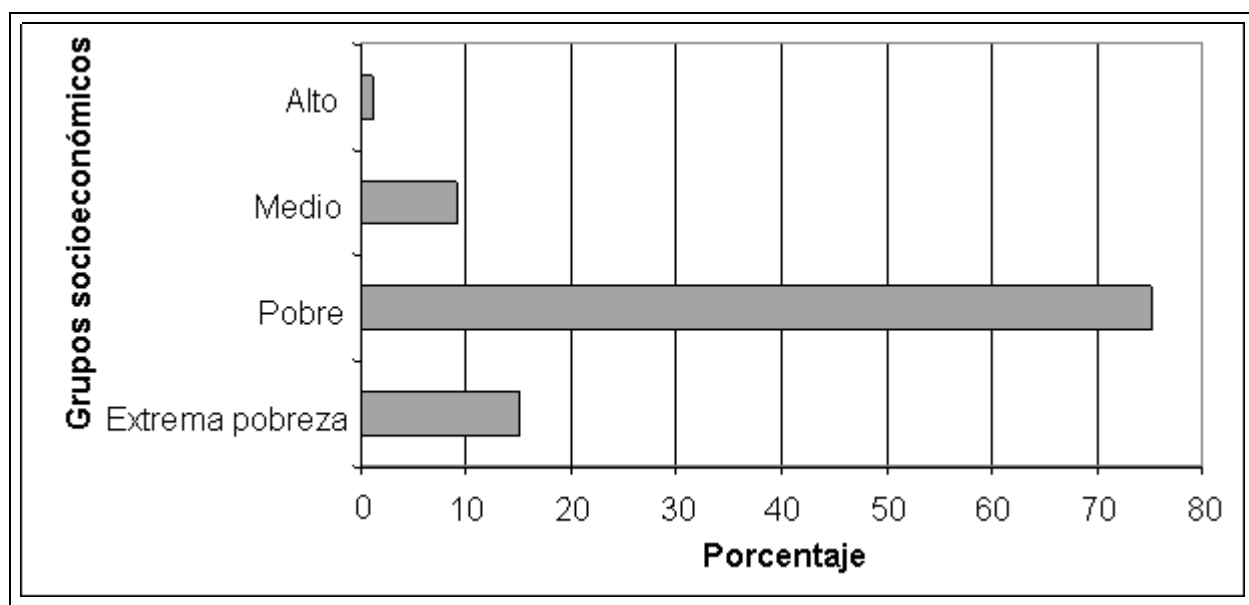
**Fuente:** datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.

\*Ganado menor: es el de reses menores; o sea cabrio, lanar, aviar, etc.

\*\*Ganado mayor: es el que se compone de reses mayores; esto es, el vacuno, el caballar, etc.

**GRÁFICA 25**

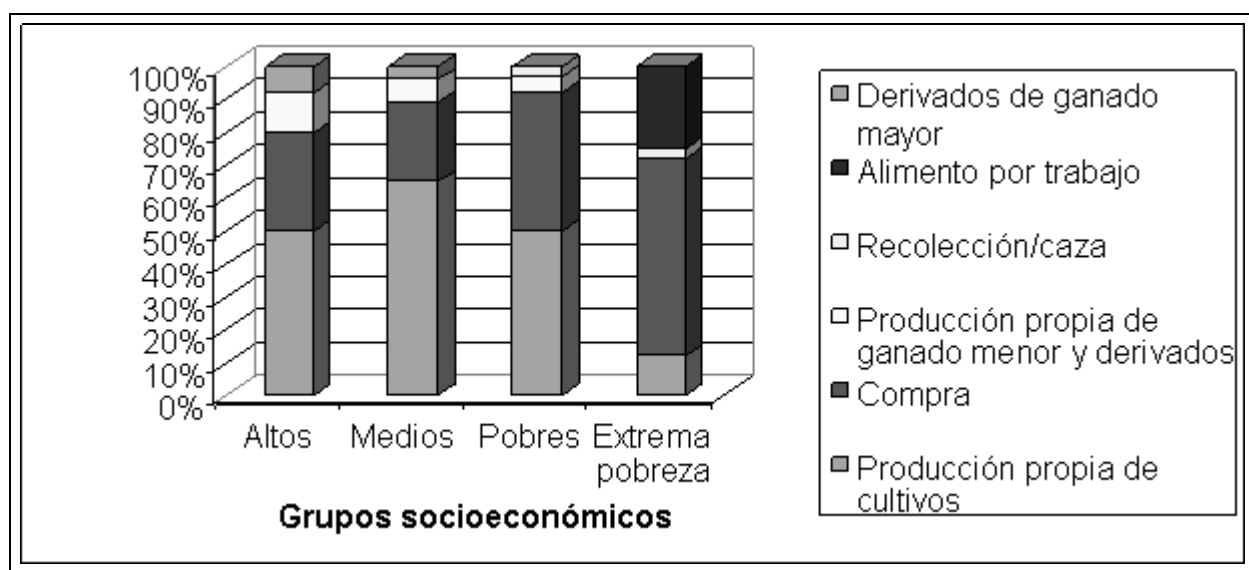
**DISTRIBUCIÓN DE GRUPOS SOCIOECONÓMICOS EN PORCENTAJES DE LA ZONA IX**



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

**GRÁFICA 26**

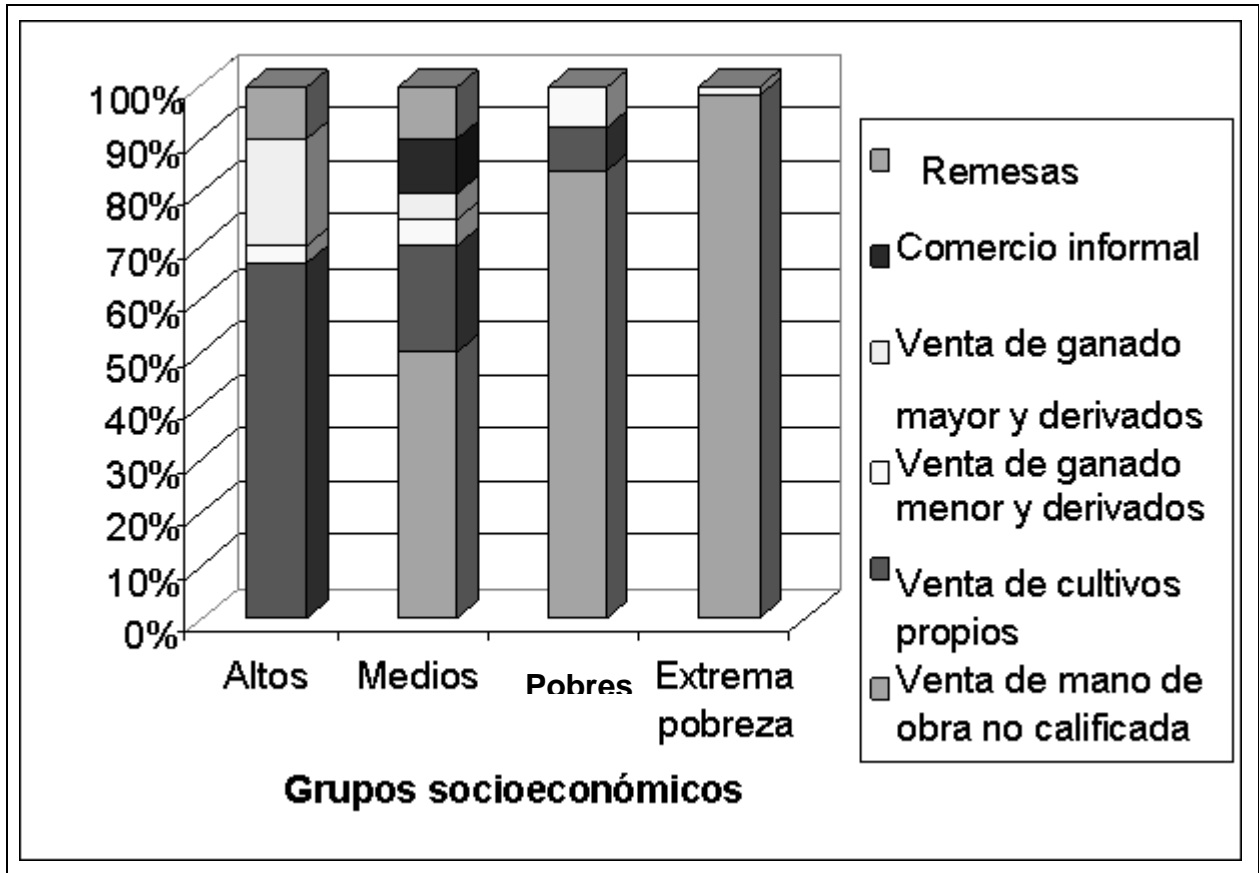
**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE ALIMENTOS EN PORCENTAJE POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE ZONA IX**



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

**GRÁFICA 27**

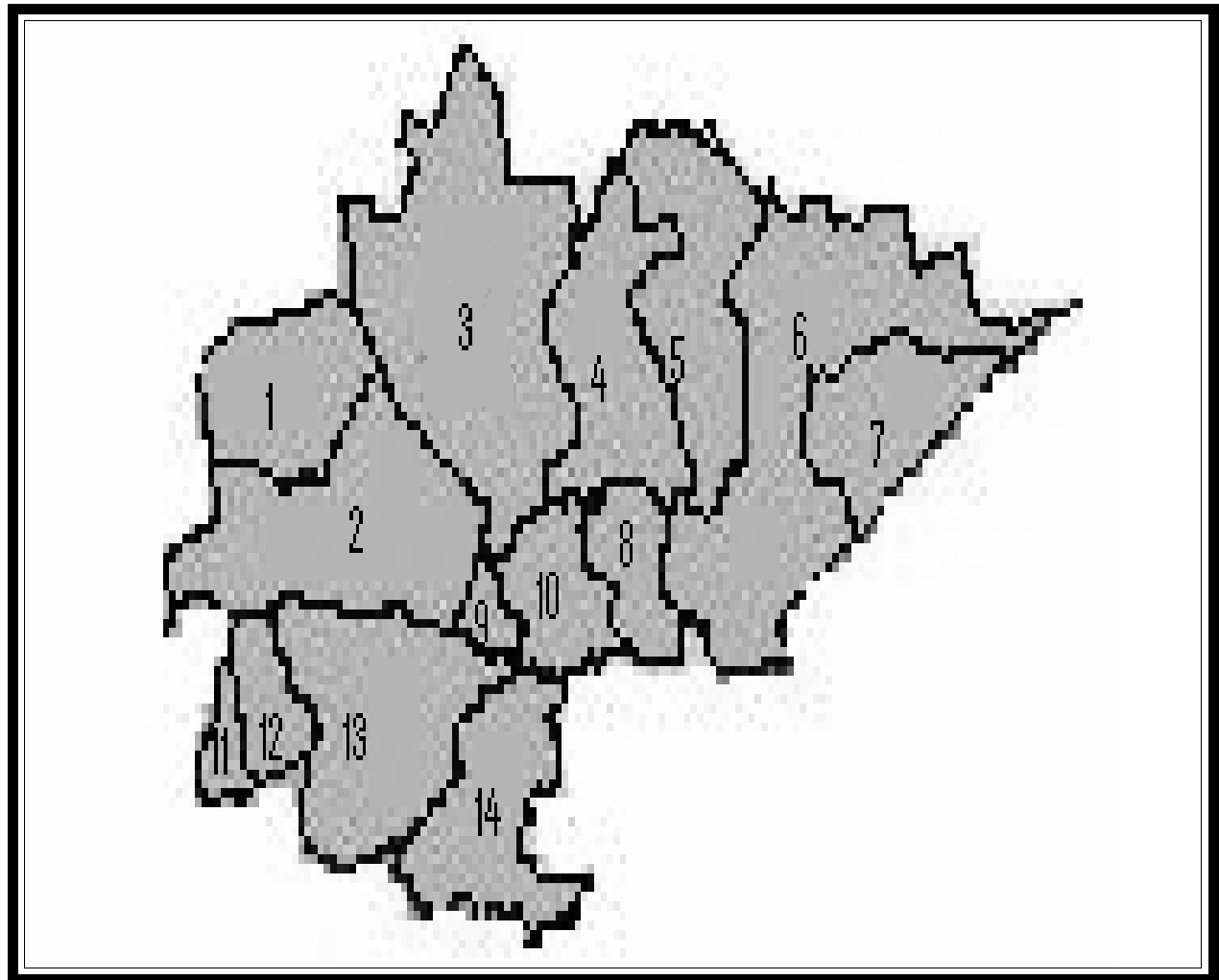
**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE INGRESOS EN PORCENTAJE POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE ZONA IX**



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

## **GRÁFICA 28**

### **MAPA DE LA ZONA IX**



**Quiche:** 1-Zacualpa, 2-Joyabaj, 9-Pachalum.

**Baja Verapaz:** 3-Cubulco, 4-Rabinal, 5-San Miguel Chicaj, 6-Salamá, 7-San Jerónimo, 8- El Chol, 10-Granados.

**Chimaltenango:** 11-Santa Apolonia, 12-San José Poaquil, 13-San Martín Jilotepeque

**Guatemala:** 14-San Juan Sacatepéquez

***Fuente: elaboración propia.***

**TABLA 21**

**CALENDARIO ESTACIONAL ZONA IX**

Cultivo/otros	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGOS	SEP	OCT	NOV	DIC
Temporadas	Verano					Invierno						
Clima		Caliente				Frío						
Canícula							Canícula					
Fríjol primera						siembra			cosecha			
Fríjol segunda									siembra			cosecha
Fríjol primera con riego				cosecha							siembra	
Fríjol segunda con riego					siembra					cosecha		
Maíz primera						siembra				cosecha		
Maíz segunda	cosecha								siembra			
Maíz primera con riego				cosecha							siembra	
Maíz segunda con riego					siembra					cosecha		
Hortalizas					siembra				cosecha			
Hortalizas con riego siembra y cosecha	Se da durante todo el año											
Migración interna												
Migración externa Costa Sur												
Migración externa Oriente												
Migración externa a capital y Esta-dos Unidos	Se da durante todo el año											
Meses de más empleo												
Abundancia de alimentos												
Escasez de alimentos												
Escasez de recolección												
Mayor recolección												
Alza de precios												
Disminución de precio												

*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

## 8.14 Análisis Zona IX

### 8.14.1 Descripción de la Zona

Esta ubicada en el centro del país, al norte de la capital del país La conforman los municipios de Zacualpa, Joyabaj y Pachalum, del departamento del Quiché; Cubulco, Granados, Rabinal, El Chol, San Miguel Chicaj, Salamá y San Jerónimo, del departamento de Baja Verapaz (ver gráfica 28). Colinda al norte con los municipios de Chicaman y Uspantan, del departamento del Quiché; con los municipios de San Cristóbal Verapaz, Tactic, Santa Cruz Verapaz y Purula, del departamento de Alta Verapaz. Al Sur de la zona colinda

con los municipios de Tecpan, Comalapa, Zaragoza, Chimaltenango y El Tejar, municipios del departamento de Chimaltenango; y con San Juan Sacatepéquez, San Raymundo y Chuarrancho, municipios del departamento de Guatemala. Al Este colinda con los municipios de Sanarate, Morazán, San Agustín Acasaguastlan, del departamento del Progreso. Al Oeste colinda con los municipios de Canillá, San Andrés, Sajcabaja, Chinique, Chiché, Chichicastenango, del departamento del Quiché; y con el municipio de Tecpan, del departamento de Chimaltenango. En cuanto a zonas por medio de vida colinda al norte con la zona XIV, al sur con la zona X, al oeste con la zona VII y al este con la zona V.

El clima en general es cálido seco y cálido húmedo, con temperatura que oscila entre 18 a 28 grados centígrados.

Entre los recursos naturales podemos encontrar bosques que se usan para la extracción de leña y madera ya que estos son muy secos, en los municipio de Rabinal, San Jerónimo, Kubulco y Joyabaj.

Con lo que respecta a la topografía se observan en la mayoría de la zona áreas montañosas, siendo más quebrada en los municipios del Quiché. En las áreas montañosas el clima es frío, por lo que el tiempo entre la siembra y la cosecha se prolonga, fenómeno que no se observa en las regiones bajas donde el clima es cálido.

En cuanto a las condiciones agroecológicas se puede decir que debido a que es una región árida sus cosechas se ven muy influenciadas por los tiempos de lluvia, siendo la principal cosecha la que coincide con el tiempo de lluvia.

El promedio anual de precipitación pluvial es de es de aproximadamente de 600 a 700 milímetros cúbicos, en la parte central y sur de la zona, y en el norte es de 1,500 a 1,999 milímetros cúbicos. Debido a la baja precipitación pluvial, además de escasez de agua, los cultivos son escasos y necesitan sistemas de riego y no todas las áreas rurales los pueden tener, concentrándose estos en las regiones alrededor del área urbana.

El 10% de la población es urbano y el 90% es rural. La densidad poblacional de la zona es de 69 habitantes por kilómetro cuadrado.

Esta zona se caracteriza por minifundismo, cultivo de granos básicos para consumo y hortalizas.

### **8.14.2 Calendario Estacional**

La temporada de las principales actividades productivas son septiembre y octubre cuando empiezan las primeras cosechas de maíz y frijol; de diciembre a enero cuando empieza la segunda cosecha de maíz y frijol; y en los meses de mayo a junio cuando se siembra el frijol y el maíz.

La proporción de la producción anual que el maíz otorga es el 60% para la principal cosecha y el 40% para la otra, en este caso no se puede tomar como primera y segunda, ya que la principal es la que coincide con la temporada de lluvia. Lo mismo ocurre para el frijol, pero este otorga 60 a 70% en la principal y 30 a 40% la que le sigue.

Debido a que la actividad laboral más importante dentro de la zona es la agricultura, esta se realiza de junio a enero, por lo que en estos meses ocurre migración dentro de la zona. La migración interna la realizan hacia los municipios que actualmente presentan agroindustrias, siendo estos Salamá, San Jerónimo y poco en San Miguel, también se presenta migración interna para trabajos de jornalería con los sectores de la clase media y alta en los tiempos de siembra y cosecha; en general la migración interna es de tipo temporal. En el caso de la migración a la Costa Sur ocurre de enero a marzo y de septiembre a noviembre; la migración hacia Oriente de febrero a septiembre. La migración hacia la Capital y Estados Unidos no tiene meses específicos ya que se da cuando juntan el suficiente capital para poder irse y se da a lo largo de todo el año. En la migración externa ocurren ambos tipos, temporal y permanente.

En la época del año que existe escasez de alimentos es de febrero a septiembre, coincidiendo en parte con la época de escasez de fuentes de empleo dentro de la zona que es de febrero a mayo, ya que no existe

siembra, ni cultivos, dentro de la zona, y es por eso que en estos meses se observa aumento de la migración externa.

Los meses en que existe mayor disponibilidad de alimentos son de octubre a enero y los meses que existe mayor escasez son de febrero a septiembre.

Los precios de granos básicos sufren cambios durante los meses de febrero a mayo, debido a que aumenta la demanda y disminuye la oferta, coincidiendo con los meses de escasez de alimentos. Esto afecta a la seguridad alimentaria, porque hay reducción de consumo de alimentos básicos, lo que obliga a la población a realizar cambios en la dieta y aumentando la recolección al llegar el invierno (ver tabla 21).

### **8.14.3 Mercados**

Los principales mercados de alimentos dentro de la zona son: Salamá, Rabinal y mercados locales. Fuera de la zona son: Cobán y en la ciudad Capital, la central de mayoreo –CENMA-. El único mercado o comercio de ganado que se encuentra en esta zona es Joyabaj y en las ferias ganaderas de cada municipio, que solo ocurren una vez por año. En general el acceso a los mercados de la zona es malo, debido a que no hay suficientes carreteras, las cuales se encuentran en mal estado, no existe transporte en todas las carreteras y si hay el cual se encuentra a un alto precio, ya que son pick up privados los que brindan el servicio.

La zona es un importador de alimentos básicos, importando maíz y frijol del Peten, Alta Verapaz y Franja Transversal, en un 20% del total de su consumo; debido a que la producción de la zona es insuficiente para satisfacer el consumo de la misma, por la escasez de tierra fértil, agua, el clima y baja calidad de suelos. Mientras que los alimentos exportados son café, hortalizas, helecho y rosa de Jamaica, siendo exportados principalmente a la Capital, y en el caso de hortalizas también van hacia Cobán.

Sus productos agrícolas son vendidos en los mercados locales o a los intermediarios, los productos ganaderos son vendidos a los cascos urbanos por medio de intermediarios, y la artesanía en su mayoría es exportada hacia la capital. El rol de intermediarios en la compra de alimentos básicos, productos agrícolas y artesanales es muy importante ya que son ellos quienes sacan el producto de donde se produce. Estos intermediarios son personas de la clase alta y pocos de la clase media del área rural y también del área urbana; estos no están organizados y el productor no puede negociar el precio con ellos, ya que estos tampoco se encuentran organizados.

La mayoría de la población compra y vende en los mercados locales sus alimentos básicos. Los cambios en la oferta y la demanda se ven marcadamente afectados durante los meses de escasez que son de febrero a septiembre, donde los granos básicos presentan marcado aumento en los precios, debido a que aumenta la demanda y disminuye la oferta, porque no es época de cosecha; ocurriendo lo contrario en los meses de abundancia que son de septiembre a diciembre, debido a que aumenta la oferta porque es época de cosecha, por lo que disminuye la demanda. El alto costo de combustible obliga a los intermediarios a vender más alto los alimentos básicos; también el mal estado de las carreteras daña los productos durante el traslado, siendo las frutas y verduras las que se ven más afectadas (Ver tabla 21).

Actualmente los principales productos no agrícolas importantes para el ingreso de los hogares de la zona son las artesanías y la venta de helechos, pero esto corresponde a una minoría de la población. En el caso de las artesanías son vendidos por los pobres a los intermediarios y los compra el área urbana. Los helechos son vendidos por las grandes industrias a los Estados Unidos. Estos productos no representan una fuente de ingresos importante para la mayoría de la población.

### **8.14.4 Desagregación por Nivel Socioeconómico**

Las diferencias principales entre los grupos socioeconómicos son: acceso a tierra, capacidad para cultivar, diversidad de cultivos, bienes productivos, activos líquidos y acceso a mercados. Existiendo cuatro tipos de grupos socioeconómicos: extrema pobreza, pobres, medios y alta (ver gráfica 25).

Los de “extrema pobreza” cuentan con 1 cuerda\* de terreno como traspatio, la cual es arrendada\*\* por el sector alto, cultivando plátano, maíz y frijol; utilizando mano de obra familiar, con instrumentos básicos como azadón, machete y macana. El alquiler de esta cuerda no es a cambio de dinero, sino por concepto de venta



de mano de obra en las tierras de los de clase alta, ellos poseen aparte vivienda, la cual no tienen título de propiedad, pero sí documento privado a nombre del hombre. Poseen 8 cabezas de ganado menor. Su principal actividad productiva es la venta de mano de obra no calificada, por no tener suficiente acceso a tierra y lo poco que cosechan lo utilizan para consumo propio, sin embargo no les alcanza durante todo el año por lo que su principal fuente de alimento es la compra. No poseen bienes productivos, ni activos líquidos. El tamaño promedio del hogar es de 7 a 12 miembros. Este grupo representa un 15% de la población de la zona (Ver gráfica 25).

Los pobres cuentan con 9 cuerdas\* de terreno, en las cuales cultivan 1 cuerda de maíz, 4 cuerdas de frijol y utilizan 4 cuerdas de traspatio, utilizando mano de obra familiar, trabajando con azadón, machete y macana; estas 9 cuerdas son propias, pero no poseen título de propiedad, sino un documento privado a nombre del hombre. Poseen 21 cabezas de ganado menor, el cual consumen y venden. Su principal actividad productiva es la venta de mano de obra no calificada, por no tener suficiente acceso a tierra y lo poco que cosechan lo utilizan para venta y consumo propio. No poseen bienes productivos, ni activos líquidos. El tamaño promedio del hogar es de 6 a 8 miembros. Este grupo representa un 75% de la población de la zona (ver gráfica 25).

Los medios cuentan con 4 manzanas y 2 cuerdas de terreno, teniendo título de propiedad a nombre del hombre, en las cuales cultivan 1 ½ manzana de maíz, 1 manzana de frijol, ½ manzana de reserva, 2 cuerdas de traspatio y 1 manzana de pasto; utilizando mano de obra familiar, trabajan con azadón, machete y macana. Este grupo tiene capacidad para emplear a 1 persona y cuentan con 1 bomba para fumigar. Poseen 45 cabezas de ganado menor. Ya cuentan con 2 cabezas de ganado mayor de doble propósito, para engorde y producción de leche. Su principal actividad productiva es la venta de mano de obra calificada y cosecha. Estos pueden obtener un empleo calificado fuera de la zona, debido a su nivel educativo, como la capacidad de enviar a un miembro de la familia a Estados Unidos, por contar con la cantidad de dinero que los coyotes exigen para su traslado. Reciben remesas o ayuda familiar. Poseen bienes productivos, como activos líquidos. El tamaño promedio del hogar es de 5 a 6 miembros. Este grupo representa un 9% de la población de la zona (ver gráfica 25).

Los altos cuentan con 44 manzanas, con título de propiedad a nombre del hombre, cultivando 3 manzanas de maíz, 2 manzanas de frijol, 5 manzanas de pasto, 20 manzanas forestales, 9 manzanas de reserva, 1 manzana de traspatio, 4 manzanas que arriendan a los de extrema pobreza; tienen capacidad para contratar a 5 personas, poseen 1 pick up, 2 bombas para fumigar, 1 silo, 1 carreta, 1 caballo, 1 mula. Poseen 53 cabezas de ganado menor. Cuentan con 3 cabezas de ganado mayor de engorde, y 7 para leche. Su principal actividad productiva es la venta de cosecha, venta de ganado mayor y sus derivados, y la obtención de remesas, ya que estos cuentan con acceso a tierra suficiente para poder cultivar y además un familiar fuera del país para envío de remesas. También pueden obtener un empleo calificado fuera de la zona, debido a su nivel educativo. Poseen bienes productivos y activos líquidos. El tamaño promedio del hogar es de 4 a 5 miembros. Este grupo representa 1% de la población de la zona (ver gráfica 25).

La interacción entre los grupos socioeconómicos es: los de clase alta ofrecen empleo a los extrema pobreza y pobres, y también funcionan como intermediarios para los de clase media y los pobres. Esta interdependencia entre los que menos tienen y los que más tienen afectan positivamente cuando la producción es adecuada, pero cuando no existe cosecha se ven afectados negativamente ya que se quedan sin empleo, por lo que deben de migrar hacia otra zona.

\*Cuerda: es un 1/16 de manzana.

\*\*Arrendadas: son tierras a cambio de mano de obra o cosechas

### **8.14.5 Fuentes de Alimentos**

Los de extrema pobreza obtienen sus alimentos prioritariamente comprándolos, trabajando en lugares donde se les brinda alimentos, una poca cantidad de producción de traspatio y una mínima cantidad de recolección (Ver tabla 19 y gráfica 26).

Los de clase pobre obtienen la mitad de su fuente de alimento de la producción propia de cultivos, casi igual cantidad la obtienen comprándola, una mínima cantidad la obtienen de consumo de ganado menor\* y derivados y recolección (Ver tabla 19 y gráfica 26).

Los de clase media obtienen la mayoría de alimentos de la producción propia de cultivos, obtienen también sus alimentos comprándolos, pero en menor cantidad, y una mínima cantidad la obtienen del consumo del ganado menor y derivados (Ver tabla 19 y gráfica 26).

Los de clase alta obtienen la mitad de sus alimentos de la producción propia, una menor cantidad lo obtienen comprándolo y otra la obtienen de ganado menor, mayor y sus derivados (Ver tabla 19 y gráfica 26).

El sector de extrema pobreza y pobres compran sus alimentos básicos en los mercados locales o utilizan trueque, haciendo uso de este último por el mal acceso que tienen hacia los mercados. El sector de extrema pobreza compran de forma permanente, por no tener cosecha propia; mientras que los pobres compran más en los meses de mayo, junio, julio y agosto, ya que se les acabó su reserva y están empezando una nueva siembra; comprando menos en los meses de septiembre, octubre, noviembre y diciembre, ya que es cuando están en época de cosecha.

#### **8.14.6 Fuentes de Ingresos**

Los de extrema pobreza un 98% de sus ingresos anuales proviene de la venta de mano de obra dentro o fuera de la zona, estos migran en un 70% fuera de la zona, hacia Oriente y Costa Sur. En el caso de la migración hacia la Costa Sur migra toda la familia excepto niños comprendidos entre 2 - 7 años de edad, quienes se quedan con los abuelos o amigos de la familia, debido a que a partir de los 8 años ya son considerados para realizar trabajos de jornalería, durante el tiempo que permanecen en este lugar les brindan alimento y vivienda; en el caso de Oriente migra únicamente el jefe de la familia y el hijo mayor; cuando regresan de ambos lugares traen al hogar el total del dinero que ganaron durante el tiempo que permanecieron trabajando. Cuando no migran al exterior de la zona, permanecen trabajando dentro de ésta, pero los trabajos no son constantes y no son todos los días de la semana. En un 2% de sus ingresos proviene de la venta de ganado menor y derivados (Ver tabla 20 y gráfica 27).

Los pobres en un 84% de sus ingresos anuales provienen de la venta de mano de obra dentro o fuera de la zona, estos migran fuera de la zona en un 30%, hacia Oriente y Costa Sur, a diferencia de los de extrema pobreza en ambos lugares ya solo migra el jefe del hogar y el hijo mayor. En un 8% de sus ingresos proviene de la venta de su cosecha y el otro 8% de la venta de ganado menor y derivados (Ver tabla 20 y gráfica 27).

Los medios un 50% de sus ingresos anuales provienen de la venta de mano de obra dentro de la zona, un 20% de la venta de su cosecha, 10% de comercio menor, 10% de remesas, 5% de la venta de ganado menor y derivados, y 5 % de la venta de ganado mayor y derivados (Ver tabla 20 y gráfica 27).

Los “altos” en un 67% de sus ingresos anuales provienen de la venta de cosecha, 20% de la venta de ganado mayor y derivados, 10% de remesas y 3% de la venta de ganado menor\* y derivados.

Las diferencias entre los grupos socioeconómicos afectan su capacidad de acceder a ingresos debido a la escasa diversidad de empleos, por lo que los de extrema pobreza solo pueden acceder a la venta de mano de obra no calificada al igual que los de clase pobre; los únicos que pueden acceder a un empleo calificado son los de clase media y alta, pero en poca cantidad debido a que no todos tienen un apto nivel académico. Una fuente principal de ingresos de esta zona son las remesas, que únicamente los de clase media y alta pueden acceder.

#### **8.14.7 Amenazas**

Entre las amenazas que ocurren en esta zona tenemos: sequía y fluctuaciones en los precios de los productos básicos. Existe una nueva amenaza potencial, que es la escasez de agua y disminución del caudal en los ríos, esto viene afectar en la cosecha de los cultivos, por aumentar la sequedad de los suelos.

### **8.14.8 Estrategias de Respuesta**

En el caso de las sequías los de extrema pobreza: piden ayuda al gobierno, venden su ganado menor y migran.

Pobres: piden ayuda a gobierno, venden su ganado menor y migran.

Medianos: piden ayuda al gobierno, venden su ganado menor y mayor, utilizan ahorros, piden crédito y migran los hijos mayores a Estados Unidos.

Alta: piden ayuda al gobierno, venden su ganado mayor y menor, utilizan ahorros, piden crédito y migran los hijos mayores a Estados Unidos.

La sequía si afecta la migración, porque al haber una sequía hay pérdida de la cosecha y por lo tanto no hay fuente de empleo suficiente, además la perdida de la cosecha lleva a una disminución de la producción para autoconsumo, por lo que se ven obligados a migrar para encontrar fuente de ingresos para poder adquirir sus alimentos.

En el caso de las fluctuaciones de los precios los de extrema pobreza compran menos, hacen cambios en la dieta al consumir menos alimentos, y aumentan la recolección.

Los pobres: compran menos por lo que realizan cambios en la dieta y aumentan la recolección.

Los del sector medio compran menos productos no básicos y hacen cambios en su dieta.

Los del sector alto hacen cambios en la dieta pero siguen consumiendo alimentos básicos además de utilizar ahorros.

En el caso de los de extrema pobreza y pobres las estrategias de respuesta no son viables ya que hay cambios negativos en la dieta y por lo tanto inseguridad alimentaria.

### **8.14.9 Indicadores de Alarma y Parámetros**

Sequía: Prolongación de la canícula más de 45 días, esta se da en el mes de julio y parte de agosto; y prolongación de 2 meses de la época seca que termina en mayo. Una precipitación pluvial mayor de 1,000 milímetros cúbicos.

Fluctuación en los precios de los productos básicos: Maíz entre Q100.00 a Q130.00 el quintal, ya que el precio normal es de Q75.00 a Q90.00. El frijol más de Q250.00 el quintal, ya que el precio normal es de Q200.00. Con el precio del Diesel más de Q20.00 por galón, por lo que se aumenta el precio de los insumos y cultivos debido al transporte, el mercado exige un precio y el costo de producirlo es otro.

**8.15 Zona X:** Comprende los municipios de Antigua Guatemala, Jocotenango, Pastores, Sumpango, Santo Domingo Xenacoj, Santiago Sacatepéquez, San Bartolomé Milpas Altas, Magdalena Milpas Altas, Santa Lucía Milpas Altas, San Antonio Aguas Calientes, Santa Catarina Barahona, San Lucas Sacatepéquez, del departamento de Sacatepéquez; y Chimaltenango, San Andrés Itzapa, Parramos, Zaragoza y El Tejar, del departamento de Chimaltenango.

**Bachilleres encargados de la zona:** Barbara Inés Morales Mérida  
Ana Paola Figueroa Guerra

**TABLA 22**

**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE ALIMENTOS EN PORCENTAJES POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA X**

<b>Fuentes</b>			
<b>Grupo socioeconómico</b>	<b>Ricos (%)</b>	<b>Pobreza (%)</b>	<b>Pobreza extrema (%)</b>
Compra	100	50	35
Producción de cultivos propios	0	45	60
Producción de ganado mayor**, menor* y derivados	0	5	5
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

**Fuente:** datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.

\*Ganado menor: es el de reses menores; o sea cabrio, lanar, aviar, etc.

\*\*Ganado mayor: es el que se compone de reses mayores; esto es, el vacuno, el caballar, etc.

**TABLA 23**

**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE INGRESOS EN PORCENTAJES POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA X**

<b>Fuentes</b>			
<b>Grupo socioeconómico</b>	<b>Ricos (%)</b>	<b>Pobreza (%)</b>	<b>Extrema Pobreza (%)</b>
Venta de mano de obra no calificada	0	65	95
Comercio formal	80	0	0
Trabajo asalariado	10	0	0
Venta de cultivos propios	0	25	0
Venta de producción de ganado mayor**, menor* y derivados	0	10	5
Alquiler de bienes	10	0	0
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

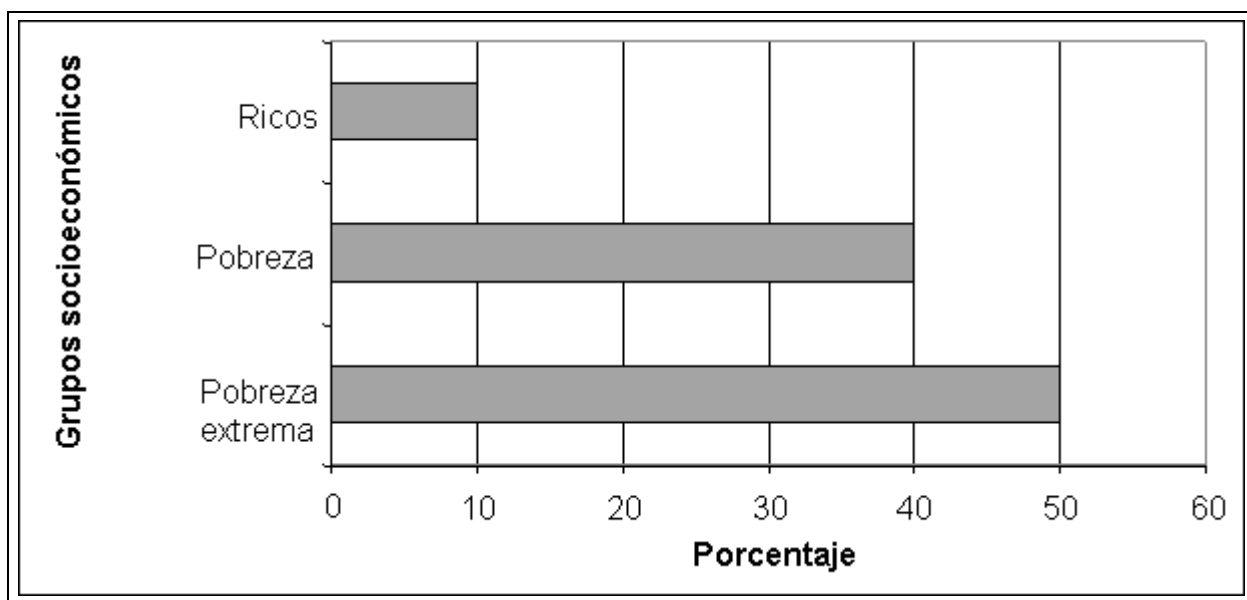
**Fuente:** datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.

\*Ganado menor: es el de reses menores; o sea cabrio, lanar, aviar, etc.

\*\*Ganado mayor: es el que se compone de reses mayores; esto es, el vacuno, el caballar, etc.

**GRÁFICA 29**

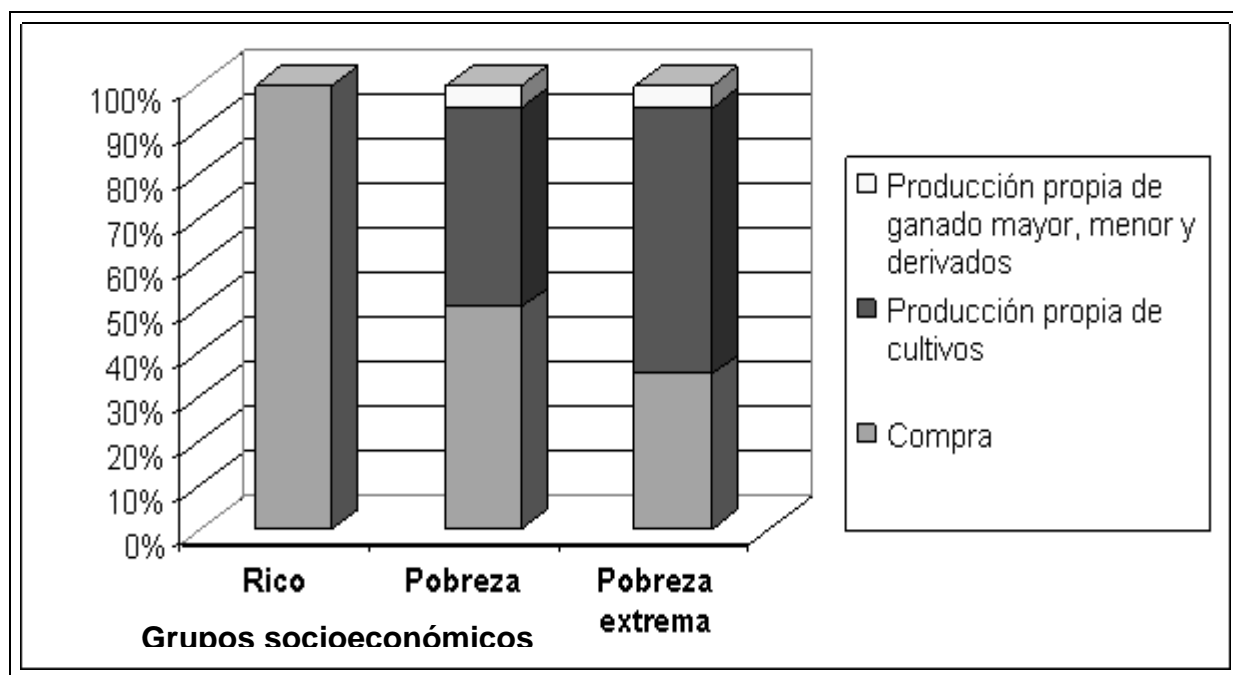
**DISTRIBUCIÓN DE GRUPOS SOCIOECONÓMICOS EN PORCENTAJES  
DE LA ZONA X**



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

**GRÁFICA 30**

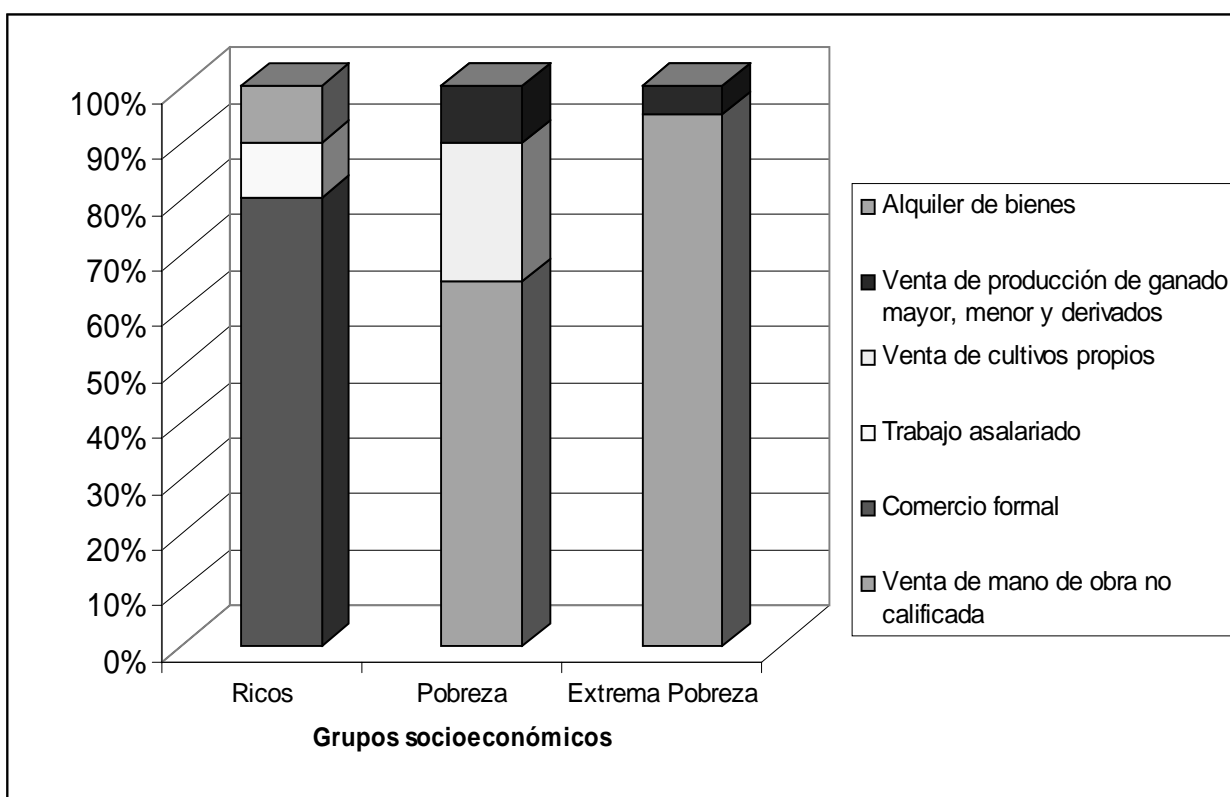
**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE ALIMENTOS EN PORCENTAJE POR GRUPO  
SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA X**



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

**GRÁFICA 31**

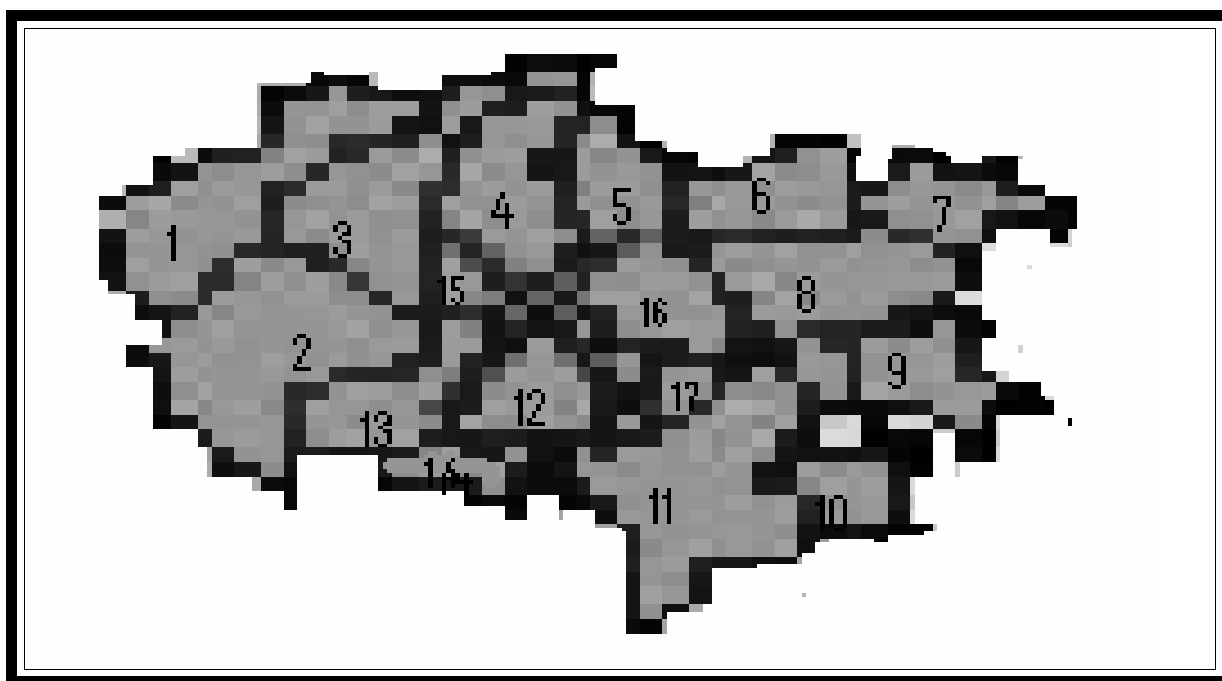
**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE INGRESOS EN PORCENTAJES POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA X**



**Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.**

### **GRÁFICA 32**

#### **MAPA DE ZONA X**



**Chimaltenango:** 1-Zaragoza, 2-San Andrés Itzapa, 3-Chimaltenango, 4-El Tejar, 13-Parramos.

**Sacatepéquez:** 5-Santo Domingo Xenacoj, 6-Jocotenango, 7-Santiago Sacatepéquez, 8-San Bartolomé Milpas Altas, 9-San Lucas Sacatepéquez, 10-Santa Lucía Milpas Altas, 11-Magdalena Milpas Altas, 12-Antigua Guatemala, 14-Santa Catarina Barahona, 15-Pastores, 16-Sumpango. 17-San Antonio Aguas Calientes.

***Fuente: elaboración propia.***

**TABLA 24**

**CALENDARIO ESTACIONAL DE ZONA X**

Cultivo/otros	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGOS	SEPT	OCT	NOV	DIC
Temporadas	Verano				Invierno				Verano			
Canícula						Canícula						
Cultivo Maíz					Siembra				Cosecha			
Cultivo Frijol					Siembra				Cosecha			
Migración interna											Corte de caña	
Migración interna									Corte de café			
Migración externa	Se da durante todo el año											
Productos de exportación	Flores y hortalizas											
Temporada de escasez												
Alza de precios												
Disminución de precios												

**Fuente:** datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.

## 8.16 Análisis Zona X

### 8.16.1 Descripción de la Zona

La zona se encuentra ubicada en la región central del país, contigua al departamento de Guatemala, lo cual favorece la agroindustria. Conformada por los municipios de Antigua Guatemala, Jocotenango, Pastores, Sumpango, Santo Domingo Xenacoj, Santiago Sacatepéquez, San Bartolomé Milpas Altas, Magdalena Milpas Altas, Santa Lucía Milpas Altas, San Antonio Aguas Calientes, Santa Catarina Barahona, San Lucas Sacatepéquez, Chimaltenango, San Andrés Iztapa, Parramos, Zaragoza, El Tejar.(ver mapa 8).

El clima varía entre los 14 y 27 grados centígrados durante un año normal y la precipitación pluvial oscila entre los 800 y 1500 milímetros cúbicos al año; se marcan dos estaciones, el invierno y el verano. Cuenta con buen acceso vial y alto grado de urbanización.

El suelo de la zona es en relieve plano u ondulado muy fértil, cultivable bajo riego y sobre utilizado, en su mayoría, para cultivo granos básicos (maíz y frijol).

Entre las características físicas y de vegetación, la zona cuenta con las montañas volcánicas del centro del país (volcán de Agua, de Fuego y Acatenango), parte del bosque montañoso de Centro América que contiene un bosque mixto con pinabetes, encinos y ciprés entre otros. Además se encuentra el Valle Tectónico de Chimaltenango.

La principal fuente de empleo para el grupo de pobreza es la venta de mano de obra en maquilas textiles y agrícolas (de flores y hortalizas), mientras la fuente de empleo para la extrema pobreza es la venta de mano de obra en limpieza y preparación de suelos. Los de la clase alta se dedican en su mayoría al comercio formal. La agricultura esta limitada a granos básicos para autoconsumo por los grupos de pobreza y extrema pobreza, debido a la tendencia de la zona hacia la urbanización y al nivel de industrialización.



En esta zona la migración es muy baja debido a la elevada demanda de mano de obra generada por la industria local, pues la migración interna corresponde únicamente al 3% de la población total y la migración externa al 1% de la población total. Ahora bien, dentro de la misma zona se observa movimiento diario de la población trabajadora, pues viajan diariamente hacia los municipios en los que se encuentran las maquilas que son Santo Domingo Xenacoj, Santiago Sacatepéquez, Magdalena Milpas Altas, Santa Lucía Milpas Altas, Chimaltenango, Parramos, y El Tejar.

### **8.16.2 Calendario Estacional**

En la zona se marcan dos temporadas, verano de septiembre a abril e invierno de mayo a agosto. El invierno se encuentra dividido por una temporada seca conocida como canícula que va del 15 de junio al 15 de julio normalmente.

Sólo hay una temporada para la siembra de granos básicos y se da con el inicio de la temporada de lluvia, la cosecha se realiza en septiembre y octubre.

La temporada de escasez de granos básicos es de marzo a junio en los que deben importar los granos básicos de otras zonas y por ende elevar los precios.

La principal actividad productiva de la zona, que es la venta de mano de obra en maquilas textiles y agrícolas se realiza durante todo el año.

La migración hacia otras zonas para trabajar en fincas de café (zona XI) y caña (zona XII) no es significativa para la zona, pero se realizan en los meses de septiembre a febrero para el café y de noviembre a abril para la caña. Así mismo, la migración externa es tan sólo del 1% para toda la población y se da durante todo el año (Ver gráfica 8).

### **8.16.3 Mercados**

Los principales mercados de alimentos y no alimentos de la zona son los mercados de Antigua Guatemala y de Chimaltenango, ambos cuentan con buen acceso por carreteras. El mercado de Antigua es un lugar utilizado como centro de acopio y venta de artesanías. Las artesanías que se comercian en Antigua Guatemala son fabricadas, en su minoría, por pequeños grupos de la zona y la mayor parte son traídas de otras zonas del país y Honduras.

Los precios manejados en los mercados de la localidad dependen de la oferta y la demanda de los productos y del origen de los mismos, así en época de escasez cuando es necesario importar granos básicos, estos aumentan de precio y en época de cosecha en la que son abundantes, los precios disminuyen.

El mercado de alimentos y no alimentos es manejado principalmente por la clase alta quienes son vendedores e intermediarios del grupo de pobreza que es el productor y por lo general estos deben someterse a lo que el intermediario pague por su producción. Los de extrema pobreza únicamente participan en el mercado como consumidores.

Respecto a importaciones y exportaciones cabe mencionar que la materia prima para las maquilas agrícolas de flores y hortalizas es traída de la zona V, es procesada en las maquilas y luego, el 50% es exportado a Canadá, Estados Unidos, Honduras y El Salvador y el 50% restante se distribuye dentro del país.

Varios municipios de la zona no cuentan con un edificio para mercado, lo cual es una limitante para los productores y comerciantes, pues deben vender su producto en la calle, o bien recurrir al pago de fletes o al uso de intermediarios. Entre los municipios sin mercado están Santa Lucía Milpas Altas, San Miguel Dueñas, Pastores y Santa Catarina Barahona.

Fuera de la zona, los principales mercados de alimentos son la Central de Mayoreo y el Mercado Central de la capital por ser donde adquieren gran parte de los artículos vendidos en la zona. Las hortalizas las compran de la zona V y los granos básicos los compran en la zona XII en época de escasez.

El mercado laboral más importante de la zona lo constituye la agroindustria, las maquilas agrícolas y textiles, estas pertenecen a empresas transnacionales lo cual implica solamente la generación de fuentes de empleo.

Los lugares de mayor mercado laboral se encuentran en los municipios de El Tejar, Santa Lucía Milpas Altas, San Bartolomé Milpas Altas, Magdalena Milpas Altas, Parramos y Chimaltenango donde se encuentran las maquilas textiles y agrícolas. La mayoría de la población contratada en maquilas son mujeres jóvenes aunque con el tiempo y con la tendencia a la urbanización y abandono de la agricultura los hombres también están teniendo participación en esta actividad.

#### **8.16.4 Desagregación por Nivel Socioeconómico**

En la zona se identifican tres grupos socioeconómicos: extrema pobreza (50%), pobreza (40%) y clase alta o ricos (10%) (Ver gráfica 22).

Las principales diferencias entre los grupos socioeconómicos son la tenencia, extensión y uso de la tierra que poseen.

Clase alta: tienen 1 caballería de tierra y la mayoría es ociosa, forestal o bien la dan en arrendamiento a los otros grupos o a empresas transnacionales o extranjeros, se dedican a: comercio, trabajo asalariado.

Pobreza extrema y pobreza: se dedican a la venta de mano de obra y cultivo de granos básicos.

El grupo más afectado por estas diferencias es el de pobreza extrema, pues por no contar con tierra propia ni con insumos su producción está limitada al autoconsumo no da margen a venta, lo cual también limita sus ingresos y su capacidad de compra es menor. Esto aumenta el riesgo a sufrir inseguridad alimentaria para este grupo por contar con acceso físico y económico a alimentos de calidad limitado.

#### **8.16.5 Fuentes de Alimentos**

Algunas de las fuentes de alimentos son comunes para los grupos socioeconómicos aunque en diferente proporción para cada uno, así para los de clase alta su fuente de alimentos es únicamente la compra dado que no se dedican a la agricultura ni a la ganadería; para los de pobreza las fuentes de alimentos son la compra (50%), producción agrícola de granos básicos propia (45%) y su producción ganado mayor y menor (5%); para los de pobreza extrema esta distribución es muy diferente, pues de la compra obtienen el 35%, de su producción agrícola el 60% y de su producción de ganado menor el 5%. Estas diferencias en cuanto a las fuentes de alimentos se relaciona con el poder adquisitivo de cada grupo, pues a medida que se encuentran en condiciones más favorables su capacidad para comprar alimentos es mayor en cuanto a calidad y cantidad (ver tabla 15 y gráfica 23).

Por lo anterior, los más vulnerables a inseguridad alimentaria ante una crisis son los del grupo de pobreza extrema y pobreza por su elevada dependencia a sus propios cultivos y su baja capacidad de compra.

#### **8.16.6 Fuentes de Ingresos**

Las fuentes de ingresos al igual que las fuentes de alimentos son diferentes entre los grupos socioeconómicos: la clase alta obtiene sus ingresos del comercio formal, trabajo asalariado y de arrendamientos; los de pobreza los obtienen de la venta de mano de obra en agroindustria (65%), venta de producción agrícola propia (25%) y venta de la producción de ganado mayor, menor y derivados (10%); los de extrema pobreza los obtienen de la venta de mano de obra en trabajos agrícolas como preparación y limpieza de suelos (95%) y venta de la producción de ganado mayor, menor y derivados (5%). Estas diferencias tan marcadas se deben en parte al nivel educativo y/o de preparación de cada

grupo, tenencia de tierra en cada grupo, lo cual guarda relación con la capacidad productiva y determina si es capaz de abastecerse y vender a la vez (ver tabla 16 y gráfica 24).

Con esto, los más vulnerables a inseguridad alimentaria son los de pobreza y pobreza extrema por su elevada dependencia a la venta de mano de obra y la falta de diversificación de empleos, así como la falta de orientación y tecnificación para hacer que sus tierras sean más productivas.

Otro punto importante es que debido a la tendencia que presenta la zona hacia la urbanización y la industrialización, la población ha ido abandonando la agricultura, dependiendo cada vez más de la compra como fuente de alimentos y de otro tipo de actividades como fuente de ingresos por lo que es importante la diversificación de empleos o la reorientación de la población para aprovechar los suelos de la mejor manera.

### **8.16.7 Amenazas**

Las principales amenazas que afectan los diferentes grupos socioeconómicos son:

Prolongación de lluvias: causan desbordamiento de ríos con la consecuente pérdida de cultivos. Se presentan cada dos años.

Sequía: esto afecta significativamente la producción agrícola, pues dependen de la lluvia para la misma. Se presenta cada dos años.

Heladas: repercuten en la pérdida de cultivos.

Cierre de las maquilas: considerado como amenaza potencial, pues los ingresos de la mayoría de la población depende de estas.

### **8.16.8 Estrategias de Respuesta**

Las estrategias aplicadas por los diferentes grupos son las mismas para las diferentes amenazas y consisten en: a) búsqueda de otros empleos: para contar con otras opciones de ingresos al perder sus cultivos; b) aumento en la venta de producción pecuaria y c) aumento de precios.

Los grupos más afectados son el de extrema pobreza y pobreza por contar con menor capacidad para diversificación de empleo y que dependiendo del grado en que afecte la amenaza recurriría a arrendar menos tierra y producir menos.

### **8.16.9 Indicadores de Alarma y Parámetros**

Heladas: no cuentan con ningún indicador, la población no puede preverlas, pero saben que están ante una helada si la temperatura disminuye por debajo de cero grados centígrados.

Prolongación de lluvias y amenaza de inundaciones: la lluvia se prolonga más allá del 15 de noviembre y cuando hay saturación de los suelos (encharcamientos).

Sequía: inicio de la lluvia se retarda o cuando la canícula dura más de 30 días.

**8.17 Zona XI:** Comprende los municipios de los departamentos de San Marcos, Nuevo Progreso, El Quetzal, La Reforma, San Cristóbal Cucho; Sacatepéquez, Santa María de Jesús, Ciudad Vieja, San Miguel Dueñas, Alotenango; Suchitepéquez, San Francisco Zapotitlán, San Bernardino, Samayac, San Pablo Jocopilas, San Antonio Suchitepéquez, San Miguel Panán, Chicacao, Santa Bárbara, San Juan Bautista, Santo Tomás la Unión, Zunilito, Pueblo Nuevo, Río Bravo, Mazatenango, Cuyotenango y Patulul; Jalapa Mataquescuintla; Jutiapa, Jalpatagua, Jutiapa; Santa Rosa, Cuilapa, Barberena, Santa Rosa de Lima, Casillas, San Rafael Las Flores, Santa María Ixhuatán, Santa Cruz Naranjo, Pueblo Nuevo Viñas, Nueva Santa Rosa, Oratorio; Quetzaltenango, Colomba, el Palmar, Coatepeque, Flores Costa Cuca, Genova; Retalhuleu, San Felipe Retalhuleu, San Martín Zapotitlán, San Andrés Villaseca; Chimaltenango, Pochuta, Acateño, Yepocapa; Escuintla, Escuintla, Santa Lucía Cotzumalguapa, Siquinalá, Palín, San Vicente Pacaya, Guaymas y Guatemala, Fraijanes y Villa Canales

**Bachilleres encargados de la zona:** Barbara Inés Morales Mérida  
Ana Paola Figueroa Guerra

**TABLA 25**

**FUENTES DE ALIMENTOS POR GRUPO SOCIOECONÓMICO  
DE LA ZONA XI**

<b>Fuentes de alimentos</b>	<b>Ricos (%)</b>	<b>Media (%)</b>	<b>Pobreza (%)</b>	<b>Pobreza Extrema (%)</b>
<b>Grupo socioeconómico</b>				
Compra	95	90	60	30
Producción propia agrícola	5	5	25	55
Producción propia de ganado mayor**, menor* y derivados	0	5	10	5
Donaciones/Ayudas	0	0	5	10
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

***Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.***

\*Ganado menor: es el de reses menores; o sea cabrio, lanar, aviar, etc.

\*\*Ganado mayor: es el que se compone de reses mayores; esto es, el vacuno, el caballar, etc.

**TABLA 26**

**FUENTES DE INGRESOS POR GRUPO SOCIOECONÓMICO  
DE LA ZONA XI**

<b>Fuente de ingreso</b> <b>Grupo Socioeconómico</b>	<b>Ricos (%)</b>	<b>Media (%)</b>	<b>Pobreza (%)</b>	<b>Pobreza Extrema (%)</b>
Venta de ganado mayor**, menor* y derivados	0	8	3	0
Venta de producción de cultivos propios	85	10	10	20
Comercio formal	10	10	0	0
Comercio informal	0	0	2	0
Remesas internas	0	10	15	10
Remesas externas	0	5	5	0
Trabajo asalariado	0	45	0	0
Venta de mano de obra no calificada	0	0	60	70
Venta de mano de obra calificada	0	12	5	0
Alquiler de bienes	5	0	0	0
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

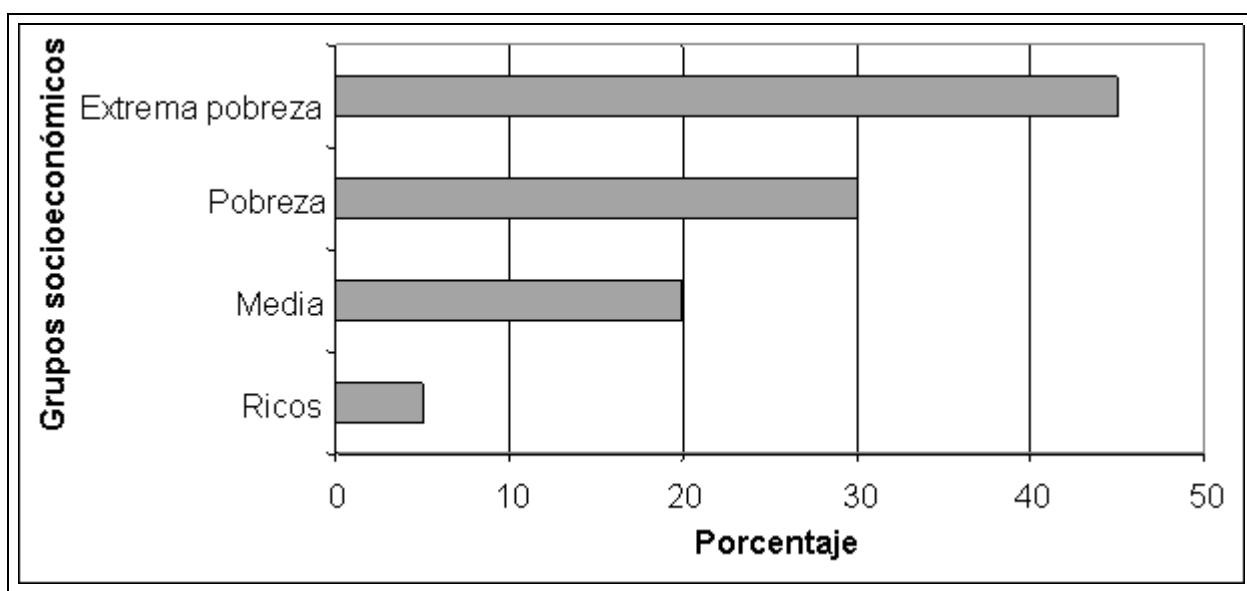
**Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.**

\*Ganado menor: es el de reses menores; o sea cabrio, lanar, aviar, etc.

\*\*Ganado mayor: es el que se compone de reses mayores; esto es, el vacuno, el caballar, etc.

**GRÁFICA 33**

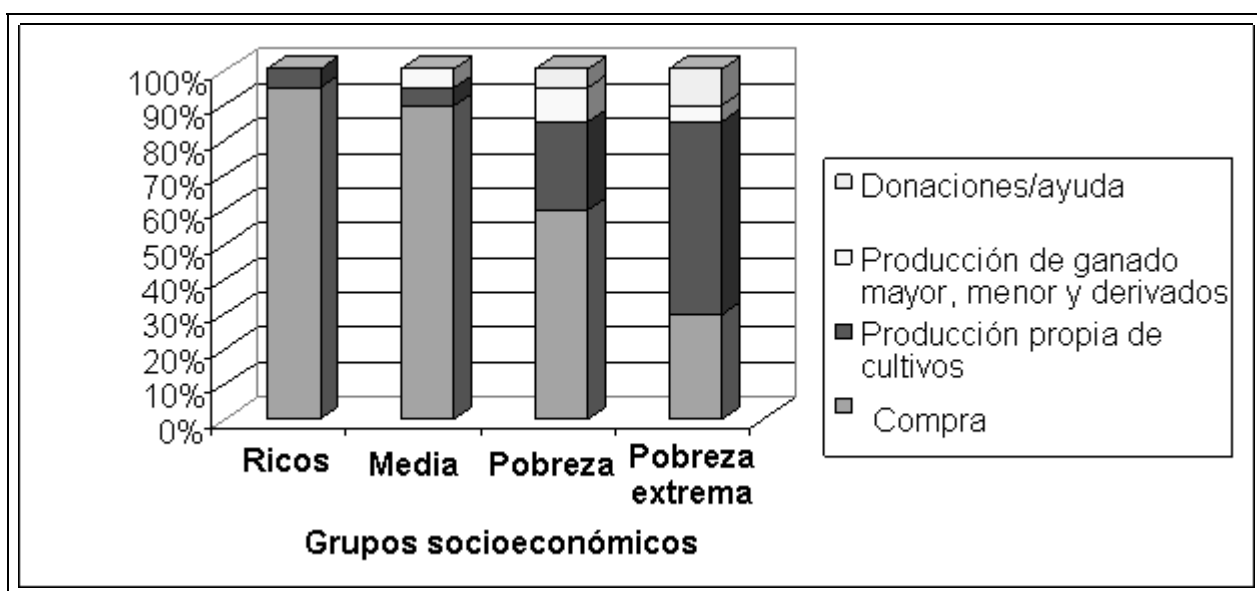
DESAGREGACIÓN POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA XI



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

**GRÁFICA 34**

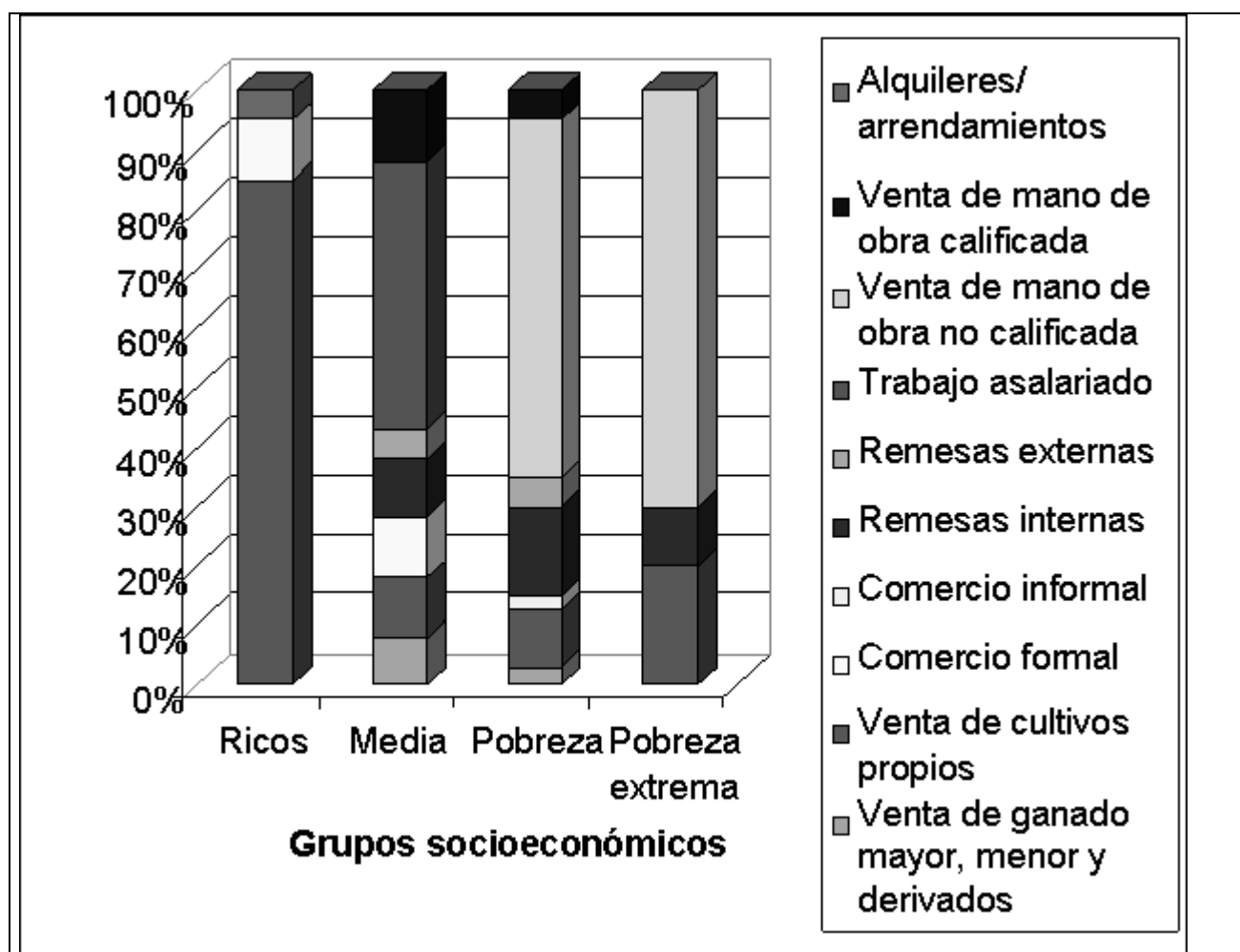
FUENTES DE ALIMENTOS POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA XI



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

**GRÁFICA 35**

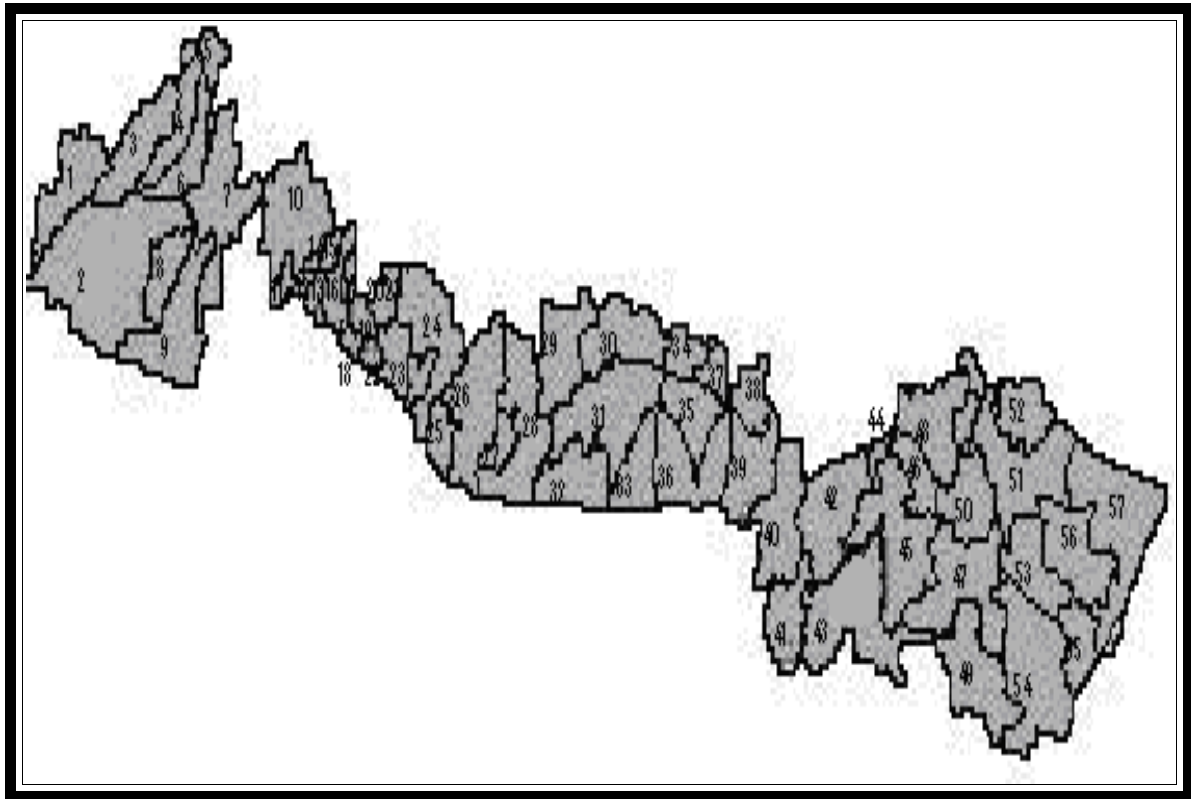
**FUENTES DE INGRESOS POR GRUPO SOCIOECONÓMICO  
DE LA ZONA XI**



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

### GRÁFICA 36

#### MAPA DE ZONA XI



**San Marcos:** 1-Nuevo Progreso, 2-El Quetzal, 3-La Reforma, 4-San Cristóbal Cucho.

**Quetzaltenango:** 5-Colombo Costa Cuca, 6-Génova, 7-El Palmar, 8-Flores Costa Cuca, 9-Coatepéque.

**Retalhuleu:** 11-San Felipe, 12-San Martín Zapotitlán, 13-San Andrés Villaseca.

**Suchitepéquez:** 10-Zunilito, 14-Pueblo Nuevo, 15-San Francisco Zapotitlán, 16-Cuyotenango, 17-Samayac, 18-San Bernardino, 19-Mazatenango, 20-San Pablo Jocopilas, 21-San Antonio Suchitepequez, 22-San Antonio Tomás La Unión, 23-San Miguel Panán, 24-Chicacao, 25-Río Bravo, 26-Santa Bárbara, 27-San Juan Bautista, 28-Patulul.

**Chimaltenango:** 29-Pochuta, 30-Acatenango, 31-Yepocapa.

**Sacatepéquez:** 34-San Miguel Dueñas, 35-Alotenango, 37-Ciudad Vieja, 38-Santa María De Jesús.

**Escuintla:** 32-Santa Lucía Cotzumalguapa, 33-Siquinalá, 36-Escuintla, 39-Palín, 40-San Vicente Pacaya, 41-Guanagazapa.

**Guatemala:** 42-Villa Canales, 44-Fraijanes.

**Santa Rosa:** 43-Pueblo Nueva Viñas, 45-Barberena, 46-Santa Cruz Naranjo, 47-Cuilapa, 48-Santa Rosa De Lima, 49-Santa María Ixhuitán, 50-Nueva Santa Rosa, 51-Casillas, 52-San Rafael Las Flores, 54-Oratorio.

**Jutiapa:** 53-Jalpatagua, 55-Jutiapa.

**Jalapa:** 56-57-Mataquescuintla

**Fuente:** elaboración propia.



**TABLA 27**

**CALENDARIO ESTACIONAL DE ZONA XI**

Cultivo/otros	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGOS	SEPT	OCT	NOV	DIC
Temporadas	Seca				Lluvia						Seca	
Canícula												
Frijol					Siembra				Cosecha			
Maíz Primera					Siembra				Cosecha			
Maíz Segunda	Cosechal								siembra			
Maíz					Escasez	Aumento de precio						
Arroz					Siembra			Cosecha				
Café	Cosecha							Cosecha				
Aguacate					Cosecha							
Cítricos			Cosecha		Siembra			Cosecha				
Hule	Recolección											
Ajonjolí								Siembra			Cosecha	
Inmigración laboral	Para corte de café											
Emigración laboral	A zona cañera											

**Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.**

## **8.18 Análisis Zona XI**

### **8.18.1 Descripción de la Zona**

La zona se ubicada al Sur Occidental del país y esta conformada por municipios de los departamentos de San Marcos (Nuevo Progreso, El Quetzal, La Reforma, San Cristóbal Cucho), Sacatepéquez (Santa María de Jesús, Ciudad Vieja, San Miguel Dueñas, Alotenango), Suchitepéquez (San Francisco Zapotitlán, San Bernardino, Samayac, San Pablo Jocopilas, San Antonio Suchitepéquez, San Miguel Panan, Chicacao, Santa Bárbara, San Juan Bautista, Santo Tomas la Unión, Zunilito, Pueblo Nuevo, Río Bravo (parte Norte), Mazatenango, Cuyotenango, Patulul), Jalapa (Mataquescuintla), Jutiapa (Jalpatagua, Jutiapa), Santa Rosa (Cuilapa, Barberena, Santa Rosa de Lima, Casillas, San Rafael Las Flores, Santa María Ixhuatán, Santa Cruz Naranjo, Pueblo Nuevo Viñas, Nueva Santa Rosa, Oratorio), Quetzaltenango (Colomba, el Palmar, Coatepeque, Flores Costa Cuca, Genova), Retalhuleu (San Felipe Retalhuleu, San Martín Zapotitlán, San Andrés Villaseca), Chimaltenango (Pochuta, Acatenango, Yepocapa), Escuintla (Escuintla (parte Norte), Santa Lucía Cotzumalguapa (parte Norte), Siquinalá (parte Norte), Palín, San Vicente Pacaya, Guanagazapa) y Guatemala (Fraijanes y Villa Canales).

El clima es cálido. Se marcan dos temporadas, invierno y verano; los meses más calurosos son marzo y abril.

La precipitación pluvial anual varía entre 2500 y 5000 milímetros cúbicos para la parte baja de la zona y de 1000 a 1500 milímetros cúbicos para la parte alta. El suelo tiene buenas condiciones topográficas, son planos, ondulados e inclinados, lo que favorece la agricultura que es su principal medio de vida.

El río Samalá es el principal accidente geográfico por el cual baja lava del volcán Santiaguito, esto cambia las condiciones del suelo afectando los cultivos de la zona y durante la época de lluvia se sale de su cauce ocasionando inundaciones.

La densidad poblacional es mayor en las cabeceras departamentales y áreas urbanizadas, donde se encuentra más o menos el 40% de la población, sin embargo la mayoría de la población se encuentra viviendo en el área rural (60%).

### **8.18.2 Calendario Estacional**

La temporada de cosecha de granos básicos tiene dos períodos al año para maíz y frijol; y una para el arroz. La primera siembra es en mayo mientras la cosecha y segunda siembra en septiembre, la segunda cosecha es en enero, para el frijoles y maíz; pero para el arroz la cosecha es en agosto y la siembra en mayo, cada una con duración de dos meses. Para el café la siembra es de septiembre a diciembre y la cosecha es en enero y febrero. Para cítricos las temporadas de cosecha son durante marzo, abril, agosto y septiembre (Ver tabla 27).

Cada cosecha produce aproximadamente el cincuenta por ciento de la producción anual de los cultivos para autoconsumo, para los grupos pobres, ya que se produce el cien por ciento de la producción anual para los terratenientes durante la cosecha de café, banano, plátano y cítricos. Las personas de la zona generalmente tienen mas acceso a variedad de alimentos durante las épocas festivas debido a donaciones y regalos de organizaciones, familiares en el extranjero, etcétera.

La migración fuera de la zona se da en la época en la que ha disminuido la demanda de mano de obra agrícola dentro de la zona y aumentado en la zona XII. Las remesas son recibidas durante todo el año y son tanto de Estados Unidos y México como del interior del país, sobretudo la capital. Estos patrones de migraciones hacen que el acceso a alimentos varíe según los días de pago.

### **8.18.3 Mercados**

El acceso al mercado es bueno por contar con carreteras (de terrecería y asfalto) y medios de transporte que llegan a los mercados. Los mercados principales de cultivos dentro de la zona son los mercados municipales de Mazatenango, Escuintla y Coatepeque, y fuera de la zona, el de Malacatán en San Marcos y la Central de Mayoreo en la capital. El ganado generalmente lo venden los ricos de forma directa y principalmente es de exportación. El patrón de comercio de los productos generalmente va algo así: los granos básicos en su mayoría se quedan en la zona, otra parte es llevada fuera de la zona, principalmente a la zona cinco, de donde se traen hortalizas a la zona once. El hule en su mayoría es de exportación a Estados Unidos y México, al igual que el café, plátanos y cítricos. La población hace sus compras en base a sus necesidades y producciones, esto varía grandemente de un grupo socioeconómico a otro: la extrema pobreza participa en el comercio como consumidores, comprando sus alimentos básicos en el mercado municipal, los de pobreza adquieren sus alimentos básicos para consumo de su producción y comercializan sus producciones a través de intermediarios que son de la clase media.

Los productos básicos sufren cambios, esto se debe a que en época de cosecha aumenta la oferta y en época de escasez aumentan los precios porque aumenta la demanda y en ocasiones deben traer el producto de otras zonas. Las razones por las que esta zona tiene que importar alimentos básicos para cubrir las necesidades de la población son debido a que la población produce únicamente en temporada de lluvia y luego hay escasez por lo que necesitan recurrir a productos provenientes de otras zonas productoras. Esto afecta la seguridad alimentaria, especialmente del grupo de pobreza extrema porque en los meses en los que aumentan los precios, su poder adquisitivo disminuye significativamente. La oferta y demanda también afecta porque los grupos menos favorecidos optan por almacenar los granos básicos en la temporada en que bajan los precios y lo sacan a la venta al subir los precios.

En época de escasez se importa maíz de la zona XII y frijoles de la zona VII; se importan hortalizas todo el año de la zona V.

El rol de los intermediarios en todas las ventas para esta zona es de suma importancia ya que son los que movilizan los productos afectando los precios de manera importante; la mayoría de intermediarios son de la clase media y representan ayuda importante en los negocios para las clases menos favorecidas, no así para los ricos que cuentan con insumos para movilizar sus productos de manera independiente.

Un factor muy importante a considerar es que debido al cambio de plantaciones que esta habiendo en esta zona los mercados también se encuentran en transición, lo cual afecta también la seguridad alimentaria de la mayoría de la población.

Las principales fuentes de empleo son agrícolas, dentro de la zona están las fincas de café, cítricos, hule y aguacate; a donde inmigran temporalmente personas del altiplano occidental. Fuera de la zona, están en las fincas de los ricos, para corte de caña durante los meses de noviembre a febrero.

#### **8.18.4 Migración**

Existe migración permanentemente hacia la capital para la pobreza extrema y pobreza para venta de mano de obra no calificada (ayudante de albañilería, oficios domésticos, etcétera). La clase media migra en busca de trabajo asalariado, comercio formal e informal; el 30% de familias tienen un familiar en la ciudad capital. También existe migración hacia la zona XII de carácter temporal para los grupos de pobreza extrema y pobreza para venta de mano de obra no calificada agrícola.

Los grupos de pobreza y clase media emigran permanentemente hacia los Estados Unidos, al menos el 20% de las familias tiene algún familiar viviendo en este país. El principal motivo de migración es por búsqueda de trabajo.

#### **8.18.5 Desagregación por Nivel Socioeconómico**

Existen cuatro grupos socioeconómicos: los ricos que representan el 5% del total de la población, los medios que representan el 20%, los de pobreza que representan 30% y los de extrema pobreza el 45%. Los grupos socioeconómicos están definidos en base a la tenencia de tierra productiva (Ver gráfica 33).

La pobreza extrema: no poseen tierra propia y se dedican exclusivamente a la venta de mano de obra no calificada.

Los pobres: poseen tierra propia donde viven, pero necesitan arrendar para poder producir y vender sus productos.

Los medios: poseen tierra propia y se dedican a la venta de mano de obra calificada (trabajos asalariados).

Ricos: poseen grandes extensiones de tierra propia y proporcionan la fuente de empleo para el resto de grupos socioeconómicos.

#### **8.18.6 Fuentes de Alimentos**

Las principales fuentes de alimentos varían entre los grupos socioeconómicos, dependen principalmente del poder adquisitivo de cada uno (Ver tabla 25 y gráfica 34).

#### **8.18.7 Fuentes de Ingresos**

Las principales fuentes de ingresos para los de pobreza extrema es la venta de mano de obra no calificada y de producción de cultivos.

Para los pobres las principales fuentes de ingreso son la venta de mano de obra no calificada, remesas internas, venta de producción agrícola y comercio informal.

Para la clase media el ingreso mayor es a través de trabajo asalariados, remesas internas, comercio formal y venta de cultivos.

Para el grupo de ricos la mayor parte viene de la venta de su producción agrícola (Ver tabla 26 y gráfica 35).

### **8.18.8 Amenazas**

Las amenazas principales que afectan la zona son:

Las lluvias prolongadas que causan inundaciones, las cuales afectan a todos los grupos socioeconómicos.

Las sequías que causan pérdidas en las cosechas de los pobres, que carecen de sistemas de riego.

El estado de transición de los cultivos; el desplazo del café por otros cultivos lo convierte en una amenaza potencial ya que al dejar de ser la fuente principal de trabajo y de ingresos mucha gente se quedara sin empleo hasta lograr adaptarse al cambio y esto tomará algún tiempo.

### **8.18.9 Estrategias de Respuesta**

Las estrategias de respuesta son las mismas para las distintas amenazas sin embargo, varían según las posibilidades económicas de cada grupo socioeconómico:

Pobreza extrema: emigración familiar del padre e hijos mayores, créditos, hipoteca, préstamos.

Pobreza: buscan otros empleos.

Medios: no son tan afectados por hacer diferente tipo de trabajo.

Ricos: tienen diversificación de cultivos y en temporada de sequía sistemas de riego.

### **8.18.10 Indicadores de Alarma y Parámetros**

Los principales indicadores de crisis para la sequía es la prolongación de canícula mas de 15-20 días durante julio/agosto, la ausencia de lluvia en primeras semanas de mayo y que se escucha que “truenan la boca barra”, que es un sonido del mar cuando choca con la entrada a los ríos.

El indicador de alarma para las lluvias prolongadas es cuando estas persisten por más de tres días durante el mes de mayo.

**8.19 Zona XIV:** Comprende los municipios de: Uspantán, Chicamán, del departamento de Quiché. Purulhá, Santa Cruz Verapaz, San Cristóbal Verapaz, Tactic, Telemán, Tukurú, Panzós, Senahú, San Juan Chamelco, Lanquín, Cahabón, Santa Catarina La Tinta, parte Sur de Cobán, San Pedro Carchá y Chahal, del departamento de Alta Verapaz; y El Estor, del departamento de Izabal.

**Bachilleres encargados de la zona:** Sofia Fabiola del Cid Fratti  
Mario Salvador Argueta Valdez

**TABLA 28**

**FUENTES DE ALIMENTOS POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA XIV**

<b>Fuentes de alimentos</b>	<b>Ricos (%)</b>	<b>No pobres (%)</b>	<b>Pobres (%)</b>	<b>Muy pobres (%)</b>
<b>Grupo socioeconómico</b>				
Producción propia de cultivos	5	60	78	60
Compra	85	31	15	3
Producción propia de ganado menor* y derivados	10	9	4	0
Recolección/caza/pesca	0	0	3	7
Alimento por trabajo	0	0	0	30
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

**Fuente:** datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.

\*Ganado menor: es el de reses menores; o sea cabrio, lanar, aviar, etc.

**TABLA 29**

**FUENTES DE INGRESOS POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LA ZONA XIV**

<b>Fuente de ingreso</b>	<b>Ricos (%)</b>	<b>No pobres (%)</b>	<b>Pobres (%)</b>	<b>Muy Pobres (%)</b>
<b>Grupo socioeconómico</b>				
Venta de mano de obra no calificada	0	0	49	95
Venta de cultivos propios	50	70	40	0
Venta de ganado menor *y derivados	5	10	10	3
Alquiler de tierra	2	3	0	0
Venta de ganado mayor** y derivados	35	10	0	0
Comercio	8	3	0	0
Venta de recolección	0	0	1	2
Ayuda familiar por asalariados***	0	4	0	0
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

**Fuente:** datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.

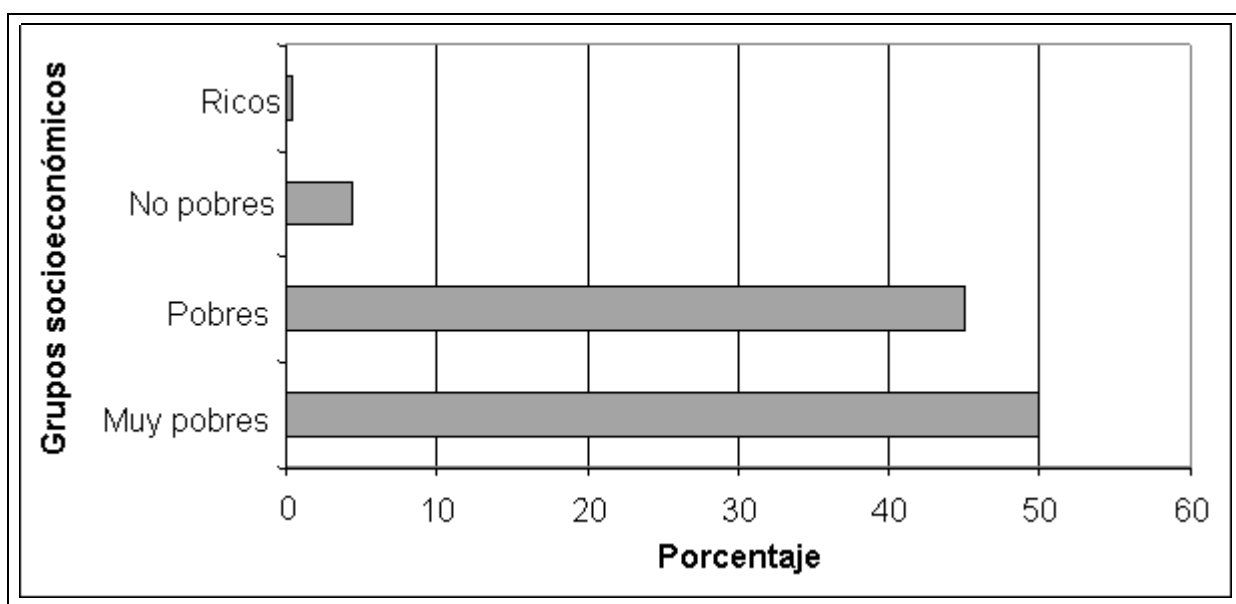
\*Ganado menor: es el de reses menores; o sea cabrio, lanar, aviar, etc.

\*\*Ganado mayor: es el que se compone de reses mayores; esto es, el vacuno, el caballar, etc.

\*\*\* Ayuda familiar por asalariados: es toda aquella ayuda monetaria que recibe un hogar, por integrantes de este, que poseen trabajos asalariados.

**GRÁFICA 37**

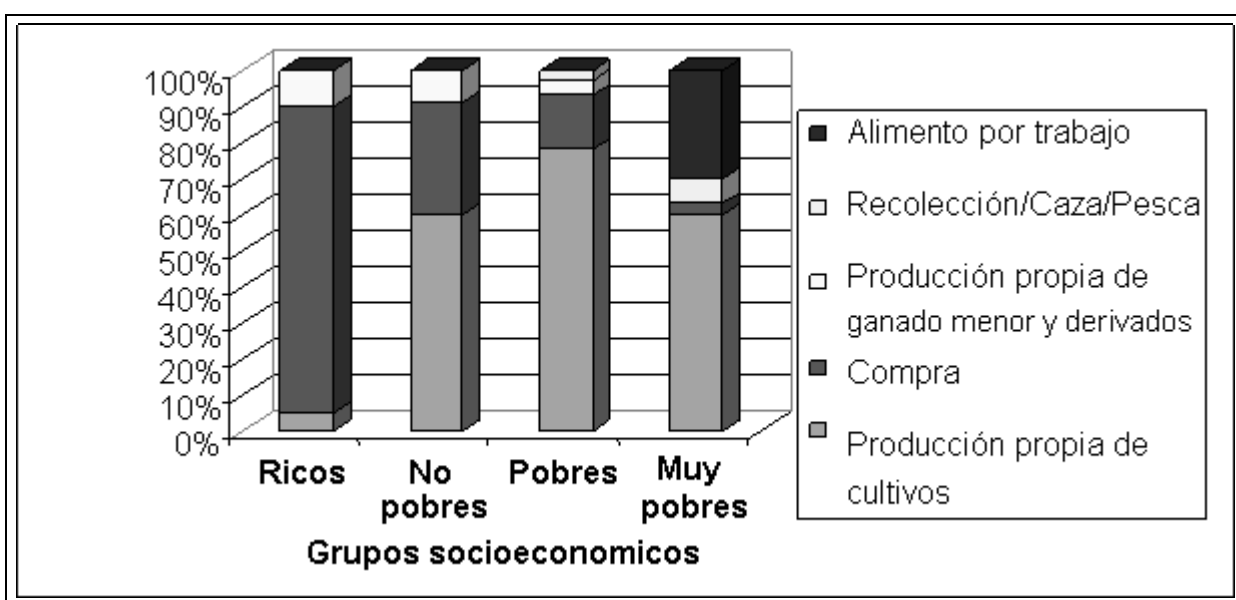
**DISTRIBUCIÓN DE GRUPOS SOCIOECONÓMICOS EN PORCENTAJES DE LA ZONA XIV**



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

**GRÁFICA 38**

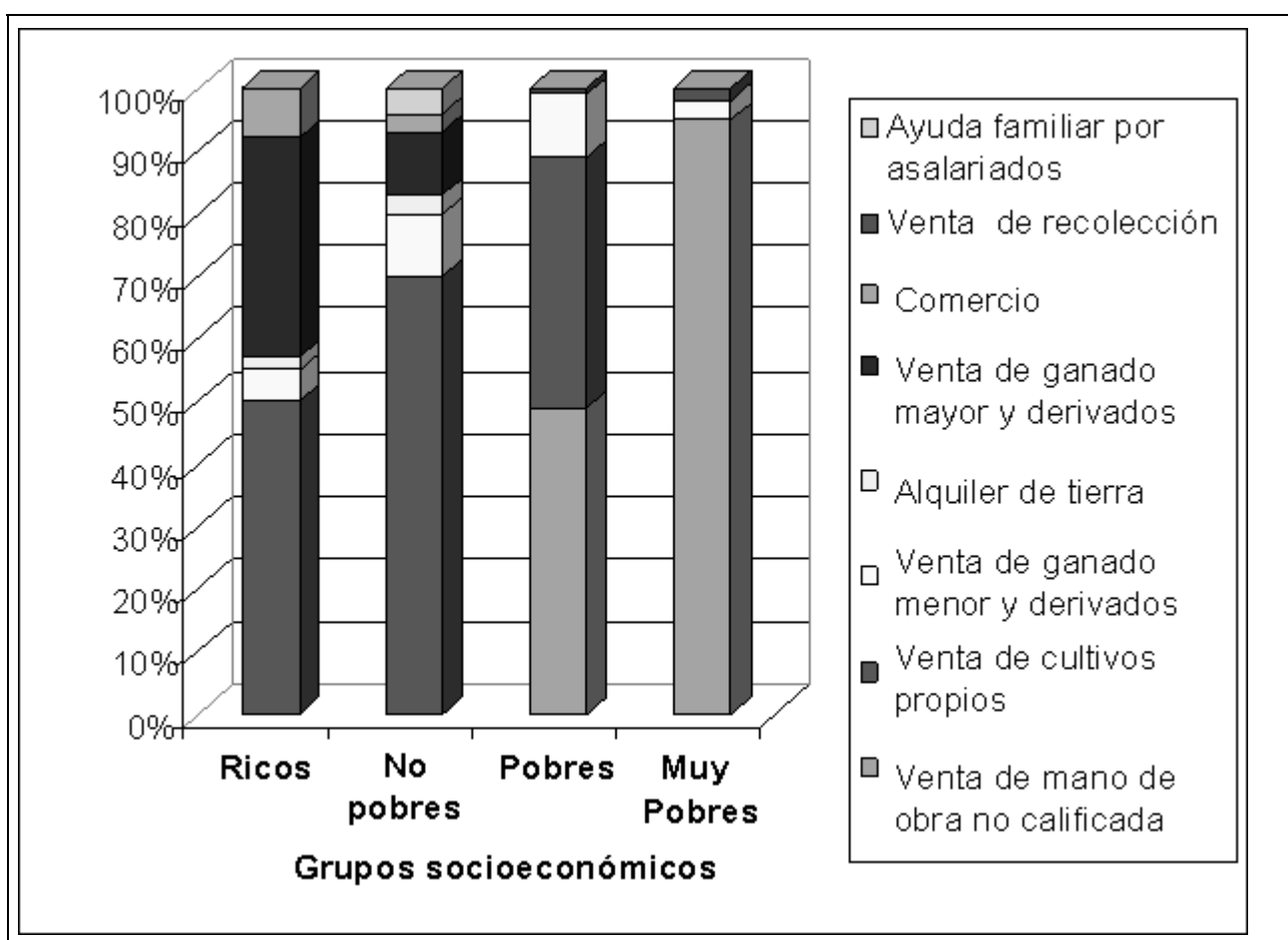
**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE ALIMENTOS EN PORCENTAJE POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE ZONA XIV**



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

**GRÁFICA 39**

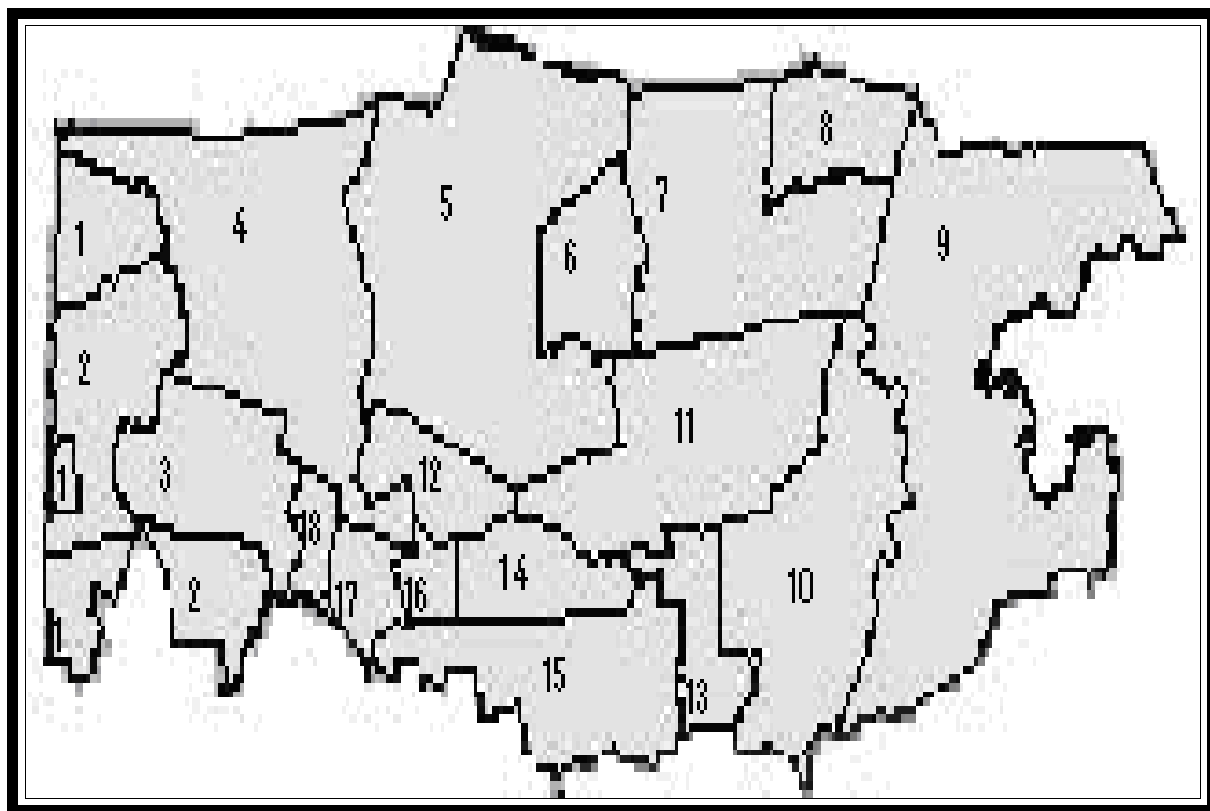
**DISTRIBUCIÓN DE FUENTES DE INGRESOS EN PORCENTAJE POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE ZONA XIV**



*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

**GRÁFICA 40**

**MAPA DE LA ZONA XIV**



**Quiché:** 1-Uspantán, 2-Chicaman,

**Alta Verapaz:** 3-San Cristóbal Verapaz, 4- Cobán, 5-San Pedro Carcha, 6-Lanquin, 7-Cahabón, 8-Chahal, 10- Panzós, 11-Senahú, 12-San Juan Chamelco, 13-La Tinta, 14-Tucurú, 16-Tamahú, 17-Tactic, 18-Santa Cruz Verapaz

**Baja Verapaz:** 15-Purulá. Izabal: 9-El Estor.

**Fuente:** elaboración propia.



**TABLA 30**

**CALENDARIO ESTACIONAL**

Cultivo/otros	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGOS	SEPT	OCT	NOV	DIC
Temporadas	Lluvia		Seca									
Canícula								1sem				
Clima	Frio		Caliente				Templado					
Fríjol	siembra			Cosecha								
Maíz Primera				Siembra					Cosecha			
Maíz Segunda				Cosecha							Siembra	
Cardamomo		Siembra							Cosecha			
Café		Siembra							Cosecha			
Migración Interna												
Migración Externa												
Más Empleo												
Meses Pobres												
Escasez de Alimentos												
Venta de Leña												
Precios granos básicos	Bajos					Altos						
Mayor venta de vacas												
Mayor venta de cerdos												
Enfermedad de vaca												
Inundaciones												
Pesca												
Caza												
Recolección												
Bajo precio para la compra del café												
Bajo precio para la compra cardamomo												

*Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.*

## 8.20 Análisis Zona XIV

### 8.20.1 Descripción de la Zona

La zona esta ubicada al norte de la ciudad capital; comprende los municipios de: Uspantán, Chicamán, Purulhá, Santa Cruz Verapaz, San Cristóbal Verapaz, Tactic, Telemán, Tukurú, Panzós, Senahú, San Juan Chamelco, Lanquín, Cahabón, Santa Catarina La Tinta, parte Sur de Cobán, San Pedro Carchá, Chahal y El Estor (ver gráfica 40). La Zona limita al norte con los municipios de Playa Grande, con la parte norte de Cobán, Chisec, Fray Bartolomé de las casas (municipios del departamento de Alta Verapaz). Al este con parte de los municipios de Chicamán y Uspantán (municipios del departamento de Quiché). Al oeste con el municipio de Morales y Livingston, (municipios del departamento de Izabal). Al Sur limita con el municipio de Canilla (municipio del departamento de Quiche), Cubulco, Rabinal, San Miguel Chicaj, Saláma, San Jerónimo (municipios del departamento de Baja Verapaz), San Agustín

Acasaguastlán (municipio del departamento del Progreso), Teculután, Río Hondo y Gualán (municipios del departamento de Zacapa). Se accede por medio de la carretera CA 14.

El terreno es montañoso, con zonas altas para el cultivo del café de altura que en su mayoría es exportado, terreno fértil para el cultivo de grandes proporciones de cardamomo y una diversidad de cultivos ya que al ser una zona con abundantes lluvias no necesitan sistema de riego; cuenta con abundantes bosques en donde se pueden encontrar diferentes tipos de madera como: pino, caoba, palo blanco y cedro; en estas zonas también se pueden encontrar animales salvajes. Cuenta con los ríos de Lanquin, Cahabón, Polochic, Fray, Sehobon y Chinó.

Cuenta con clima caliente al norte, templado en el sur, siendo los meses de verano o secos marzo, abril y parte de mayo y lluviosos los meses de mayo a febrero. En el mes de agosto ocurre la canícula la cual dura una semana.

La temperatura es de un mínimo de 8 grados centígrados y máximo 26 grados centígrados. Los meses más calientes son de marzo a junio y los meses más fríos: octubre a febrero. El promedio anual de precipitación pluvial es de 3000 milímetros cúbicos. Por la precipitación pluvial anual no se necesitan sistemas de riego en la zona.

Los recursos naturales importantes en la economía son los lugares de ecoturismo como: Semuc Champey, Cuevas de Lanquin, Cueva Kamba, Cataratas del Salto del Cabro, Cueva Yaushmilz y la hidroeléctrica de chichoy las cuales son atracciones para el turismo, que va en incremento. Este no es explotado debido a la falta de acceso y la no disponibilidad de hoteles apropiados.

Cultivan principalmente granos básicos, cardamomo y café; se esta incrementando la ganadería debido a la caída de los precios de café y cardamomo, e iniciándose desde hace cinco años en el sur de la zona el cultivo de hortalizas, debido al acceso a los mercados y a la migración hacia esta zona. El papel de la siembra de café ha ido cambiando debido a la crisis del café, ahora la gente se dedica a cultivar más cardamomo, los que tienen recursos a la ganadería y en el sur cultivando hortalizas. La importancia de estos cultivos radica en que son fuente de empleo para los “muy pobres” y “pobres”, porque son los “no pobres” y “ricos” quienes tienen la mayoría de la siembra de cardamomo y café. La tenencia de bienes en la mayoría la posee la clase rica (tierra y ganado) y no pobre (tierra).

Las principales fuentes de empleo son: la venta de mano de obra en agricultura de los cultivos de la clase “no pobre” y “rica”. La mayor fuente de empleo en la zona es la venta de mano de obra en el siguiente orden de prioridad de cultivos: café, cardamomo y granos básicos. Proveen empleos en la zona los “no pobres” y “ricos”; buscando mas empleos los “muy pobres” y “pobres”. Fuera de la zona son las grandes empresas bananeras, de corte de caña y trabajo en potreros las de proporcionan empleos para la mayoría de los hogares que migran (muy pobre y pobres) fuera de la zona.

En cuanto a la ubicación, las áreas que tienen más proximidad a áreas urbanas, tienen mayor acceso a mercados.

El porcentaje de la población rural es: 66% y el porcentaje urbano es: 34%. Un 76% de la población es indígena y un 24% es no indígena; de la población indígena el 80% es Queqchi, el 15% es Pocomchi y 5% Uspanteco.

### **8.20.2 Calendario Estacional**

El los cultivos podemos mencionar que el 75% de la producción anual de maíz se obtiene con la cosecha de la primera siembra y el restante 25% en la cosecha de la segunda siembra; en el caso del frijol el 100% se obtiene de la única cosecha. Con lo que respecta a la cosecha de café y cardamomo el 100% se obtiene de la única cosecha que se presenta en los meses de septiembre a enero.

Los “muy pobres” tienen mayores ingresos en los meses de más empleo y migración interna; poseen una mayor accesibilidad a las fuentes de alimento cuando los precios de los granos básicos se encuentran más bajos que son cuatro meses después de la cosecha.

Los meses de mayor empleo son de octubre a enero dentro de la zona. Los meses de mayor migración interna de agosto a noviembre; la migración externase da durante todo el año pero predominantemente de agosto a diciembre regresando antes del tiempo de cosecha y siembra de los cultivos dentro de la zona; esta migración es temporal, por períodos de 2-3 meses.

La pesca por los “muy pobres” ocurre en los meses de marzo a mayo, que coincide con la época seca, debido a que los ríos tienen menor profundidad y no necesitan de lanchas para realizarlo.

Los meses de mayor venta de ganado son de marzo a mayo debido a que coinciden con los meses de plaga en el ganado.

La caza se da en el mes de mayo, esto se debe a que es temporada de escasez de alimentos. Los meses de recolección coinciden con los meses de escasez de alimentos.

Los meses pobres se deben a que se acaba el maíz y frijol almacenado.

Los meses de escasez coinciden con los meses pobres y provoca incremento en los precios por la falta de disponibilidad y alta demanda (ver tabla 30)

### **8.20.3 Mercados**

Los mercados principales para alimentos dentro de la zona son el de Cobán, Carchá, Telemán, La Tinta y San Cristóbal. Fuera de la zona el principal mercado es el de la Capital del país, donde va el 20% de la población urbana y el 5% de población rural (“no pobres” y “ricos”) una vez por mes. El mercado de ganado se da por la venta de las cabezas de ganado por el sector “rico” a intermediarios o destazadores directamente; el único mercado de ganado mencionado es el de la Tinta. De los mercados principales el que mejor acceso tiene es el de Cobán, pero de todos los mercados de la zona solo un 20% tiene buen acceso, mientras que el 80% no lo tiene. Las limitaciones en el acceso a los mercados principales se da más en la parte norte, oeste y este de la zona, ya que no tienen buenas carreteras y hasta en 20 años se espera que existan. La falta de transporte, el alto precio de este y la disminución de los precios para la venta de los productos producidos, lleva a tener un mal acceso a los mercados. La compra y venta en la mayoría de la población se presenta en los mercados locales, vendedores ambulantes y los mercados principales; en estos últimos la mayoría de los que compran son los comerciantes para vender en mercados locales o a vendedores ambulantes.

Los precios para la compra a los productores del cardamomo y café son muy inestables, cuando el cardamomo lo compran a menos de cuarenta quetzales el quintal no es cosechado, cuando el café baja a menos de veinte quetzales el quintal tampoco es cosechado (los precios normales son sesenta y cuarenta quetzales respectivamente), en el caso del maíz y frijol no importa el precio ya que siempre hay demanda. Los productos básicos de alimentación aumentan de precio en los meses de julio y agosto, teniendo el quintal de maíz un precio de 100 quetzales y el quintal de frijol 300 quetzales, esto se debe a que aproximadamente 3 meses anteriores se dio la cosecha de frijol y la cantidad del mismo a disminuido lo que produce un aumento en el precio de éste, al igual que la última cosecha de maíz se dio aproximadamente 3 meses anteriores. El precio normal del quintal de maíz es de 90 quetzales y del quintal de frijol es de 250 quetzales.

El 15% del maíz de la zona es importado de Petén, un 5% de la Costa Sur y el 80% restante proviene de la producción de la zona. En el caso del frijol un 40% proviene del Petén y el 60% restante se produce en la zona.

Los destinos y los alimentos exportados son: el ganado en un 78% se exporta a la capital, 2 % a México, el ganado exportado va vivo ya que no existe rastro de exportación, solo existe rastro para el consumo de la zona. Fuera de la zona y del país se exporta un 100% del cardamomo con destino a Arabia, el café de altura en un 100% con destino a Europa, la pimienta un 99% con destino al Medio Oriente de Europa.

Los “ricos” producen café, cardamomo y granos básicos y les compran el café, cardamomo y granos básicos a los “muy pobres”, “pobres” y “no pobre”, funcionando como intermediarios de éstos, para luego vender estos productos que son la clave del comercio de esta zona. Los ricos venden también el café y cardamomo a intermediarios en la capital, para que se exporte fuera de país. Los intermediarios vienen

de dos partes: de cooperativas las cuales si están organizadas, estas les dan un rango de precios para la compra de los productos, estos fijan el precio a los agricultores y estos no están organizados para negociar el precio con estos; los otros intermediarios son el sector “rico”.

#### **8.20.4 Desagregación por Nivel Socioeconómico**

Lo que caracteriza a cada grupo socioeconómico es: el acceso a tierras, diversidad de cultivos, capacidad para cultivar, acceso a mercados, educación y acceso a créditos. Se identifican 4 niveles socioeconómicos: los muy pobres, pobres, no pobres y ricos.

Los muy pobres no poseen tierra por lo que realizan sus siembras a medias en terrenos que pertenecen a los grupos socioeconómicos “no pobres” y “ricos”, en las cuales cultivan aproximadamente 5 cuerdas\* de tierra a cambio de cultivar otras tierras para beneficio de estos o dando al dueño de la tierra la mitad de la cosecha; cultivan 1 cuerda de frijol y 4 cuerdas de maíz. Cultivan con azadón, utilizan mano de obra familiar. Poseen 7 a 13 cabezas de ganado menor. No poseen bienes productivos, ni activo líquidos. Se dedican a la venta de mano de obra en un 95% para la agricultura, no cuentan con remesas y la fuente principal de alimentos es el consumo de la producción propia. El tamaño promedio del hogar es de 7 a 11 miembros, y este grupo representa el 50% de la población rural de la zona (Ver gráfica 37).

Los pobres tienen el acceso a 1 manzana de tierra, en las cuales cultivan 4 cuerdas de frijol, 10 cuerdas de maíz, 2 cuerdas de café, 6 a 8 cuerdas de otros cultivos (achiote, camote, chile, yuca, plátano, banano, piña y malanga). Es frecuente observar que en un mismo terrero se siembren 2 cultivos, como por ejemplo maíz y café. Cultivan con azadón, con mano de obra familiar o intercambio familiar (cultivan la parcela de un vecino y luego la propia entre ambos hogares). No poseen título de propiedad, sino un papel de derecho de posesión, el cual esta a nombre del hombre. Poseen 16 a 27 cabezas de ganado menor. No poseen bienes productivos, ni activos líquidos. Su principal actividad productiva es la venta de mano de obra, no cuentan con remesas. El tamaño promedio del hogar es de 5 a 7 miembros. Este grupo representa el 45% de la población rural (Ver gráfica 37).

Los no pobres tienen acceso a 20 manzanas de tierra de las cuales 15 son propias y 5 son arrendadas\*\*, de las cuales cultivan 10 cuerdas de frijol, 3 manzanas de maíz, 1 manzana de café, 3 manzanas de cardamomo, 10 manzanas de reserva y 5 manzanas que alquilan a los muy pobres y a otros de su mismo sector; cultivan con azadón, poseen 5 empleados del grupo socioeconómico de los “muy pobres” y “pobres”. El terreno es registrado y se encuentra a nombre del hombre. Poseen 8 cabezas de ganado bovino de los cuales 6 son para engorde y 2 para extracción de leche. Poseen 33 a 40 cabezas de ganado menor. No poseen bienes productivos, tienen ahorros y acceso a créditos. Su principal actividad productiva es la venta de sus cosechas, no cuentan con remesas. Tamaño promedio del hogar es de 5 a 7 miembros. Este grupo representa el 4.5% de la población rural (ver gráfica 37).

Los ricos tienen acceso a 55- 65 manzanas de tierra. Cultivan 2 manzanas de frijol, 10 manzanas de maíz, 10 manzanas de café, 10 a 15 manzanas de cardamomo, 20 manzanas de pasto, 13 manzanas de reserva; cultivan con azadón, tienen de 10 a 20 empleados. El terreno se encuentra registrado a nombre del hombre. Tienen 50 cabezas de ganado bovino de las cuales 30 son para engorde y 20 para leche y 1 a 3 caballos. Poseen 33-45 cabezas de ganado menor. Entre sus bienes productivos tienen 1 pick up y 1 camión. Sus activos líquidos son ahorro, acceso al crédito y no cuentan con remesas. Su principal actividad productiva es venta de cosechas y venta de ganado. El tamaño promedio del hogar es de 3 a 5 miembros. Este grupo representa 0.5 % de la población rural (Ver gráfica 37).

Los grupos socioeconómicos son dinámicos debido a que en el año 2000 se sufrió la caída de los precios del café con lo cual los grupos ricos pasaron a ser no pobres, estos a pobres y estos a muy pobres, con lo que aumento el numero de estos últimos. Estos grupos se han tratado de estabilizar cultivando café orgánico o de altura, reduciendo el área de cultivo para el café para sembrar más cardamomo y dedicándose a la ganadería.

\*Cuerda: es un 1/16 de manzana.

\*\*Arrendadas: son tierras a cambio de mano de obra o cosechas.

### **8.20.5 Fuentes de Alimentos**

Las fuentes de alimento para los distintos grupos socioeconómicos son:

Los muy pobres: 60% de producción propia de cultivos, 3% compran y 7% recolección/pesca, y 30% trabajo por alimentos (Ver tabla 28 y gráfica 38).

Los pobres: 78% de producción propia de cultivos, 15% compran, 4% producción propia de ganado menor y derivados, 3% de recolección (Ver tabla 28 y gráfica 38).

Los no pobres: 60% de producción propia de cultivos, 31% de compran, 9% producción de ganado menor y derivados (Ver tabla 28 y gráfica 38).

Los ricos: 85% compran, 5% de producción propia de cultivos, 10% de producción de ganado menor y derivados (Ver tabla 28 y gráfica 38).

La interacción entre los grupos socioeconómicos existe, debido a que los “no pobres y ricos” dan fuente de empleo, lo que implica adquisición de ingresos económicos, lo que permite la compra de los alimentos en los “muy pobres y pobres”, además el arrendamiento de los “no pobres” a “muy pobres” permite que estos cultiven granos básicos para consumo propio.

### **8.20.6 Fuentes de Ingresos**

Las fuentes de ingreso para los distintos grupos socioeconómicos son:

Los muy pobres el 95% de sus ingresos viene de la venta de la mano de obra fuera y dentro de la zona en limpia de terrenos, siembra y cosecha de café, cardamomo, granos básico, bananeras, corte y siembra de palma africana, chapeando, trabajando en potreros, trabajando como jornaleros por día, en limpias, siembras y cosechas; el 3% restante proviene de la venta de ganado menor y derivados y 2% de recolección (Ver tabla 29 y gráfica 39).

Los pobres el 49% de sus ingresos viene de la venta de mano de obra (30% lo aporta el hombre; el 10% lo aporta la mujer y el 9% lo aportan los hijos). El 40% viene de venta de cosecha (15% de venta de café y 25% de granos básicos), y el 10% de la venta de ganado menor y derivados, el 1% restante lo adquieren de la venta de sus productos de recolección (Ver tabla 29 y gráfica 39).

Los no pobres el 70% de sus ingresos viene de la venta de su cosecha (30% de la venta de cardamomo, 30% de café y 10 % de la venta de granos básicos), el 10% de la venta de ganado menor y derivados, 10% de la venta de ganado mayor, el 3% de alquiler de tierras, 4% por ayuda por familiares asalariados, 3% provienen del comercio formal (Ver tabla 20 y gráfica 30).

Los ricos el 50% de sus ingresos vienen de su cosecha (10% de la venta de cardamomo, 10% de café y 30 % de la venta de granos básicos), 25% de la venta de ganado mayor, el 8% de comercio y 5% de la venta de ganado menor y derivados, 10% de venta de leche y sus derivados y 2% por alquiler de tierras (Ver tabla 29 y gráfica 39).

La diferencia entre los grupos socioeconómicos afecta sus fuentes de ingresos debido a que mientras más bajo sea el grupo socioeconómico y menor su nivel educativo, menor serán sus fuentes de ingresos por empleos calificados. Mientras más alto sea el grupo socioeconómico hay más diversidad en las fuentes de ingresos, además estos grupos socioeconómicos proporcionan fuentes de empleo para los sectores muy pobres y pobres.

### **8.20.7 Amenazas**

Estas son: irregularidad en los precios de productos para exportación, sequías e inundaciones. La amenaza nueva o potencial puede ser el tratado del libre comercio, sin saber exactamente ellos cómo

podría afectarlos. Las sequías producen hasta el 85% de pérdida de las cosechas.

### **8.20.8 Estrategias de Respuestas**

Los muy pobres presentan migración interna, piden ayuda a ONG y gobierno, se ayudan entre ellos mismos y venden su ganado menor.

Los pobres presentan migración interna y periódica, piden ayuda a ONG y gobierno, se ayudan entre ellos mismos, trueque y venden su ganado menor.

Los no pobres almacenan más productos, ayuda comunitaria entre ellos, además hacen uso de sus ahorros y venden ganado mayor y menor.

Los ricos almacenan más producto, usan sus ahorros, piden créditos, se apoyan entre ellos mismos.

La estrategia que más se utiliza es la ayuda comunitaria y hasta ahora ha tenido efectos favorables y se podría seguir usando en el futuro.

### **8.20.9 Indicadores de Alarma y Parámetros**

Sequías: ausencia de lluvias en los meses de marzo, abril y mayo e informes de INSIVUMEH y un año anterior que presente una precipitación pluvial de más de 3,000 milímetros cúbicos.

Inundaciones: informes de INSIVUMEH, lluvia por más de 14 días consecutivos las 24 horas del día o lluvias fuertes por 5 días.

Fluctuaciones en los precios: cuando el precio del quintal de cardamomo esta en 40 quetzales no se cosecha, cuando el precio del quintal de café esta a 20 ya no se cosecha, ya que serian más los gastos; lo anterior tiene serias repercusiones en la seguridad alimentaria de la zona ya que se esto provoca una reducción considerable en el empleo de mano de obra y por lo tanto una reducción en su principal fuente de ingreso.

## 8.21 Consolidado Final

**TABLA 31**

CONSOLIDADO DE LAS FUENTES DE ALIMENTO POR GRUPO SOCIOECONÓMICOS DE LAS 10 ZONAS DE MEDIOS DE VIDA ESTUDIADAS

Fuentes de alimentos	Alto (%)	Medio (%)	Pobreza (%)	Extrema pobreza (%)
Grupo socioeconómico				
Compra	87.8	63.4	37	40.4
Producción propia de cultivos	10.2	29.6	52.1	37.1
Producción propia de ganado mayor* y derivados	0.8	1.6	2.5	1.9
Producción de ganado menor** y derivados	1.2	4.1	2.5	1.7
Recolección/caza/pesca	0	1.2	4.3	9.7
Trueque	0	0.1	0.75	0.75
Ayuda	0	0	0.1	0
Donaciones	0	0	0.75	1.55
Alimento por trabajo	0	0	0	6.9
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

**Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.**

\*Ganado mayor: es el que se compone de reses mayores; esto es, el vacuno, el caballar, etc.

\*\*Ganado menor: es el de reses menores; o sea cabrio, lanar, aviar, etc.

**TABLA 32**

CONSOLIDADO DE LAS FUENTES DE INGRESO POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LAS 10 ZONAS DE MEDIOS DE VIDA ESTUDIADAS

Fuente de ingreso	Alto (%)	Medio (%)	Pobreza (%)	Extrema Pobreza (%)
Grupo socioeconómico				
Venta de mano de obra no calificada	0	17.3	65.8	80.75
Venta de cultivos propios	22.2	19.8	15.8	6.25
Venta de ganado menor *y derivados	8.3	17.5	1.9	0.6
Venta de ganado mayor** y derivados	37.5	3.2	3.0	1.75
Comercio formal	19.5	9.7	1.5	1.25
Comercio informal	5.5	5.5	2.9	6.25
Trabajo asalariado	2.8	18.5	3.5	0
Remesas	0	6.4	5.0	3.15
Alquiler de tierras	4.2	0.8	0	0
Venta de mano de obra calificada	0	1.3	0.6	0
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

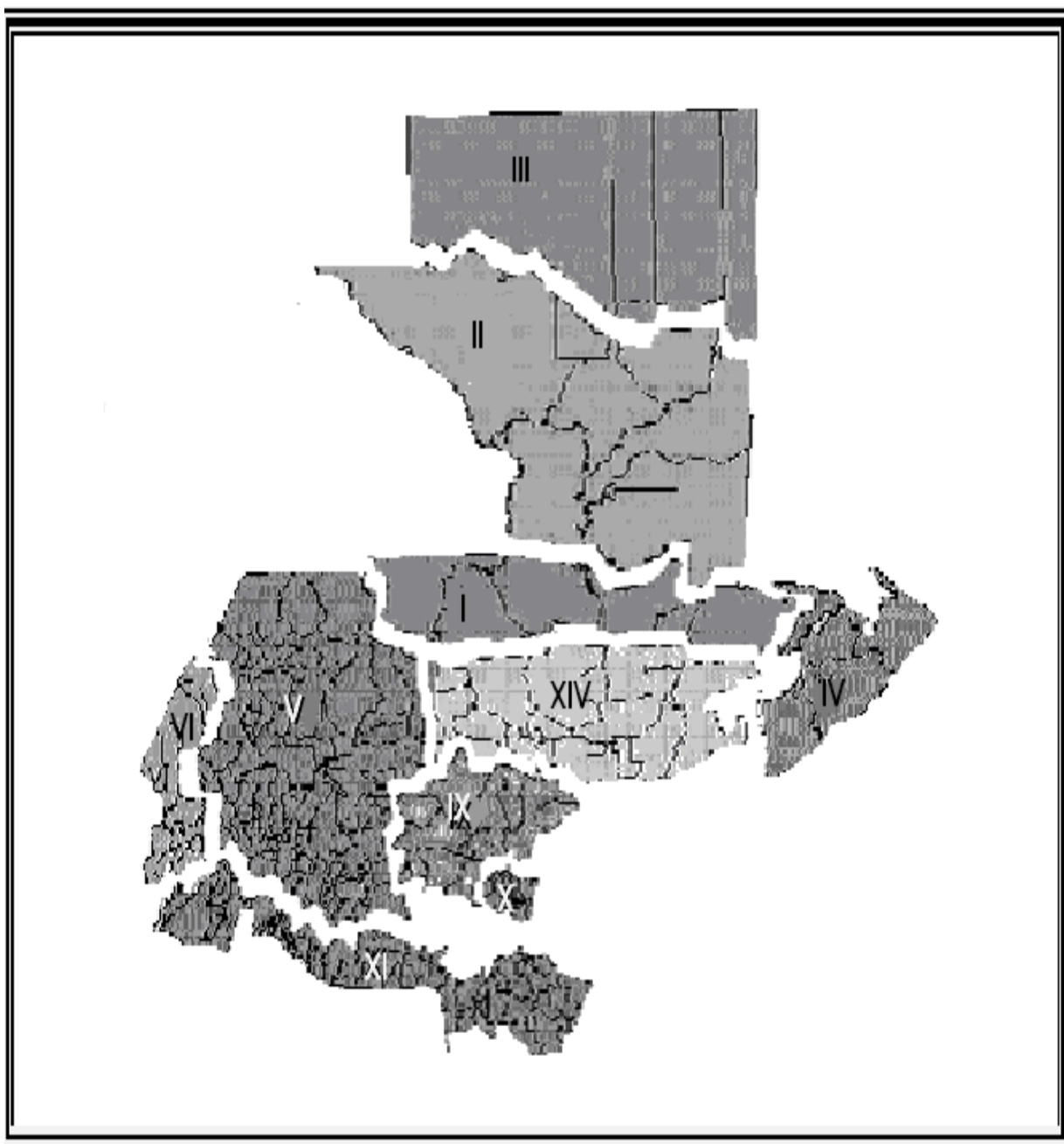
**Fuente: datos obtenidos de entrevistas con grupos focales.**

\*Ganado mayor: es el que se compone de reses mayores; esto es, el vacuno, el caballar, etc.

\*\*Ganado menor: es el de reses menores; o sea cabrio, lanar, aviar, etc.

#### GRÁFICA 41

#### MAPA DE LAS ZONAS ESTUDIADAS

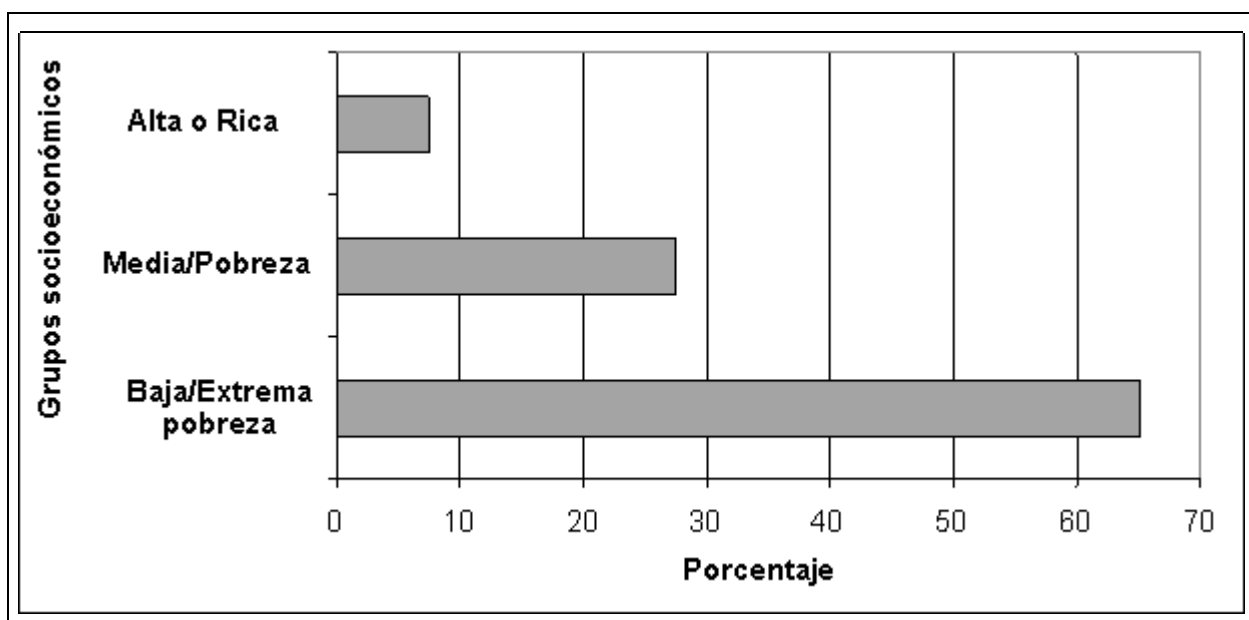


*Fuente: elaboración propia.*



**GRAFICA 42**

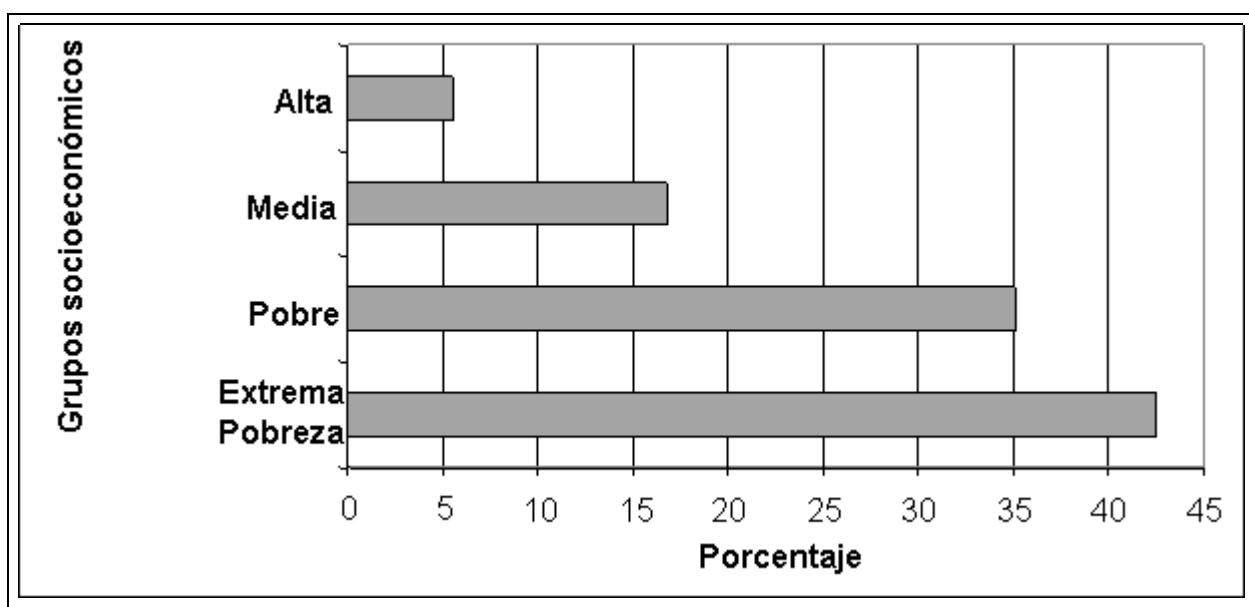
**DESAGREGACIÓN POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE LAS DOS ZONAS CON TRES GRUPOS SOCIOECONÓMICOS**



*Fuente: elaboración propia.*

**GRÁFICA 43**

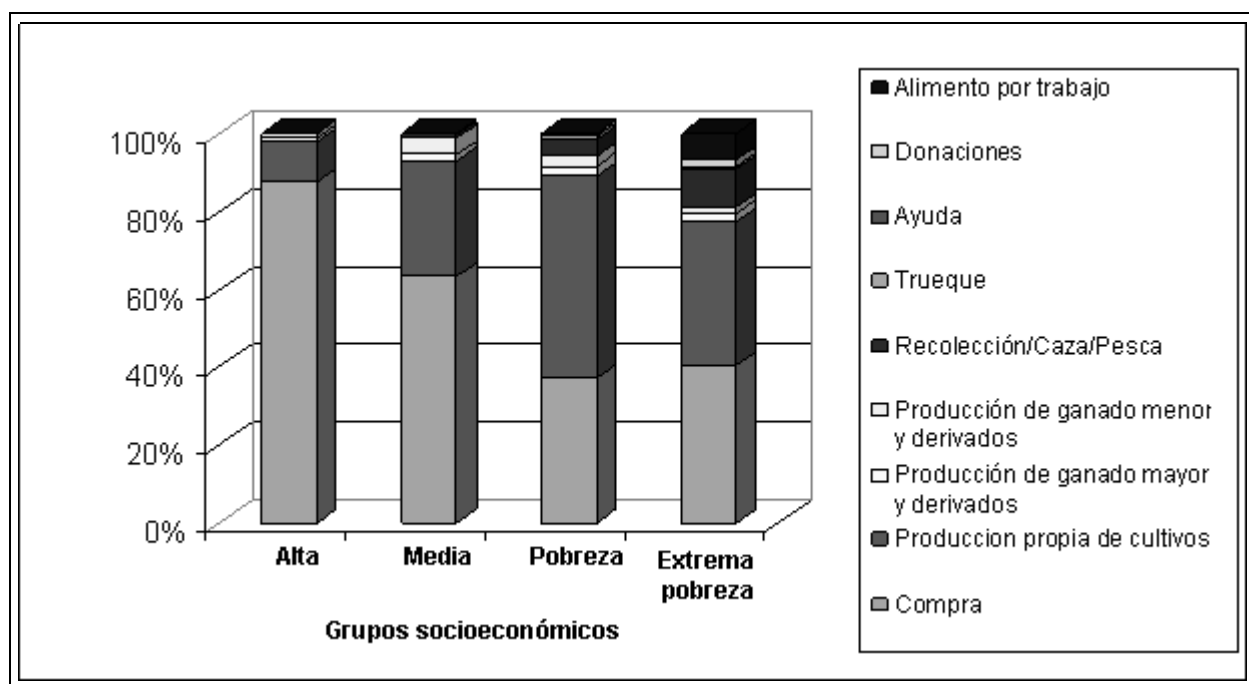
**DESAGREGACIÓN POR GRUPO SOCIOECONÓMICO DE OCHO ZONAS CON CUATRO GRUPOS SOCIOECONÓMICOS**



*Fuente: elaboración propia.*

**GRÁFICA 44**

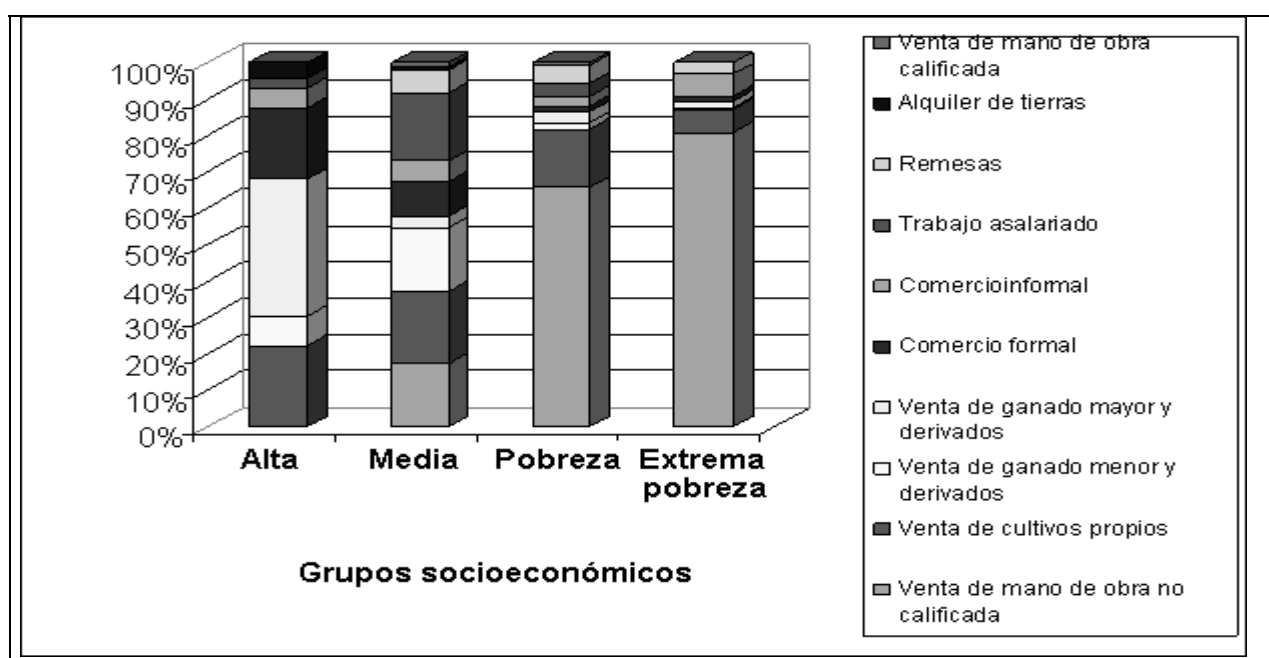
**FUENTES DE ALIMENTOS POR GRUPOS SOCIOECONÓMICO**



*Fuente: elaboración propia.*

**GRÁFICA 45**

**FUENTES DE INGRESO POR GRUPO SOCIOECONÓMICO**



*Fuente: elaboración propia.*

## 8.22 Análisis de Consolidado Final

En la gráfica 41 se presenta el mapa de Guatemala con las zonas de medios de vida estudiadas, estas fueron diez y comprenden las zonas I, II, III, IV, V, VI, IX, X, XI y XIV.

El estudio de todas las zonas fue de la población rural. El clima a nivel nacional es variado y la temperatura oscila entre los 5 grados centígrados hasta los 40 grados centígrados. En la mayoría de las zonas existen dos estaciones al año, invierno y verano, con presencia de canícula entre los meses de julio a agosto.

La mayoría de la población cultiva granos básicos para autoconsumo, pero es la población de los estratos más bajos la que basa su dieta en el consumo de los mismos; los estratos más altos los producen a excepción de la zona VI y II, donde la actividad productiva principal es el comercio y venta de ganado mayor, respectivamente, y dichos grupos adquieren la mayoría de sus alimentos por medio de la compra.

En todas las zonas se presenta un ciclo de siembra y cosecha para el frijol a excepción de la zona IX, que presenta una siembra adicional, y la zona IV que no lo cultiva. El maíz se cosecha dos veces al año a excepción de las zonas II y X, que solo presenta una, y la zona VI que presenta tres ciclos de siembra. La cantidad que se produce en cada cosecha depende de la temporada, la presencia de lluvias y el tipo de suelo.

Los precios de los granos básicos varían de acuerdo a la oferta y demanda del producto, lo cual está estrechamente relacionado con su cosecha, ya que cuando se acaba la última cosecha aumenta la demanda y hay poca oferta.

Los cultivos de las zonas incluyen granos básicos, hortalizas, café de altura, cardamomo, palma africana, banano, etc. Los cultivos se han ido diversificando en todas las zonas, pero esto se ve más marcado en las zonas ex-cafetaleras, como las zonas XI y XIV, debido a la crisis del café.

La migración interna de la mayoría de la población de las zonas se da principalmente entre los grupos de extrema pobreza y pobreza, para trabajos en jornales empleados por los grupos medios y altos o ricos, en la misma zona. La migración entre zonas se da principalmente a las zonas II y XI. La migración externa es hacia los Estados Unidos, México y Belice, estos dos últimos debido a su cercanía fronteriza.

En la mayoría de las zonas la migración es temporal y se rige por las fuentes de empleo para la venta de mano de obra no calificada. Esto se da debido a que las grandes empresas que proporcionan empleo no quieren que se formen sindicatos. El miembro del hogar que migra es el hombre con sus hijos mayores, si migra la mujer es para trabajos domésticos o para preparación de comida en las grandes empresas que proporcionan empleo en agricultura.

La mayoría de mercados principales para cada una de las zonas estudiadas son los municipales, el de la cabecera departamental y la Central de Mayoreo -CENMA- en la capital.

El acceso a los mercados es bueno en lo que respecta a carreteras, aunque no en todos los casos, especialmente los estratos más bajos, que no pueden costear el medio de transporte.

En todas las zonas los productos se comercian por medio de intermediarios, y a nivel del área rural es la clase media y alta la que funciona como tal; en el área urbana son cooperativas organizadas las que fijan el precio al productor del área rural.

No todas las zonas son exportadoras netas, pero la mayoría de los productos de exportación van hacia los Estados Unidos, México y Europa. Entre algunos de estos productos se encuentra el hule, café de altura, palma africana, izote pony, cardamomo, banano, cítricos, pimienta, etc.

La principal actividad productiva para los grupos de extrema pobreza y pobreza es la venta de mano de obra no calificada. Para los grupos medios y alto o rico es la venta de cosecha, trabajos asalariados y venta de ganado mayor y menor.

La posesión de ganado mayor es particularmente importante en las zonas II, III y IV, presentando éste la principal actividad productiva para los estratos más altos; las actividades ganaderas incluso representan el 100% de la fuente de ingreso para los acomodados de la zona II. (Ver tabla 32 gráfica 45)

Lo que caracteriza a cada grupo socioeconómico es la tenencia de tierras, diversidad de cultivos, capacidad para cultivar, acceso a mercados, educación y acceso a créditos.

La mayoría de las zonas presenta cuatro grupos socioeconómicos, que van desde extrema pobreza a clase alta o rica. Sólo en las zonas I y X se presentan tres grupos socioeconómicos, extrema pobreza o clase baja 65%, pobreza o clase media 27.5% y clase alta o rica 7.5% (Ver gráfica 42). El porcentaje promedio de las ocho zonas restantes es de 42.5% para extrema pobreza, 35.13% para pobreza, 16.81% para la clase media y 5.56% para la clase alta. Estos valores son modificados por los extremos, ya que la extrema pobreza va desde 15% para la zona IX a 75% para la zona VI, la pobreza va desde 13% para la zona IV a 75% para la zona IX, la clase media va desde 4.5% para la zona XIV a 35% para la zona II, y la clase alta o ricos va desde 0.5% para la zona XIV a 15% para la zona II (ver gráfica 43).

Los grupos más bajos no poseen tierra, poseen muy poca y solo para vivienda, o arriendan tierra de los estratos más altos a cambio de cultivo o mano de obra no calificada. Cultivan con herramientas manuales, participan varios integrantes de la familia, e intercambian mano de obra; no poseen bienes productivos, remesas, ahorros ni acceso a crédito.

Los grupos en mejores condiciones poseen tierra propia y la dan en alquiler a los estratos más bajos, cultivan con herramientas tecnificadas, poseen ganado mayor y proporcionan fuentes de empleo para los estratos más bajos; también presentan mejor nivel educativo, por lo cual tienen mejor acceso a empleos. Tienen ahorros, cuentan con remesas y tienen acceso al crédito.

Las fuentes de alimento varían para cada grupo, teniendo mayor acceso a las mismas mientras más alto es el grupo socioeconómico; para la mayoría de la población de los estratos más bajos su fuente principal de alimento es consumo de producción propia, compra, recolección, pesca o caza y pago de trabajo por alimentos. Los estratos más altos consumen muy poco de su producción propia ya que compran casi el total de sus alimentos (Ver tabla 31 y gráfica 44).

La fuente de ingreso principal para los estratos más bajos es la venta de mano de obra no calificada; los estratos más altos venden sus cultivos y ganado, y además cuentan con empleos más calificados debido al nivel de educación al que pueden acceder.

La mayoría de las zonas tiene amenazas, las cuales son de origen natural, siendo la más significativa la sequía, y se presentan a lo largo de todo el año. Los diferentes grupos socioeconómicos responden a estas amenazas de acuerdo a sus posibilidades. La mayoría de la población considera que el Tratado de Libre Comercio -TLC- como una amenaza potencial, pero no saben exactamente cómo puede afectarles.

Para cada una de las amenazas, los grupos realizan diferentes estrategias de respuesta, lo cual varía también entre zonas. Sin embargo, lo que más se presenta entre los grupos de los estratos más bajos es la migración, venta de ganado menor y cambios en los patrones de consumo, lo cual trae consecuencias desfavorables para la seguridad alimentaria. Los grupos en mejores condiciones piden créditos ya que tienen acceso a estos o sacan de sus ahorros, por lo que no presentan inseguridad alimentaria. La ayuda entre el mismo grupo socioeconómico ha demostrado hasta la fecha ser una estrategia viable, para emplearse en el futuro. Los diferentes grupos socioeconómicos piden ayuda al gobierno, pero esta no llega, o se presenta para los grupos no afectados, o de manera inadecuada, no aplicable para la población con necesidad.

## 9. CONCLUSIONES

9.1 Cada zona de medios de vida cuenta con una caracterización que la distingue de las demás, y por lo tanto la convierte en una zona homogénea, donde la mayoría de la población de los diferentes grupos socioeconómicos rurales tiene el mismo medio de vida. Esta caracterización también determina la capacidad de dicha población de modificar sus patrones de acceso internamente para enfrentar amenazas y sobrevivir crisis de inseguridad alimentaria.

9.2 Las zonas de medios de vida estudiadas incluyen municipios de la mayoría de departamentos de la República, las cuales obedecen a similitudes en sus patrones de acceso si bien no a divisiones político-administrativas. Dicha zonificación ofrece una visión general de los medios de vida de la población que habita las zonas, ya que se basa en información tanto documental, como los datos verificados en el trabajo de campo de este estudio. (Ver Gráfica 41)

9.3 La mayoría de la población de Guatemala es rural y está dividida en cuatro grupos socioeconómicos, a excepción de la zona I y X que solo presenta tres grupos socioeconómicos, de los cuales la extrema pobreza y la pobreza comprenden un 77.63% de la zonas con cuatro grupos. Los estratos pobres y muy pobres poseen la menor cantidad de recursos, dependen económicamente de los estratos altos para empleo y comercio, consumen su producción propia de cultivos y de ganado menor y derivados compran parte de sus alimentos, y su dieta se basa en el consumo de maíz y frijol. Las características que definen los grupos socioeconómicos incluyen tenencia de la tierra, bienes, ganado mayor y menor, capacidad para cultivar, nivel educativo y diversificación de sus patrones de empleo. Los estratos más pobres generalmente son comprendidos por la mayoría de la población y el tamaño promedio de los hogares es mayor. Los estratos altos tienen mayor posibilidad de diversificar sus patrones de acceso, contar con bienes y utilizar servicios; tiene control de los mercados, ya que funcionan algunos como intermediarios, con mayor control sobre el acceso y mejor probabilidad de resistir crisis alimentarias.

9.4 La interacción de la población de cada zona de medios de vida y de los grupos socioeconómicos se da por medio de la migración y actividades comerciales, determinadas cada una por el acceso a mercados laborales y de alimentos. Las principales fuentes de ingreso para los estratos pobres son la venta de su mano de obra no calificada en actividades agrícolas y servicios, y la venta de su poca producción agrícola y de ganado menor y derivados. Las principales fuentes de ingreso son venta de producción propia, ganado mayor y comercio. Con respecto a la fuente de donde obtienen sus alimentos, las clases socioeconómicas pertenecientes a los de extrema pobreza, dependen en una 37.1% del consumo de producción propia, compran un 40.4% debido a que no poseen tierra y su poca producción no les alcanza; los pobres dependen en un 52.1% de la producción propia de cultivos y compran 37%; los medios compra 63.4% y consumo de producción propia en un 29.6% en tanto que la clase alta o rica compra en un 87.8 % y 10.2% consume de su producción propia. La recolección, caza y pesca alcanza un porcentaje significativo entre los grupos de extrema pobreza 60% y pobreza 25% de la zona III, en tanto que para las otras zonas, estos representan un 2.57% para la extrema pobreza y 2.11% para la pobreza. La producción de ganado mayor es una actividad que cubre el 100% de los ingresos económicos de la clase acomodada de la zona II, mientras que el resto de las zonas no sobrepasa un 12.63% entre los diferentes grupos socioeconómicos. Las donaciones en la mayoría de las zonas, no sobrepasa al 1.55% para la extrema pobreza y un 0.75% para la pobreza, la clase media y alta no presenta donaciones como fuente de alimento. Con respecto a la fuente de ingresos, la venta de mano de obra no calificada para extrema pobreza es 80.75%, pobreza 65.8%, por lo que representa la principal actividad productiva para estos grupos, en tanto para la clase media representa un 17.3% y para la clase alta esta no representa una fuente de ingreso; la venta de cultivos y ganado mayor es la principal actividad productiva para este grupo.

9.5 Las principales amenazas a la seguridad alimentaria de la población de Guatemala son de tipo natural y la más significativa es la sequía, ya que sus medios de vida se basan en la producción agrícola.

Los indicadores incluyen desde datos empíricos hasta información técnica o formal de precipitación, rendimiento y utilización de suelos. Las estrategias de respuesta abarcan desde la utilización de tecnología avanzada y acceso a créditos y ahorros por los estratos altos, hasta formas dañinas y no sostenibles como venta de tierra y bienes, disminución de consumo de alimentos y migración familiar de los estratos más pobres. La ayuda comunitaria es hasta ahora la estrategia más sostenible y con mayor viabilidad para aplicarse en el futuro. La población entrevistada, considera una amenaza a su medio de vida el tratado de libre comercio; aunque expresan no conocer exactamente en que forma este puede afectarlas.

## **10. RECOMENDACIONES**

10.1 Se recomienda la utilización de la información obtenida en este estudio por medio del enfoque de medios de vida, entre otros fines, para el desarrollo de un sistema de alerta temprana para la seguridad alimentaria que lleve a cabo valoraciones rápidas de necesidades en tiempos de emergencia nutricional, y oriente las medidas preventivas y políticas de ayuda según las necesidades actuales y reales de la población. La información obtenida debe estar disponible para las entidades que participan en la elaboración de programas y toma de decisiones ante una amenaza que afecte la seguridad alimentaria de los grupos socioeconómicos más vulnerables.

10.2 Se recomienda la capacitación adecuada de los investigadores para la aplicación del enfoque de medios de vida como método de investigación, ya que el manejo de los grupos entrevistados y el análisis de la información obtenida son determinantes en la credibilidad de la investigación, la que consiste en una delimitación de zonas de medios de vida homogéneas.

10.3 Debido a que la información contenida en este informe tiene una vigencia de 5 años, debe promoverse la recopilación de información de forma periódica. Finalmente, se recomienda la extensión del presente trabajo de campo a las áreas no abarcadas en esta investigación.





## 11. Referencias bibliográficas

1. Agencia Internacional para el Desarrollo de los Estados Unidos. Medios de vida. Guatemala: USAID, 2005. 20 p.
2. Alimentar la mente para combatir el hambre: ¿Por qué padecen hambre y están mal nutridas las personas? [en línea] disponible en: Página [www. \[http://www.feedingminds.org/handoutf/l3\\_less2\\_ef.pdf\]](http://www.feedingminds.org/handoutf/l3_less2_ef.pdf). 8 de marzo de 2005.
3. Banco Mundial, Departamento de Desarrollo Humano, Departamento de Reducción de Pobreza y Gestión Económica, Oficina de Registro para América Latina y el Caribe. Salud, desnutrición y pobreza. Guatemala: 2003 (informe No. 24221-64).
4. Centro de Estudios de Guatemala: Relator de la ONU advierte que TLC traerá más hambre al país [en línea] disponible en: Página [www. \[http://www.c.net.gt/ceg/diario/2005/feb2005/dimr0205.html\]](http://www.c.net.gt/ceg/diario/2005/feb2005/dimr0205.html). 6 de marzo de 2005.
5. Consejo Internacional de Tratados Indios: Declaración de Atitlán, Guatemala: Consulta de los pueblos indígenas sobre el Derecho a la Alimentación: una consulta global [en línea] disponible en: Página [www. \[http://treatycouncil.org/new\\_page\\_52412241.htm\]](http://treatycouncil.org/new_page_52412241.htm). 11 de junio de 2005.
6. Delgado, H. Inseguridad alimentaria y nutricional en Centroamérica: factores coyunturales y exclusión social. Revista Panam Salud Pública (Washington) 2001;10 (6):419-422
7. Departamento de Desarrollo Internacional. Guías sobre medios de vida sostenibles (MVS). DFID: 2000. 19p
8. Figueroa, Dixis: Seguridad alimentaria familiar [en línea] disponible en: Página [www. \[http://www.uanl.mx/publicaciones/respyn/iv/2/ensayos/seguridad\\_alimentaria.htm\]](http://www.uanl.mx/publicaciones/respyn/iv/2/ensayos/seguridad_alimentaria.htm) 7 de marzo de 2005.
9. Fondo de las Naciones Unidas para la Infancia. Luchando contra el hambre construimos el desarrollo y la paz, guía de reflexión comunitaria para el trabajo con mujeres en las comunidades afectadas por emergencia nutricional. Guatemala: 2002. 60p.
10. Gándara, et.al. Seguridad alimentaria en Guatemala. Guatemala: Programa Mundial de Alimentos, 2000. 72p.
11. Grupo Interinstitucional de Información en Seguridad Alimentaria y Nutricional. Seguridad alimentaria y nutricional en Guatemala. 2005 ene-feb;(1):1-7p.
12. Guatemala, Instituto Nacional de Estadística. Características de la población y de los locales de habitación censados. INE, 2003. 65p.

13. Guatemala, Ministerio de Salud Pública y Asistencia Social. Análisis de la situación nutricional. Guatemala: PROSAN, 2003. 26p.
14. Instituto de Nutrición de Centro América y Panamá. Fortalecimiento de la seguridad alimentaria y nutricional. Guatemala: OPS/OMS, 2001.
15. Instituto de Nutrición de Centro América y Panamá: La iniciativa de seguridad alimentaria y nutricional en Centroamérica [en línea] disponible en: Página www. [[http://www.bvssan.incap.org.gt/bvs\\_incap/E/publica/docs/inic.pdf](http://www.bvssan.incap.org.gt/bvs_incap/E/publica/docs/inic.pdf)] 10 de marzo de 2005.
16. Instituto de Nutrición de Centro América y Panamá: Modelo de operacionalización de la seguridad alimentaria y nutricional en proceso de desarrollo local [en línea] disponible en: Página www. [[http://www.bvssan.incap.org.gt/bvs\\_incap/E/publica/docs/model.pdf](http://www.bvssan.incap.org.gt/bvs_incap/E/publica/docs/model.pdf)] 10 de marzo de 2005.
17. Instituto de Nutrición de Centro América y Panamá. Seguridad alimentaria y nutricional y las metas del milenio. Guatemala: INCAP, 2004. 6p.
18. Instituto de Nutrición de Centro América y Panamá/ Organización Panamericana de la Salud. Iniciativa de seguridad alimentaria y nutricional en Centroamérica. 2 ed. Guatemala: INCAP/OPS, 2001. 55p.
19. Instituto de Nutrición de Centro América y Panamá/ Organización Panamericana de la Salud. La seguridad alimentaria y nutricional: un enfoque integral. Síntesis de los desafíos y experiencia en Centro América. Guatemala: INCAP/OPS, 2004. 48p.
20. Instituto de Nutrición de Centro América y Panamá/ Organización Panamericana de la Salud. Situación de la seguridad alimentaria y nutricional en Centroamérica de cara al siglo XXI. Guatemala: INCAP/OPS, 2001. 44p.
21. Martínez, F. et al. Los métodos cualitativos de investigación. Guatemala: Universidad Mariano Gálvez, 2002. 42p.
22. Muñoz, Néfer: 4000 personas viven en el infierno de la hambruna [en línea] disponible en: Página www. [<http://www.tierramerica.net/2001/1007/articulo.shtml>] 10 de junio de 2005.
23. Muñoz, Néfer: Guatemala: mal manejo de recursos lleva a hambruna [en línea] disponible en: Página www. [<http://www.tierramerica.net/2001/0930/noticias4.shtml>] 10 de junio de 2005.
24. Nicaragua, Instituto Nacional de Estadística y Censos. Utilización biológica de los alimentos, análisis de la pobreza y seguridad alimentaria nutricional en Nicaragua. 2004. 4p.

25. Olivares, S. et al.: Relación del municipio con la seguridad alimentaria y nutricional de las familias que habitan en su espacio territorial [en línea] disponible en: Página [www. \[http://www.rlc.fao.org/prior/segalim/accalim/guiamuni7pdf/CAP1.PDF\]](http://www.rlc.fao.org/prior/segalim/accalim/guiamuni7pdf/CAP1.PDF)
26. Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y Alimentación. Documento para el relator especial del derecho a la alimentación. Guatemala: FAO 2005 ene;(1): 1-6p.
27. Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y Alimentación. Estado de la inseguridad alimentaria en el mundo. 6ed. Roma: FAO, 2004. 25p.
28. Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y Alimentación. Evaluación de la seguridad alimentaria mundial. Roma: FAO, 2001. 18p.
29. Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y Alimentación. Evaluación de la situación de seguridad alimentaria mundial. Roma: FAO, 2003. 17p.
30. Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y Alimentación: Perfiles de nutrición de los países [en línea] disponible en: Página [www. \[http://www.fao.org/es/esn/nutrition/profiles\\_es.stm\]](http://www.fao.org/es/esn/nutrition/profiles_es.stm) 16 de marzo de 2005.
31. Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y Alimentación. Perfiles nutricionales por países – Guatemala. Roma: FAO, 2003. 34p. Anexos.
32. Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y Alimentación: Seguridad alimentaria de los hogares y nutrición de la comunidad [en línea] disponible en: Página [www. \[http://www.fao.org/es/esn/nutrition/household\\_es.stm\]](http://www.fao.org/es/esn/nutrition/household_es.stm)
33. Organización Panamericana Para la Salud/ Organización Mundial para la Salud. Estrategia de cooperación teórica a favor de la seguridad alimentaria y nutricional de Guatemala. Guatemala: OPS/OMS, 2004. 8p.
34. Organización Panamericana Para la Salud/ Organización Mundial para la Salud: Seguridad alimentaria y nutricional en la comunidad. Promoción de la seguridad alimentaria y nutricional en el área local [en línea] disponible en: Página [www. \[http://www.cor.ops-oms.org/TextoCompleto/documentos/san.pdf\]](http://www.cor.ops-oms.org/TextoCompleto/documentos/san.pdf)
35. Pereira, J.: Nutrición y alimentación, historia de la nutrición [en línea] disponible en: Página [www. \[http://www.geocities.com/tenisoat/nutrialimentacion.htm\]](http://www.geocities.com/tenisoat/nutrialimentacion.htm) 18 de marzo de 2005.
36. Prensa Obrera: Hambruna en Guatemala [en línea] disponible en: Página [www. \[http://www.po.org/po/po722/hambruna.htm\]](http://www.po.org/po/po722/hambruna.htm) 10 de junio de 2005.
37. Sistema Mesoamericano de Alerta Temprana para la Seguridad Alimentaria. Ejercicio de zonificación y elaboración de perfiles de medios de vida. Guatemala: 2005. 19p.

38. Sistema de Naciones Unidas, Grupo de Seguridad Alimentaria y Nutricional. Situación de la seguridad alimentaria en Guatemala. Guatemala: 2003. 23p.
39. Universidad de San Carlos de Guatemala. Facultad de Ciencias Médicas. Programa para formación de docentes. Centro de Investigaciones de las Ciencias de la Salud. Curso de Especialización en investigación: investigación cualitativa. Guatemala: 2004. 20p.
40. Universidad de San Carlos de Guatemala. Facultad de Ciencias Médicas. Unidad de Tesis. La investigación cualitativa. Guatemala.

## **12. ANEXOS**

### **12.1. Consentimiento verbal informado**

Guatemala, abril 2005

Señores  
Informantes Clave  
Presente

Bienvenidos a nuestra actividad. Junto a otras instituciones, formamos parte de un grupo de colaboradores del sector salud de la Facultad de Ciencias Médicas de la Universidad de San Carlos de Guatemala, quienes actualmente participamos en una investigación apoyada por el Sistema Mesoamericano de Alerta Temprana para la Seguridad Alimentaria (MFEWS) y financiada por la Agencia Estadounidense para el Desarrollo Internacional (USAID). Dicha investigación consiste en la recopilación de información que será analizada y presentada como informe final para MFEWS para la creación de un sistema de alerta, y a su vez será incorporada a nuestro informe final de trabajo de tesis para el Programa de Seguridad Alimentaria (PROSAN) del Ministerio de Salud Pública y Asistencia Social. Esta investigación consiste en la obtención de información a través informantes clave, quienes son personas especiales de las zonas definidas ya que conocen sus características y representan sectores diversos de la mayoría de la población, colaborando con datos acerca del acceso a alimentos y fuentes de ingreso de cada zona, o sea su medio de vida; los mismos tendrán completa flexibilidad en el uso de su tiempo y participación. La presente actividad es una entrevista semi-estructurada que se llevará a cabo a manera de plática informal, para la cual esperamos su colaboración durante la actividad, tomando en consideración que su tiempo es muy valioso y su ayuda muy importante, esperando obtener sus opiniones y resolver cualquier inquietud. Les aseguramos que no existe riesgo al proporcionarnos la información solicitada, y los beneficios incluyen ser parte de un proceso de conocimiento de la población de las zonas, para identificar sus necesidades y problemas, y así en un futuro sirva de base para la implementación de un sistema de alerta temprana de inseguridad alimentaria adecuada y oportuna. El consolidado de la información obtenida se entregará a cada zona para beneficio de su población.

## **12.2. Carta de consentimiento escrito informado**

Guatemala, abril 2005

Señores  
Informantes Clave  
Presente

Por este medio hago constar que se me ha leído la carta de consentimiento verbal informado, y he aceptado participar en esta actividad en plena comprensión de sus objetivos, metodología, riesgos y beneficios, durante el tiempo que sea necesario para la misma.

Firma y No. de Cédula de Informante Clave

Firma y No. de Cédula de Entrevistador

Firma y No. de Cédula de testigo

## 12.3. Guía de Perfil de Medios de Vida

### NOMBRE DE LA ZONA:

*Las preguntas que esta sección debe responder son:*

*Nota: Esta sección debe proporcionar a los tomadores de decisión, en forma concisa, información de los principales determinantes y limitaciones de la seguridad alimentaria por grupo socioeconómico, resaltando las características particulares de esta zona.*

¿Cuáles son las características de los medios de vida en esta zona comparada con el resto del país? ¿Cómo se compara la seguridad alimentaria en esta zona con el resto del país, y por qué? ¿Existe alguna situación de inseguridad alimentaria en esta zona? ¿Cuáles son los factores principales que tienen influencia directa en la seguridad alimentaria? ¿Existe alguna intervención para mejorarla – presencia de alguna ONG, PMA, etc.?

¿Cuáles son los medios de vida más importantes para cada grupo socioeconómico (estrategias de acceso a alimentos e ingresos)?

¿Cuáles son las amenazas y limitaciones más importantes que afectan el acceso a alimentos e ingresos para cada grupo socioeconómico?

¿Cuáles son las principales formas de interacción entre esta y las otras zonas de medios de vida (por ejemplo, a través de mercados de alimentos, mercados de empleos)?

¿Cuáles son las principales obstáculos para la seguridad alimentaria y cuales son las principales prioridades de intervención, especialmente para la población pobre?

### Recopilación de datos y triangulación de la información:

*Nota: Esta sección del perfil debe llenarse al final, después de completar todas las otras secciones.*

#### Tablas o gráficos:

Mapa de la zonas de medios de vida que muestra su ubicación (departamento, municipio) y límites departamentales.

El siguiente pie de página es estándar y deberá incluirse en la primera página de cada perfil: “El presente perfil para el trabajo de campo se llevó a cabo en MES Y AÑO. Esta información se refiere al AÑO agrícola, un año relativamente normal según estándares locales (es decir un año no especialmente bueno ni malo en términos de seguridad alimentaria, comparado con la situación de años recientes). Siempre que no haya cambios bruscos o fundamentales en la economía, la información contenida en este perfil permanecerá vigente durante aproximadamente cinco años (es decir hasta AÑO).”

### DESCRIPCIÓN DE LA ZONA:

#### Las preguntas que esta sección debe responder son:

¿Condiciones agro-ecológicas, el clima, la topografía y la ubicación de la zona?

¿Cuál es el patrón general de los medios de vida de la zona? ¿Qué influencia tienen la geografía, ubicación (proximidad a áreas urbanas) y la agro-ecología en la producción local y en las opciones de medios de vida? ¿Qué recursos naturales son importantes en la economía? ¿Cuál es el promedio anual de precipitación y de temperatura? ¿Existe migración interna y externa? ¿Cuáles son las razones detrás de dichos patrones de migración? ¿Qué influencia tiene el contexto económico de la zona, la geografía y agro-ecología en la migración laboral fuera o dentro de la zona?

¿Cuáles son las principales actividades de la “mayoría” de la población en la zona? ¿Qué porcentaje de la población de la zona es rural y qué porcentaje es urbano? ¿Qué tan escasa o densa es la población de la zona? ¿Cuáles son las principales fuentes de empleo (y dónde)?

¿Cuáles son las actividades productivas más importantes (agrícolas y no-agrícolas) y de qué manera tienen acceso las personas a los recursos necesarios (botes de pesca, tierra, sistemas de irrigación)?

¿Cuáles características diferencia un grupo socioeconómico de otros (tipo de actividad productiva, acceso a tierra, remesas, etnia)? ¿Cómo varía la tenencia de bienes entre los grupos socioeconómicos (tenencia de tierra, ganado, botes de pesca)? ¿Varían las actividades productivas según grupo socioeconómico? ¿Por qué?

¿Cuáles son los principales mercados de alimentos y cultivos de alimentos, de ganado y cultivos para la venta para las personas de esta zona?

### **Lista de control de información requerida**

Geografía básica de la zona:

Características físicas (ríos, relieve, etc.)

Clima (lluvias y temperaturas por cada estación, etc.)

Vegetación

Densidad de la población

Recursos naturales

Características básicas de la zona:

Patrones de medios de vida (agricultura, pastoreo, trabajo manual, turismo, maquilas, etc.)

Principales alimentos para el consumo y principales alimentos para la venta (clasificado si es posible)

Principales ganados (clasificado si es posible)

Otras características como por ejemplo los niveles de pobreza

Métodos de producción:

Acceso a tierras

Producción de cultivos

Prácticas de crianza de ganado

Empleo:

Descripción de empleos disponible localmente y migración a otras zonas

Mercados:

Ubicación de mercados de alimentos, de productos no-alimentarios, y de ganado

Comercio de productos agrícolas, pecuarias, pesqueras y a donde se vende (en la zona, en otras zonas, al extranjero)

Otras fuentes de alimentos e ingresos:

Alimentos silvestres

Recursos naturales

Caza

Pesca

### **Recopilación de datos y triangulación de la información:**

Ejemplos de patrones de medios de vida: *Agrícola*: Dependiente del agua de lluvia/irrigada, excedente/déficit, tracción manual/animal, extensiva/intensiva. *Agropecuaria*: Importancia de cada actividad, intensiva/extensiva. *Pesquera*: mar/lago/río/pantano, lejos de la costa/cerca de la costa, redes/cañas de pescar. *Basado en mano de obra remunerada*: plantación/hacienda/maquila/industria/turismo, cercano/distante, por temporada o todo el año.

Se debe usar información secundaria para verificar las cifras de población y geografía, actividades económicas, producción y mercados.

La descripción de la zona debe ser consistente con las fuentes de ingresos y alimentos identificadas en las secciones de “fuentes de alimentos y ingresos” mas adelante.

### **MERCADOS DE ALIMENTOS Y NO ALIMENTOS**

**Las preguntas que esta sección debe responder son:**

#### **Mercados y comercio**

¿Cuáles son los mercados principales para ganado y cultivos (dentro y fuera de la zona) utilizados por la población de la zona para comprar y vender? ¿De qué forma se involucran los grupos socioeconómicos en el comercio, si es que se involucran? Anote los nombres de los mercados mencionados. Los productos pueden ser cultivos, pecuarios, pescado, artesanía, hortalizas, frutas, leña, miel, etc.

Donde compran y venden la mayoría de la población sus alimentos básicos? Donde compran los pobres sus alimentos básicos? Hay meses donde los pobres compran más o menos? Por que?

¿Es el acceso al mercado bueno o malo en esta zona? ¿Por qué? ¿Cuáles son las limitaciones del acceso a los mercados en la zona y cómo podrían mejorarse? Si hay limitaciones con respecto al acceso a los mercados en la zona ¿estas afectan el acceso de los hogares a los alimentos básicos? En caso de que sí, ¿cual grupo socioeconómico y como?

Las preguntas fundamentales son: ¿Cómo afectan los cambios en la oferta y la demanda (dentro o fuera de la zona) los precios en esta zona? ¿Cómo puede afectar a esta zona un cambio en el acceso a mercados?

¿Sufren cambios de precios los productos básicos de alimentación durante el año? ¿Por qué? ¿Afecta esto la seguridad alimentaria de los grupos socioeconómicos?



¿Es la zona un importador o exportador de alimentos básicos? ¿De donde proviene la mayoría de los alimentos importados? ¿A donde van la mayoría de los alimentos exportados (identifique la zona de medio de vida o país)? ¿La zona es una importadora o exportadora neta de alimentos básicos? ¿Quiénes son los involucrados principales / clave en el comercio en esta zona?

### **Compras e importaciones**

¿Esta zona importa productos básicos de alimentación? En caso afirmativo: ¿cuáles son los mercados y las rutas de mercado para dicha importación? ¿Cuales son las razones por las que esta zona tiene que importar alimentos básicos para cubrir las necesidades de la población?

### **Ventas y exportaciones**

¿Cuáles son los productos principales que se venden fuera de la zona? ¿Cuáles son los mercados y las rutas de mercado para dicho producto?

¿Donde y como venden sus productos agrícolas, ganaderos, y no alimentarios (artesanía)? ¿Cuáles son los mercados y las rutas de mercado para dicho producto?

¿Cual es el role de intermediarios en la compra y venta de alimentos básicos en la zona? ¿De donde vienen? ¿Están organizados? ¿Los productores están organizados como para poder negociar el precio de sus productos con los intermediarios?

Identifique los principales productos no-agrícolas importantes para el ingreso del los hogares de la zona. Cuales son estos productos? Quien los vende? Quien los compra? Como se vende y identifique variaciones estacionales.

¿Cuales factores limitan la venta de productos agrícolas, ganaderos, y no alimentarios (artesanía) en los mercados? ¿Cuales factores limitan la compra de productos agrícolas, ganaderos, y no alimentarios (artesanía) en los mercados?

### **Lista de control de información requerida (mercados de alimentos y otros productos):**

Mercados de Alimentos (productos agropecuarios):

Descripción (tamaño, si es formal) y ubicación de los mercados de alimentos

Quien vende (por grupo socioeconómico)

Alimentos vendidos

Origen de los alimentos vendidos, si es posible

Se importa granos básicos a la zona, y cuales

Mercados de Cultivos para la Venta:

Destino final y una descripción de las rutas comerciales de los cultivos para la venta dentro y fuera de la zona y internacional

Como llegan al mercado final (por ejemplo intermediarios)

Manera de transporte, y identificación y ubicación de puertos

Mercados de Ganado:

Destino final y una descripción de las rutas comerciales de ganado dentro y fuera de la zona y internacional

Como llegan al mercado final (por ejemplo intermediarios)

Manera de transporte, y identificación y ubicación de puertos

Otros Mercados:

Destino final y una descripción de las rutas comerciales de los otros productos (flores, artesanía) dentro y fuera de la zona y internacional

Factores que afectan el comercio de la zona:

Condiciones de caminos y costos de transporte

Intermediarios que compran barato

Agricultores que pagan créditos/prestamos caros

Políticas comerciales nacionales y internacionales (CAFTA)

### **MERCADOS LABORALES**

**Las preguntas que esta sección debe responder son:**

Empleo:

¿Dónde se encuentran los mayores mercados de empleo para esta zona (en que municipios, urbanos o rurales)? ¿Cuales sectores de empleo son los mas importantes (construcción, café, cana, maquila)?

¿Quién provee de empleo y quienes buscan empleo, por grupo socioeconómico? ¿Como varia el acceso a alimentos a nivel del hogar con la estacionalidad de empleo?

Migración:

Si existe migración significativa por empleo, ¿cuál es la razón? ¿Hacia dónde migran las personas y para trabajar en que sectores? ¿Quiénes emigran (que grupos socioeconómicos, y qué miembros del hogar) y para qué tipo de empleo? ¿Qué porcentaje de la población está migrando fuera de la zona? ¿Dentro de la zona? ¿Esta migración es temporal o permanente? ¿Las remesas representan una forma de ingreso importante para esta zona? En caso afirmativo, ¿cómo realizan las transferencias? ¿Qué induce la migración temporal?

¿Como afecta la migración el acceso a alimentos a nivel del hogar?

#### **Lista de control de necesidades de información (mercados laborales y migración):**

Mercados Laborales:

Fuentes de empleo dentro y fuera de la zona tanto nivel nacional como internacional

Patrones de migración y remesas

Distinguir entre empleo agrícola (temporal vs. permanente), domestico, construcción, y de fabrica

Porcentaje de la población de la zona que migran

Migración:

A donde migran la población y por que

Que tipos de actividades realizan en los lugares done migran

Quien del hogar migra

La migración es temporal, diaria, por época, o permanente

Se manda remesas a la casa

Cual es la importancia relativa de las remesas para los ingresos y la situación de seguridad alimentaria del hogar

Que porcentaje de hogares migra de cada grupo socioeconómico

#### **Recopilación de datos y triangulación de la información:**

Mercados Laborales:

Comparar con la información del "formulario de mercado," la información secundaria, e información en el calendario estacional.

Migración:

Compara la información de mercado con la clasificación de grupos socioeconómicos, inclusive qué grupo socioeconómico migran.

Comparar con información secundaria sobre migración (si existe) y las fuentes de ingresos identificada para cada grupo socioeconómico.

Comparar con la información de migración en el calendario estacional.

Si en esta zona se identifica migración hacia otra zona, verifique que esta reportada como "inmigración" en esta otra zona.

#### **Tablas o gráficos:**

Mapa de patrones migratorios que identifica las diferencias por grupos socioeconómico (si es posible).

#### **CALENDARIO ESTACIONAL**

##### **Las preguntas que esta sección debe responder son:**

¿Cuál es la temporada de las principales actividades productivas (agrícolas y no agrícolas) y otras actividades estacionales? ¿Que proporción de la producción anual de los principales cultivos (alimentos y cultivos para la venta) son producidos en cada cosecha?

¿En qué momentos del año tienen los hogares de cada grupo socioeconómico acceso a diferentes fuentes de alimentos e ingresos?

¿Cómo varían en el mercado los precios de granos básicos a lo largo del año?

¿Cuándo se realiza las actividades laborales mas importantes?

¿Existe una temporada en que se migra, y en caso afirmativo, cuándo? ¿Qué induce a la migración temporal?

¿En qué época o épocas del año es relativamente bajo el acceso a alimentos e ingresos (temporada de escasez de alimentos)?

#### **Lista de control de información requerida**

Promedio de precipitación por mes

Actividades agrícolas y no agrícolas por mes

Precios promedio para granos básicos por mes

### **Recopilación de datos y triangulación de la información:**

Esta información debe reflejar las principales actividades económicas de la zona (discutidas en las secciones de “descripción de la zona” y “fuentes de alimentos e ingresos”).

Comparar con la información de precios de mercado (fluctuaciones temporales) y “la entrevista de mercado”.

Comparar con la información de precipitación.

Comparar con la información de migración.

Comparar con las estrategias de respuesta identificadas.

### **GRUPOS SOCIOECONOMICOS**

#### **Las preguntas que esta sección debe responder son:**

¿Cuáles son las diferencias principales entre los diferentes grupos socioeconómicos? ¿Cómo afectan estas diferencias el acceso potencial a alimentos e ingresos? ¿Cuál porcentaje de la población cae en cada grupo socioeconómico?

¿Qué define los grupos socioeconómicos? ¿Por qué son los “pobres” pobres? ¿Es que no tienen acceso a tierras? ¿Es que no tienen suficiente mano de obra para cultivar sus tierras? ¿Es escasez de capital para invertir en la producción? ¿Es que sus opciones de medios de vida están menos diversificadas? ¿Es que no tienen acceso a empleos?

¿Cómo interactúan los grupos socioeconómicos entre sí? ¿En qué forma afecta su interdependencia la seguridad alimentaria, positiva o negativamente?

¿Son los grupos socioeconómicos dinámicos o estáticos? ¿Los pobres están aumentando en número o disminuyendo? Si es así, ¿por qué?

#### **Lista de control de información requerida**

Cantidad de tierra propia/alquilada/cultivada

Tipo y tenencia de animales

Activos del hogar de importancia económica (maquinaria agrícola, transporte, etc.)

Papel en el mercado laboral (empleador o empleado)

### **Recopilación de datos y triangulación de la información:**

Nos interesa la zona de vida en su conjunto y la mayoría de la población de la zona, no grupos pequeños o grupos extremos.

Revisar si hay inconsistencias en la agrupación de los grupos socioeconómicos y investigue donde parecen confusos y donde las respuestas no corresponden con las preguntas o entrevistas previas con otros informantes clave. ¿Se forma una idea sobre cómo interactúan los diferentes grupos socioeconómicos? Si deben hacerse más preguntas a este respecto, por ejemplo: ¿Quién provee y quién busca empleo? ¿Cuáles son las formas de intercambio dentro de la zona? Pregúntese usted mismo si los porcentajes tienen sentido o si los grupos socioeconómicos no son representativos y ¿por qué? ¿Los informantes clave entienden el criterio de la clasificación de hogares en grupos socioeconómico? ¿Deberían utilizarse otras formas de triangulación (por ejemplo: preguntar por el número de personas mayores de 10 que pertenecen a cierto grupo, mapeo de comunidad, etc.)?

Empiece con preguntas abiertas para identificar las principales características que diferencian los grupos socioeconómicos. Empiece por definir los grupos socioeconómicos con características concretas, en vez de diferencias que se miden en escala. Las características concretas tienden a obtener una respuesta de “sí” o “no” (por ejemplo: trabaja para otros vs. no trabaja para otros, posee un tracto vs. no posee un tractor), mientras que en una escala se da un número o rango (por ejemplo: 0.5-1 hectáreas vs. 1-3 hectáreas vs. 5-10 hectáreas).

Esta información de grupos socioeconómicos debe ser coherente internamente. Si se dice que los pobres trabajan para los más acomodados, entonces los más acomodados tienen que estar contratando a los pobres; la misma coherencia se debe observar para alquiler de terrenos o equipo, etc.

Comparar con datos secundarios sobre tenencia de tierra y cultivos, tenencia de ganado, empleo y migración.

Comparar con la información del resto del perfil, especialmente las fuentes de alimentos e ingreso para cada grupo socioeconómico.

## **FUENTES DE ALIMENTOS**

### **Las preguntas que esta sección debe responder son:**

¿Cuáles son las principales fuentes de alimento para cada grupo socioeconómico? Aproximadamente, ¿qué porcentaje del consumo total de alimento del hogar proviene de cada categoría de fuente principal de alimento? ¿Cómo varía el patrón de acceso a alimentos entre grupos? ¿Cómo afectan las diferencias entre los grupos socioeconómicos su acceso a alimentos (por ejemplo, bajos niveles de producción de cultivo = alta dependencia del mercado, etc.)? ¿Qué tipos de interacciones entre los grupos socioeconómicos, si las hubiere, tienen impacto en el acceso a alimentos? ¿Qué indica el gráfico de barras sobre el acceso a los alimentos y la seguridad alimentaria? ¿Cuáles son las implicaciones de estas diferencias entre los grupos socioeconómicos para su vulnerabilidad hacia diferentes amenazas y sus estrategias de respuesta en tiempos difíciles?

### **Lista de control de información requerida**

Lista de fuentes de alimentos importantes para cada grupo socioeconómico, con porcentaje aproximado del total de alimentos de cada fuente (para un total del 100%)  
Principales cultivos producidos para el autoconsumo  
Principales tipos de ganado y derivados para el autoconsumo (ganado mayor y menor)  
Pesca para el autoconsumo  
Otras fuentes importantes de alimentos

### **Recopilación de datos y triangulación de la información:**

Deben ser coherentes con la descripción de la zona.  
Comparar los alimentos identificados para el autoconsumo con información secundaria sobre producción agrícola. Estime la producción agrícola tomando en cuenta la cantidad de tierra cultivada (datos secundarios, entrevistas con los informantes clave) y los rendimientos (datos secundarios). Verifique el uso de la producción agrícola por cada grupo socioeconómico, especialmente la venta, consumo y semillas.  
Utilice la hoja “chivo” con los requerimientos de alimentos por tamaño del hogar y rendimiento por cultivo en la zona.  
Tome nota del intercambio laboral, especialmente en las áreas de cultivo de café en donde se proporcionan los alimentos como parte del pago completo.

## **FUENTES DE INGRESOS**

### **Las preguntas que esta sección debe responder son:**

¿Cuáles son las principales fuentes de ingresos para cada grupo socioeconómico? Aproximadamente, ¿qué porcentaje del total de ingresos del hogar proviene de cada categoría de fuente de ingreso identificado? ¿Cómo varía el patrón de ingresos monetarios entre grupos? ¿Cómo las diferencias entre los grupos socioeconómicos afectan su capacidad de acceder a ingresos, (por ejemplo, acceso reducido a insumos agrícolas = bajos niveles de producción)? ¿Cómo varía el total de ingresos entre los diferentes grupos socioeconómicos? Nota: Es posible únicamente si se calcula el total de ingresos monetarios. ¿Qué indica el gráfico de barras sobre el acceso a ingresos y de la seguridad alimentaria? ¿Cuáles son las implicaciones de estas diferencias entre los grupos socioeconómicos para la vulnerabilidad hacia diferentes amenazas y las estrategias de respuesta en tiempos difíciles?

### **Lista de control de información requerida**

Lista de fuentes de ingreso para cada grupo socioeconómico, con porcentaje aproximado de la contribución de cada fuente al total de ingresos (para un total de 100%)  
Principales tipos de ganado y derivados para la venta (mayor y menor)  
Principales pescados/mariscos para la venta  
Fuentes de mano de obra (por ejemplo: maquilas, turismo, zafras de caña, cortes de café)  
Artesanía para la venta  
Otras fuentes de ingresos

**Recopilación de datos y triangulación de la información:**

Deben ser coherentes con la descripción de la zona.

Haga una verificación cruzada de los ingresos de la propia producción contra la producción total y de los alimentos de la propia producción de las secciones previas.

Comparar la información de ingresos por empleo con datos de salarios y empleos.

**AMENAZAS:****Las preguntas que esta sección debe responder son:**

¿Cuáles son las principales amenazas crónicas/frecuentes y periódicas que afectan esta zona de vida (climatológicas, ambientales, económicas, etc.)? ¿Cómo afectan estas amenazas el acceso a alimentos e ingresos para los diferentes grupos socioeconómicos?

¿Las amenazas crónicas/frecuentes y periódicas afectan o aumentan la migración? Si es así, por qué?

¿Existe alguna amenaza nueva o potencial que pueda tener esta zona de vida y que podría tener serias consecuencias en la seguridad alimentaria en esta zona de vida? ¿Cómo?

**Lista de control de información requerida:**

Descripción de las principales amenazas crónicas/frecuentes (por ejemplo: heladas, plagas de cultivos) y sus efectos en la producción, trabajo e intercambio (por ejemplo: producción reducida de cultivos específicos).

Descripción de las principales amenazas periódicas (por ejemplo: sequías, epidemias en el ganado), su frecuencia y sus efectos en la producción, trabajo e intercambio (por ejemplo: producción reducida de leche, venta reducida de ganado).

Descripción de amenazas potenciales (por ejemplo: CAFTA, otra crisis de café, SIDA, etc.) y su efecto potencial en la producción, trabajo e intercambio.

**Recopilación de datos y triangulación de la información:**

Empiece por desarrollar una lista de amenazas, luego determine la frecuencia de cada una de ellas. Puede determinar si la amenaza es crónica (cada año) o periódica (menos frecuente).

Haga una verificación cruzada de datos secundarios de amenazas (su frecuencia, magnitud, distribución geográfica e impacto).

**ESTRATEGIAS DE RESPUESTA****Las preguntas que esta sección debe responder son:**

Para las principales amenazas periódicas, ¿cuáles son las principales estrategias de respuesta de los diferentes grupos socioeconómicos?

¿Qué tan viables son las estrategias que se ha empleado en el pasado para poner fin a la amenaza o mitigar sus efectos? ¿Qué tan viables son estas estrategias para implementarlas en el futuro y por qué?

¿Alguna de estas estrategias tiene efectos potenciales negativos (por ejemplo: amenaza futuros medios de vida, tiene efectos negativos en el medio ambiente, podría aumentar la transmisión del SIDA)? ¿Para quién?

**Lista de control de información requerida**

Esta sección se debe focalizar en las respuestas para las principales amenazas periódicas, separado por grupo socioeconómico.

Análisis descriptivo de las fuentes de alimentos e ingresos que pueden expandirse en una crisis, con una evaluación de su efectividad.

Información sobre otras estrategias de respuesta, por ejemplo: remesas, créditos, migración.

Estimación de la capacidad de respuesta de los hogares para responder a posibles crisis en el futuro.

Estimación de viabilidad futura de estrategias empleadas en el pasado.

Análisis de efectos negativos potenciales de estrategias que se adopten.

**Recopilación de datos y triangulación de la información:**

Debe ser consistente con algunos de los indicadores de alerta temprana.

Debe incluir estrategias de expansión y estrategias de respuesta dañinas.

Debe ser consistente con el calendario estacional.

No debe sobrestimarse la capacidad de los hogares para realizar las estrategias de respuesta.

Debe ser específico con los grupos socioeconómicos y amenazas.

Triangular con información secundaria especialmente para indicar la máxima extensión a las cuales realizaran (migración en años malos).

Triangular con información secundaria sobre la última vez ocurrió la amenaza.

#### **INDICADORES DE CRISIS ALIMENTARIAS**

##### **Las preguntas que esta sección debe responder son:**

Para las principales amenazas periódicas, ¿cuáles son los principales indicadores de que habrá una crisis de seguridad alimentaria? Y, ¿en qué orden se observarían?

¿Cuáles son los parámetros, para interpretar los indicadores de alerta temprana?

##### **Lista de control de necesidades de información**

Los indicadores deben estar relacionados con la principal amenaza periódica y ordenarse de la más temprana a la más tardía

Las señales deben indicarse para interpretar estos indicadores, cuando sea posible.

##### **Recopilación de datos y estrategias de triangulación:**

Haga una verificación cruzada con el calendario estacional.

Consulte con las respuestas a amenazas, ya que algunos indicadores podrían ser la expansión de una actividad normal.

### 13. GLOSARIO

**Acceso a alimentos:** los alimentos son disponibles si están físicamente accesibles en la zona (por ejemplo en un mercado), además las personas deben tener los recursos (por Ejemplo dinero) para obtenerlos.

**Acceso a mercados laborales y de alimentos:** es la manera en que las persona de una zona de medios de vida puedan optar de manera fácil, eficiente y oportuna a mercados laborales (venta de mano de obra) y de alimentos (acceso físico, disponibilidad de alimentos, compra y venta de producción propia de cultivos y ganado)

**Amenaza:** es un evento anormal o atípico (por ejemplo, sequía, guerra, inundación, cambio de política) que trae consecuencias desfavorables a la familia (por ejemplo, baja producción de cosechas, aumento en el precio de alimentos, pérdida de ganados), que no ocurre en un año normal. Las Amenazas pueden dividirse según su frecuencia en: Crónicas, Periódicas y Potenciales.

**Enfoque de medios de vida:** proporciona una base geográfica y socioeconómica mediante la cual se comprenden las estrategias que las personas utilizan para satisfacer sus necesidades básicas, analizar el acceso de las personas a alimentos e ingresos, así como sus opciones para enfrentar eventos y situaciones adversas; lo que permite hacer juicios bien informados sobre los probables tipos y severidad de los efectos de la seguridad alimentaria que resulten de estos factores.

**Estrategia de Respuesta:** es la forma de actuar de un grupo de personas de una zona de medio de vida para enfrentar una amenaza. (Evento que afecta las actividades del hogar en forma negativa). Estas pueden ser de dos tipos: neutrales (mecanismos que no perjudican los medios de vida) y negativos (perjudican los medios de vida, particularmente a través de la eliminación de bienes productivos).

**Fuentes de acceso a alimentos:** son las formas en que el hogar adquiere los alimentos que consume. Esto incluye los alimentos obtenidos a través de la producción de sus propios cultivos y propio ganado, trabajo, compra, recolección (caza y pesca) regalos y ayuda. La importancia de diferenciar la fuente se debe a la vulnerabilidad de un hogar reside en la forme en que este obtiene sus alimentos.

**Fuentes de acceso a ingresos:** son los medios a través un hogar puede comprar lo que necesita para su funcionamiento: necesidades alimentarias y no alimentarias. Entre estos se incluyen los bienes del hogar los cuales se pueden disponer cuando se necesiten ingresos adicionales. Estos son: venta de cultivos, empleo reenumerado, intercambio de mano de obra, venta de ganado e intercambio, alquiler, comercio y venta de otros productos elaborados en el hogar.

**Hogar(es):** la unidad comunitaria básica en la que se administran los recursos; generalmente, un grupo de personas “que se alimentan de la misma olla”.

**Indicador de Crisis:** es cualquier evento que nos da indicios o señales de prever una crisis. La característica fundamental de este es que posea una unidad de medición.

**Indicadores de crisis de la inseguridad alimentaria:** deben ser medibles (con parámetros) y útiles en la identificación del comienzo de una crisis de seguridad alimentaria.

**Informante clave:** alguien que conoce bien su área de trabajo y por tanto puede suministrar información confiable.

**Marco lógico:** el análisis de medios de vida ayuda a explicar por qué y de qué forma las personas son pobres. Un marco lógico traduce este diagnóstico a la acción en la forma de un proyecto, programa o estrategia de país. Resume cómo se espera que una intervención propuesta logre un desempeño determinado. Define qué hará una intervención, qué proporcionará, el impacto que se espera lograr y la contribución de ese impacto a objetivos de más alto nivel. Resume los indicadores empleados para dar

seguimiento al progreso y describe de qué manera se recopilará dicha información. Así mismo, explica de qué manera se espera que el entorno externo moldee el impacto del proyecto.

**Medio de Vida:** la manera como las personas obtienen alimentos, agua, salud, educación, ropa, techo, seguridad etc. Es la manera en que las personas viven, en seguridad alimentaria y sus aspectos mas importantes son: como las personas producen sus propios alimentos y como obtienen ingresos para comprar alimentos a otros.

**Riesgo:** evento que presenta factores de daño (aumento en el precio de los alimentos) que producen consecuencias en la seguridad alimentaria para ciertos hogares en particular.

**Riesgo de un evento:** es la posibilidad de que el evento ocurra dentro de un período de tiempo definido. Los hogares que corren el “riesgo” de tener inseguridad alimentaria son aquellos que tienen alta posibilidad de sufrir un riesgo ante el cual son vulnerables.

**Seguridad alimentaria:** acceso asegurado para todos en todo momento a una calidad y cantidad suficiente de alimentos para mantener una vida saludable y activa.

**Vulnerabilidad:** se dice que los hogares son vulnerables a un evento si tienen relativamente poca capacidad de resistir sus efectos. En otras palabras, trata sobre el efecto que tiene un evento en las personas y su capacidad para enfrentar ese evento.

**Zona de Medios de Vida:** un área geográfica, donde los habitantes comparten características similares. En el caso del análisis de medios de vida, se refiere a áreas en las que las personas tienen las mismas maneras de obtener alimentos e ingresos y el mismo acceso a mercados.